

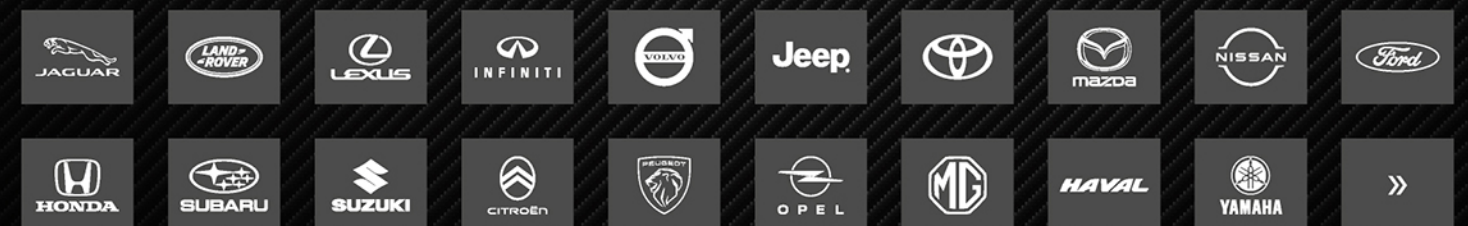
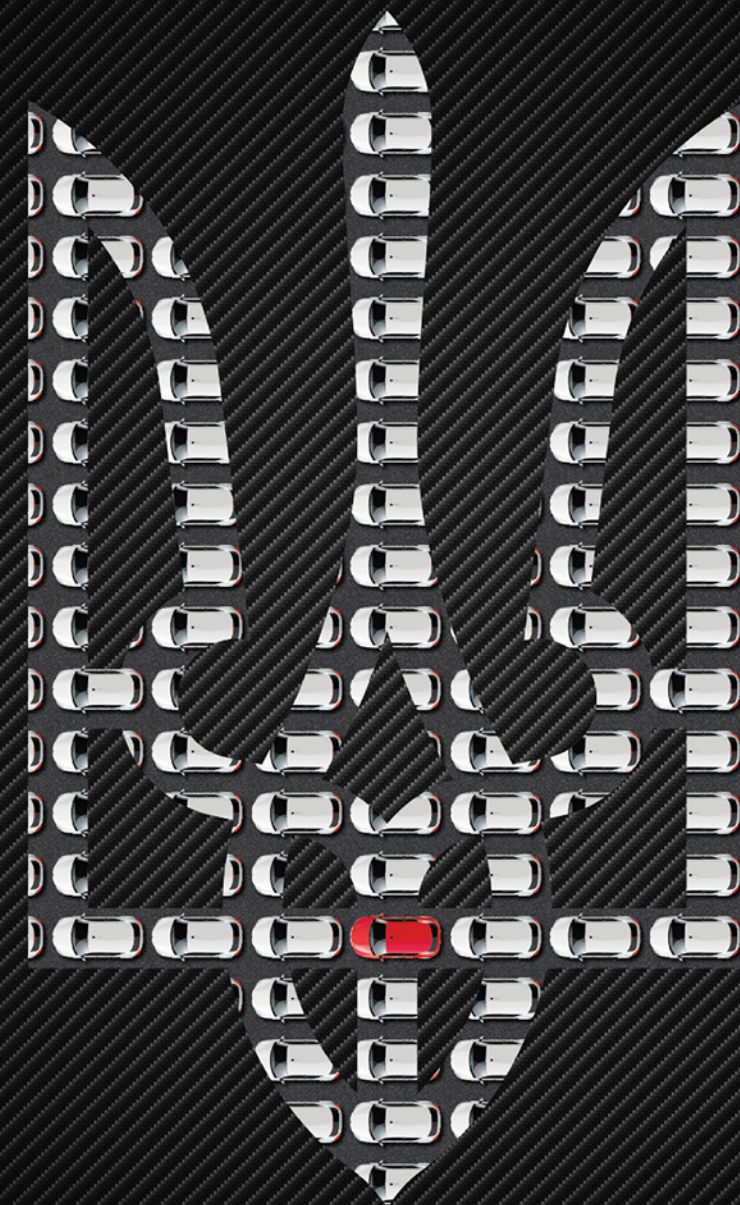
vidi.ua

РІЧНИЙ ЗВІТ · ANNUAL REPORT · 2023

РІЧНИЙ ЗВІТ ANNUAL REPORT | 2023

VIDI

Автодинастія



ЗВЕРНЕННЯ ВЛАСНИКІВ.....6

МІСІЯ11

ЕКОНОМІЧНЕ СЕРЕДОВИЩЕ, СТАН АВТОМОБІЛЬНОГО РИНКУ В УКРАЇНІ
ТА ЗАГАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ VIDI У 2023 РОЦІ..... 12

ЗОВНІШНЄ СЕРЕДОВИЩЕ ТА СТАН АВТОМОБІЛЬНОГО РИНКУ В УКРАЇНІ У 2023 РОЦІ 13

ЗАГАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ VIDI У 2023 РОЦІ..... 19

ЗАГАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ АВТОМОБІЛЬНИХ ЦЕНТРІВ VIDI ПРЕМІАЛЬНОГО СЕГМЕНТУ20

ЗАГАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ АВТОМОБІЛЬНИХ ЦЕНТРІВ VIDI МАСОВОГО СЕГМЕНТУ30

ЗАГАЛЬНІ РЕЗУЛЬТАТИ ДІЯЛЬНОСТІ ІНШИХ ПІДПРИЄМСТВ АВТОМОБІЛЬНОГО БІЗНЕСУ VIDI60

ДИСТРИБУЦІЯ МОТОТЕХНІКИ YAMAHA76

СПІЛЬНЕ ЛОГІСТИЧНЕ ПІДПРИЄМСТВО БЛГ ВІДІ ЛОГІСТІКС.....82

ПЕРСОНАЛ 86

КОМПАНІЯ ПИШАЄТЬСЯ НИМИ87

КОРПОРАТИВНА СОЦІАЛЬНА ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ.....90

ЗАГАЛЬНА ІНФОРМАЦІЯ ПРО VIDI96

VIDI – ІСТОРІЯ УСПІХУ102

УПРАВЛІННЯ118

КОНТАКТИ.....126

APPEAL OF OWNERS6

MISSION.....11

ECONOMIC ENVIRONMENT, AUTOMOBILE MARKET IN UKRAINE
AND VIDI'S OVERALL PERFORMANCE IN 2023 12

EXTERNAL ENVIRONMENT AND STATE OF THE AUTOMOTIVE MARKET IN UKRAINE IN 2023..... 13

GENERAL RESULTS OF VIDI'S ACTIVITIES IN 2023 19

GENERAL RESULTS OF VIDI AUTOMOTIVE CENTERS PREMIUM SEGMENT.....20

GENERAL RESULTS OF VIDI AUTOMOTIVE CENTERS MASS SEGMENT30

GENERAL RESULTS OF ACTIVITY OTHER VIDI AUTOMOBILE ENTERPRISES.....60

DISTRIBUTION OF YAMAHA MOTOR EQUIPMENT.....76

JOINT LOGISTICS ENTERPRISE BLG VIDI LOGISTICS.....82

PERSONNEL..... 86

THE COMPANY IS PROUD OF THEM87

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY90

GENERAL INFORMATION ABOUT VIDI96

VIDI – SUCCESS STORY.....102

MANAGEMENT118

CONTACTS.....126

Шановні друзі!

Триває другий рік війни. Ми продовжуємо боронити нашу землю від заздрісного східного сусіда, який не полишає спроб підкорити Україну, поставити нас на коліна. Українці – самодостатній та миролюбний народ, наша мрія – жити у своїй власній країні. Тому ми не підкоримося ворогу.

У 2023-му Україна була змушена переналаштувати свою економіку на військові рейки. Крім того, у нашій боротьбі Україні допомагає світова демократична спільнота. Єднає нас усіх невмируще бажання прогнати ворога з нашої землі і встановити мир на таких умовах, аби рашисти сюди більше не потикали носа.

Саме така мета спонукає український бізнес примножувати зусилля та результат – давати українцям роботу, запобігаючи відтоку професійного персоналу за кордон, створюючи ВВП країни та сплачуючи податки – адже саме вони є джерелом утримання Сил Оборони України.

Автомобільний ринок у 2023 році працював, як і вся економіка – для допомоги фронту: після шоку 2022-го обсяги продажів на ньому збільшилися, якщо порівняти із зазначеним роком. Підприємства VIDI до цього були готові, адже ми у 2022-му ні на мить не припиняли роботу – тож не втратили темпу. У 2023-му VIDI як експерт ринку постійно віднаходила для

Dear Friends!

We are now in the second year of the war. We continue to defend our land from our envious eastern neighbour, who keeps trying to conquer Ukraine and bring us to our knees. Ukrainians are a self-sufficient and peace-loving people, and our dream is to live in our own country. Therefore, we will not surrender to the enemy.

In 2023, Ukraine was forced to reconfigure its economy to a war footing. Additionally, the global democratic community is helping Ukraine in our struggle. We are all united by an undying desire to drive the enemy from our land and establish peace on such conditions that the Ruscists will no never show their faces here.

This is the goal that motivates Ukrainian businesses to multiply its efforts and results – to provide jobs for Ukrainians, preventing the outflow of professional staff abroad, creating the country's GDP and paying taxes, which are the source of funding for the Defence Forces of Ukraine.

In 2023, the automotive market worked like the rest of the economy to help the frontline: after the shock of 2022, sales volumes increased year-on-year. VIDI enterprises were ready for this, because in 2022 we did not stop working for a moment, so we did not lose momentum. In 2023, VIDI, as a market expert, constantly found the most effective solutions for clients in the

клієнтів саме ті рішення щодо закупівлі автомобілів, супутніх та інших послуг, що довели свою найбільшу ефективність. Той факт, що ми серед перших мобілізували свої ресурси, дозволив нам зростити нашу частку на автомобільному ринку: до 9% – по Україні і до 18,5% – по Київському регіону. Цей чинник зростання відповідно обумовив і збільшення обсягу сплати податків: за минулий рік до бюджетів усіх рівнів їх сплачено у 1,5 рази більше, ніж у минулому році – 633,2 млн грн або 48 тис. грн на 1 працівника.

Наша допомога фронту стала більш структурованою, ми розширюємо спектр програм. З'явився новий напрям – програма «Авто для фронту», у рамках якої відновлюємо для війська броньовані інкасаторські автомобілі. Перевага саме такого підходу є очевидною, адже захист наших героїв такими авто на фронті через наявність бронювання в рази вищий, а цей захист – ніщо інше, як врятовані життя.

І найголовніше – дуже хочеться побажати всім нашої перемоги. Так, для цього потрібно буде ще не раз стиснути свою волю в кулак і потужно єднатися задля досягнення цієї мети. Але наше майбутнє залежить від нас самих: від того, чи все, що може, кожен із нас сьогодні зробив для настання перемоги. Саме під таким гаслом VIDI житиме кожен день у 2024 році.

**З повагою, щиро,
Віталій, Олег та Олександр Джуринські**

procurement of cars, related and other services. The fact that we were among the first to mobilise our resources allowed us to increase our share in the automotive market: up to 9% in Ukraine and 18.5% in the Kyiv region. This growth factor led to an increase in the amount of taxes paid: last year, the amount of taxes paid to the budgets of all levels was 1.5 times higher than in the previous year, amounting to UAH 633.2 million, or UAH 48 thousand per employee.

Our assistance to the frontline has become more structured and we are expanding the range of programmes. We have launched a new Cars for the Frontline programme, under which we restore armoured collection vehicles for the army. The advantage of this approach is obvious, as the protection level of our heroes at the frontline with such vehicles is many times higher due to the armour, and this protection means nothing less than the lives saved.

And most importantly, I would like to wish everyone our victory. Yes, this will require us to clench our will into a fist and unite powerfully to achieve this goal. But our future depends on ourselves: on whether each of us has done everything we can today to bring about victory. This is the slogan VIDI will live by every day in 2024.

**Yours sincerely,
Vitalii, Oleh and Oleksandr Dzhurynskyi**



ДОПОМАГАЄМО
КЛІЄНТАМ ОБИРАТИ
ЛИШЕ НАЙКРАЩІ АВТОМОБІЛІ



WE HELP
CLIENTS TO CHOOSE
ONLY THE BEST CARS

ЦІНУЄМО ТА ШАНУЄМО
ДОВІРУ КЛІЄНТІВ



WE APPRECIATE AND
RESPECT THE CLIENT'S TRUST

ПЕРЕЙМАЄМО НА СЕБЕ
ВСІ ТУРБОТИ ПРО АВТОМОБІЛЬ



WE ACCEPT ALL CARES
ABOUT THE CAR

З НАМИ АВТОРОДИНА МАЄ
БЕЗМЕЖНИЙ ПОТЕНЦІАЛ
РОЗВИТКУ



WITH US THE AUTO FAMILY
HAS AN UNLIMITED POTENTIAL
OF DEVELOPMENT

СУПРОВОДЖУЄМО
АВТОВЛАСНИКІВ ПРОТЯГОМ
УСІЄЇ АВТОІСТОРИЇ



WE SUPPORT CAR OWNERS
THROUGHOUT ALL
AUTO HISTORY

РАЗОМ МИ – ВЕЛИКА ВІДІ АВТОДИНАСТІЯ
TOGETHER WE ARE A GREAT VIDI AVTODYNASTIYA



Максим Яворський
Генеральний директор VIDI

Maksym Yavorskyi
VIDI CEO

” На 2023 рік покладалося багато надій та сподівань. Незважаючи на втрати виробничого потенціалу країни, економіка держави та український автобізнес продовжували функціонувати. У VIDI впевнені на сто відсотків, що ми не зупинимося за жодних обставин. У ці важкі часи наша родина збільшилась ще на 2 автосалони: новий концептуальний 2S Тойота Центр Київ ВІДІ Аеропорт та ультрасучасний Джип ВІДІ Челендж.

Було переосмислено та систематизовано нашу допомогу Силам Оборони України. Ми почали проєкт «Авто для фронту». І далі допомагаємо нашим 65 колегам, які мобілізовані до лав ЗСУ та обороняють країну. Розробили спеціальні програми підтримки наших Захисників. Це і допомога у виконанні ремонтів транспортних засобів, і закупівля всього необхідного спорядження, підтримка їхніх родин тощо.

Я щиро вдячний всім працівникам великої трудової автодинастії VIDI, які попри постійні повітряні тривоги невтомно трудилися, досягали поставлених цілей та ставили собі нові. Перекоаний, що наша команда своєю наполегливістю та сумлінною працею невпинно наближає нашу перемогу. Інвестуємо в наше спільне майбутнє саме в Україні! Команда VIDI у звітному році досягла чергової висоти у продажах та відповідно – у зайнятій частці ринку. Цією висотою завершується моя каденція на посту Генерального директора VIDI – перехожу на іншу, не менш відповідальну та цікаву роботу в компанії. Вдячний нашим Власникам за довіру. Передаю справи на посту Генерального директора групи Олександр Дзуринському. Впевнений, попереду у VIDI нові досягнення, підкорення нових висот.

There were many hopes and expectations for 2023. Despite the loss of the country's production potential, the economy and the Ukrainian automotive business kept functioning. VIDI is one hundred percent confident that we will not stop under any circumstances. In these difficult times, our family has grown by 2 more car dealerships: the new conceptual 2S Toyota Centre Kyiv VIDI Airport and the ultra-modern Jeep VIDI Challenge.

We have rethought and systematised our assistance to the Defence Forces of Ukraine. We launched the Cars for the Frontline project. We continue to help our 65 colleagues who have been mobilised into the Armed Forces and are defending the country. We have developed special programmes to support our Defenders. This includes assistance with vehicle repairs, the purchase of all necessary equipment, support for their families, etc.

I am sincerely grateful to all the employees of the large VIDI labour family, who, despite constant air raids, worked tirelessly, achieved their goals and set new ones. I am convinced that our team is steadily bringing our victory closer with its perseverance and hard work. We invest in our common future in Ukraine! In the reporting year, the VIDI team reached another milestone in sales and, accordingly, in market share. This milestone marks the end of my term as CEO of VIDI, as I am moving on to another, equally responsible and interesting job in the Company. I am grateful to our Owners for their trust,. I am handing over the post of Group CEO to Alexander Dzhurynskiy. I am confident that VIDI will have new achievements and will conquer new heights.

Зовнішнє середовище у 2023 році для функціонування всієї економіки обумовлювалося продовженням воєнного стану в країні.

Постійні масові обстріли об'єктів інфраструктури та енергозабезпечення, знищення логістичних шляхів, погіршення демографічної ситуації та гострий дефіцит робочої сили призводили до посилення негативних настроїв, зростання міграції населення та до значних матеріальних втрат державного і приватного майна. Наприкінці року погіршилася ситуація на головному логістичному хабі, що з'єднує Україну зі світом – українсько-польському кордоні. Це спричинило кризу в постачанні товарів через кордон, зокрема автомобілів і запчастин. Зі свого боку сповільнилися продажі автомобілів наприкінці року, зросла вартість їх доставки та рентабельність продажів. Відповідно, зменшилися податкові надходження до бюджетів усіх рівнів.

Водночас НБУ та Уряду вдалося забезпечити макроекономічну, фінансову та валютну стабільність в державі. Україна отримала рекордний рівень зовнішньої міжнародної допомоги – близько 43 млрд дол. США. За підсумками року рівень зростання ВВП становив 5,3%, інфляція – 5,1%, закумуляовано рекордний рівень золотовалютних резервів НБУ – більше 40 млрд дол. (за даними з відкритих джерел).

Незважаючи на сприятливі макроекономічні показники, поточний стан економіки країни залишається нестабільним. Це вимагає від країни мобілізації ресурсів та оцінки всіх можливих сценаріїв розвитку подій, зокрема затяжної війни з РФ в умовах зменшення зовнішньої фінансової підтримки.

Попри всі можливі виклики, з якими зіткнулася українська економіка минулого року, автомобільний бізнес не лише зберігся, але й продовжив обережний розвиток.

In 2023, the external environment for the functioning of the entire economy was conditioned by the continuation of martial law in the country.

Continued massive shelling of infrastructure and energy supply facilities, the destruction of logistics routes, deteriorating demographics and an acute shortage of labour led to increased negative sentiment, increased migration and significant material losses of public and private property. At the end of the year, the situation at the main logistics hub connecting Ukraine with the world, the Ukrainian-Polish border, deteriorated. This led to a crisis in the supply of goods across the border, including cars and spare parts. For its part, car sales slowed at the end of the year, with delivery costs and sales margins rising. As a result, tax revenues to the budgets of all levels decreased.

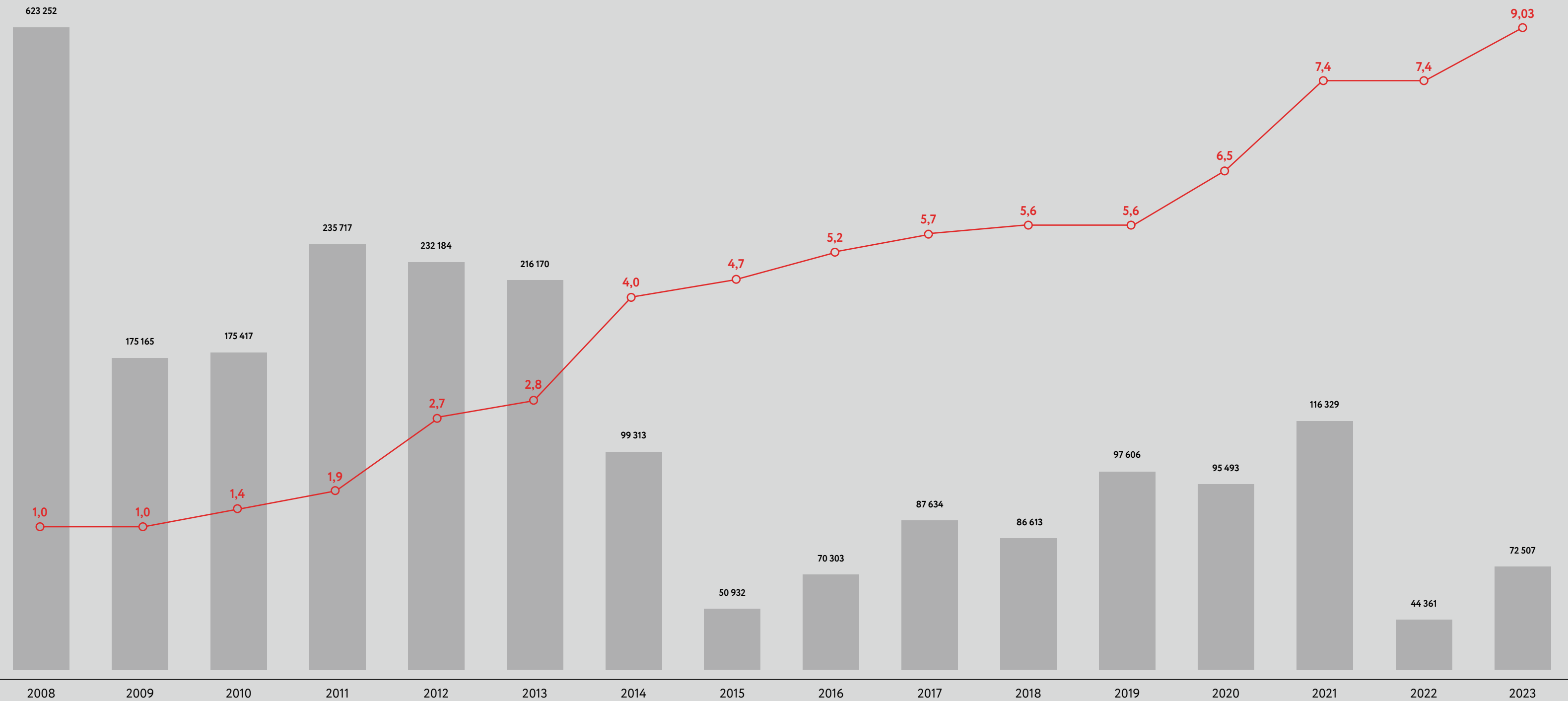
At the same time, the NBU and the Government managed to ensure macroeconomic, financial and currency stability in the country. Ukraine received a record level of external international assistance – about USD 43 billion. At the end of the year, GDP growth was 5.3%, inflation was 5.1%, and the NBU accumulated a record level of gold and foreign exchange reserves of over USD 40 billion (according to open sources).

Despite favourable macroeconomic indicators, the current state of the country's economy remains unstable. This requires the country to mobilise resources and assess all possible scenarios, including a protracted war with Russia in the context of declining external financial support.

Despite all the challenges faced by the Ukrainian economy last year, the automotive business not only survived but also continued to grow cautiously.

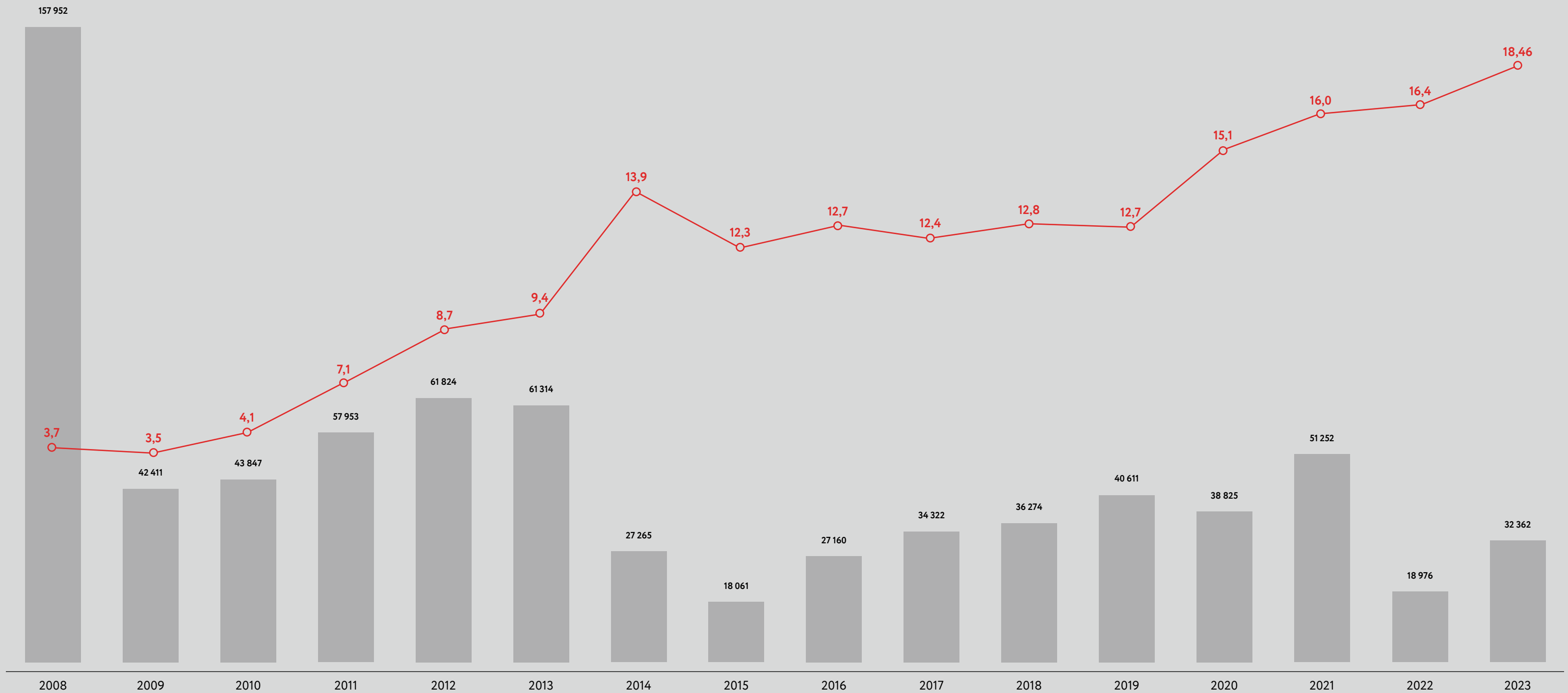
Частка VIDI в автомобільному ринку України 2008-2023 / VIDI's share at the automobile market of Ukraine 2008-2023

■ Ринок нових авто, шт. / New cars market, pcs
■ Частка VIDI, % / VIDI's share, %



Частка VIDI в автомобільному ринку в Київському регіоні 2008-2023 / VIDI's share at the automobile market Kyiv region 2008-2023

■ Ринок нових авто, шт. / New cars market, pcs
■ Частка VIDI, % / VIDI's share, %



До основних тенденцій автомобільного ринку в 2023 році можна віднести:

- подолання дефіциту легкових автомобілів, що виник в 2022 році, зокрема завдяки налагодженню каналів постачання;
- повернення до звичних процесів продажів: відновлення інвестицій в рекламу, проведення тест-драйвів, презентації нових моделей, збільшення автокредитування;
- відновлення цінової конкуренції;
- інтенсивніше зростання ринку корпоративних продажів, зокрема завдяки тендерним закупівлям;
- зростання неофіційного імпорту нових та вживаних автомобілів, де значну частку займають електромобілі, зокрема китайського виробництва.

Продажі нових легкових і комерційних автомобілів в Україні у 2023 році, якщо порівняти з 2022 роком, зросли на 63,4% або на 28 146 одиниць: загальний ринок становив 72 507 одиниць, з яких 65 089 одиниць – продажі легкових автомобілів (PC), 7 418 одиниць – продажі комерційних автомобілів на легкових шасі (LCV).

За підсумками 2023 року підприємствами автомобільного бізнес-напрямку VIDI реалізовано 6 550 нових автомобілів: 6 087 легкових авто (PC) та 463 комерційних авто (LCV). Загалом продажі нових автомобілів підприємствами автомобільного бізнес-напрямку VIDI у 2023 році збільшилися на 100,7% проти 2022 року, що перевищує загальні тенденції на ринку України.

Частка VIDI на ринку України у 2023 році, як порівняти з минулим роком, зросла на 1,6% і становила 9,0%. Частка підприємств VIDI на ринку України у фінансовому вимірі за підсумками 2023 року становить 10,0%, що на 0,4% більше за показник 2022 року (9,6%).

Також у 2023 році VIDI реалізовано 1 691 вживаний автомобіль, що на 66% більше 2022 року, коли було продано 1 016 вживаних автомобілів. VIDI ЮНИКОМЕРС вироблено 382 одиниці спеціалізованої техніки, що на 680% більше, ніж торік.

The main trends in the automotive market in 2023 include:

- overcoming the shortage of passenger cars that arose in 2022, in particular by establishing supply channels;
- returning to normal sales processes: renewed investment in advertising, test drives, presentations of new models, and increase in autolending;
- restoring price competition;
- more intensive growth in the corporate sales market, in particular due to tender purchases;
- growth in unofficial imports of new and used cars, with a significant share of electric vehicles, in particular those made in China.

Sales of new passenger cars and commercial vehicles in Ukraine in 2023 increased by 63.4% or 28,146 items compared to 2022: the total market amounted to 72,507 items, of which 65,089 items were sales of passenger cars (PCs) and 7,418 units were sales of light commercial vehicles (LCVs).

In 2023, VIDI's automotive business sold 6,550 new cars: 6,087 passenger cars (PCs) and 463 commercial vehicles (LCVs). In general, new car sales by VIDI's automotive businesses increased by 100.7% in 2023 compared to 2022, which exceeds the overall trends in the Ukrainian market.

VIDI's share of the Ukrainian market in 2023 increased by 1.6% year-on-year to 9.0%. The share of VIDI companies in the Ukrainian market in financial terms in 2023 was 10.0%, which is 0.4% more than in 2022 (9.6%).

Also in 2023, VIDI sold 1,691 used cars, which is 66% more than in 2022, when 1,016 used cars were sold. VIDI UNIKOMMERCE produced 382 units of specialised equipment, which is 680% more than last year.

В умовах воєнного стану в країні, коли бізнес щодня стикається з усе новими викликами, підтримувати його повноцінну роботу є надскладним завданням. Проте VIDI це робить успішно. Доказом того є ключові показники діяльності групи VIDI за 2023 рік, наведені нижче.

In the context of martial law in the country, when business faces new challenges every day, maintaining its full-fledged operations is a very challenging task. However, VIDI is doing it successfully. This is demonstrated by the key performance indicators of the VIDI Group for 2023, which are presented below.

Зведені результати діяльності VIDI за 2022-2023 роки / Summary Figures of the VIDI Performance in 2022-2023				
ПОКАЗНИК / INDICATOR	2022 р.	2023 р.	Відхилення / Deviation	
Реалізовано нових автомобілів, шт. / New cars sold, pcs.	3 264	6 550	3 286	101%
з них – корпоративним клієнтам / of which – to corporate customers	1 376	3 042	1 666	121%
Реалізовано вживаних автомобілів, шт. / Used cars sold, pcs.	1 016	1 691	675	66%
Вироблено автомобілів спеціального призначення, шт. / Production of special purpose vehicles, pcs.	49	382	333	680%
Реалізовано мототехніки, шт. / Motorcycles sold, pcs.	977	950	-27	-3%
Активна клієнтська база, клієнтів / Active customer base, customers	32 891	36 917	4 026	12%
Прийнято комерційних машино-заїздів на сервіс, шт. / Commercial vehicle accepted for service, pcs.	71 269	92 386	21 117	30%
Реалізовано комерційних нормо-годин сервісу, шт. / Commercial service standard hours sold, hours.	299 157	385 975	86 818	29%
Зібрано страхових премій власною страховою компанією, млн. грн / Insurance premiums collected by our own insurance company, UAH million	233,3	351,7	118,39	51%
Чистий дохід, без ПДВ, тис. грн / Net income, ex VAT, UAH thsd.	5 354 745	12 543 076	7 188 331	134%
Валовий прибуток, тис. грн / Gross profit, UAH thsd.	819 570	1 505 908	686 338	84%
Маржинальна рентабельність, % / Contribution margin ratio, %.	15,3%	12,0%	-3,30%	-22%
Сплачено податків та зборів, тис. грн / Taxes and duties paid, UAH thsd.	413 316	633 178	219 862	53%
Середньооблікова чисельність працівників за групою VIDI, осіб / Average number of employees in the VIDI Group, persons	941	1 078	137	15%
Середньомісячна заробітна плата працівників за групою VIDI, грн/міс. / Average monthly salary of VIDI Group employees, UAH per month	33 513	49 466	15 953	48%
Виторг без ПДВ на 1 працівника, тис. грн / Revenue, net of VAT per employee, UAH thsd.	5 690	11 636	5 945	104%
Валовий прибуток на 1 працівника, тис. грн / Gross profit per employee, UAH thsd.	871	1 397	526	60%



Сергій Івасюк
Директор
JAGUAR LAND ROVER
КИЇВ ЗАХІД

Serhii Ivasiuk
Director
JAGUAR LAND ROVER
KYIV WEST



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	27.03.2012
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	3 271
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	30
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 153
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	LR-28,2; Jaguar-33,7
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	LR-48,4; Jaguar-50
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	LR-2; Jaguar-1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	57

У 2023 році з клієнтів Jaguar Land Rover Київ Захід /
In 2023 Jaguar Land Rover Kyiv West clients



63%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



32,4%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



14,7%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



13,4%

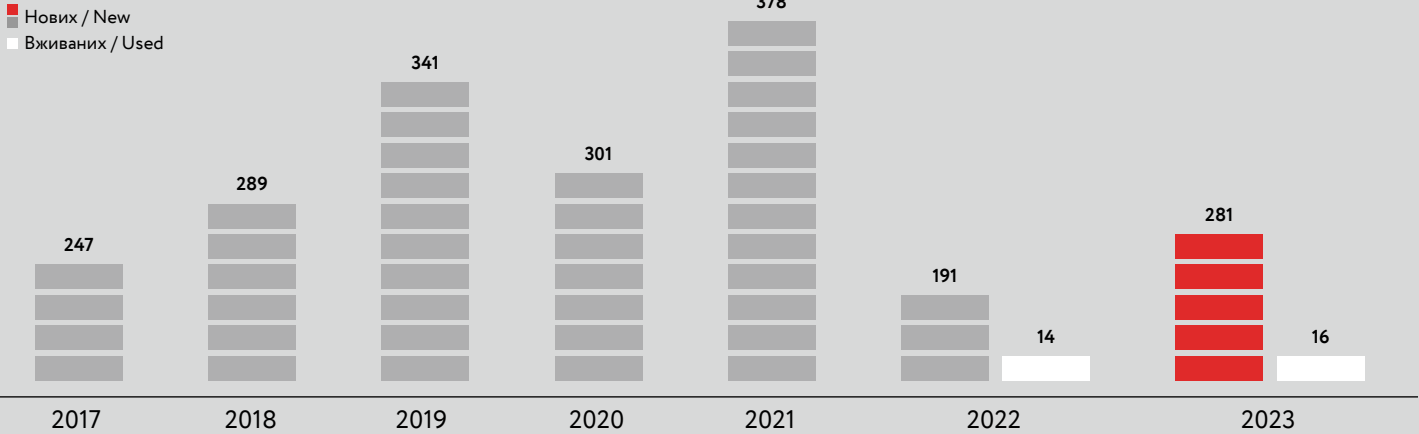
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



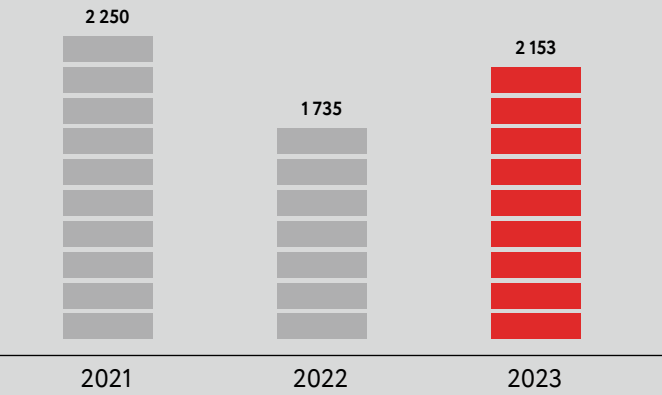
18,0%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

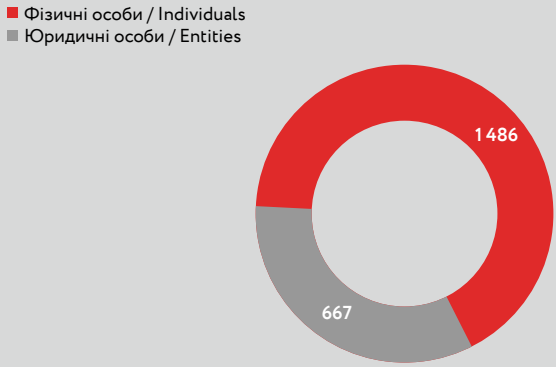
Продажі автомобілів / Car sales



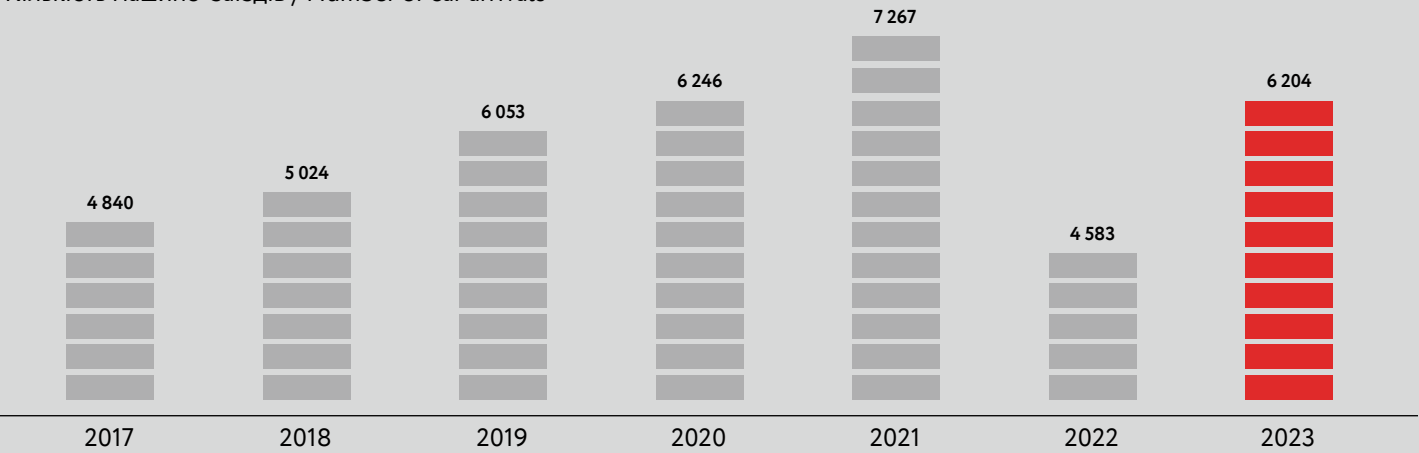
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

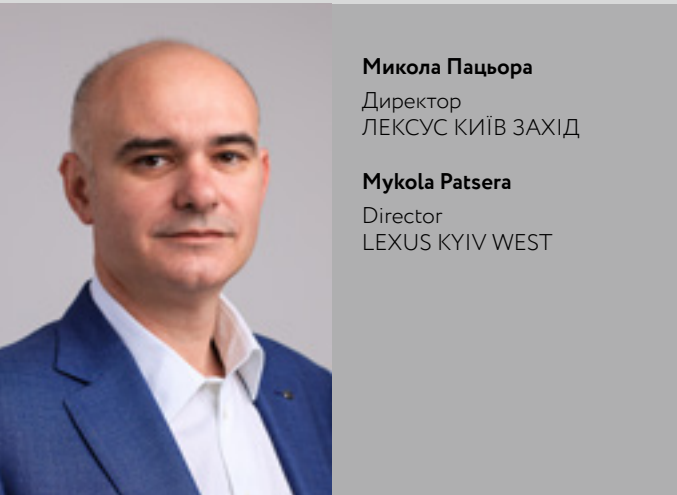


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Микола Пацьора
Директор
ЛЕКСУС КИЇВ ЗАХІД

Mykola Patsera
Director
LEXUS KYIV WEST



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	10.04.2009
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	5 704
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	254
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	3 347
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	38
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	62,9
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	74

У 2023 році з клієнтів Лексус Київ Захід /
In 2023 Lexus Kyiv West clients



83%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



32,60%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



17,96%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



16,82%

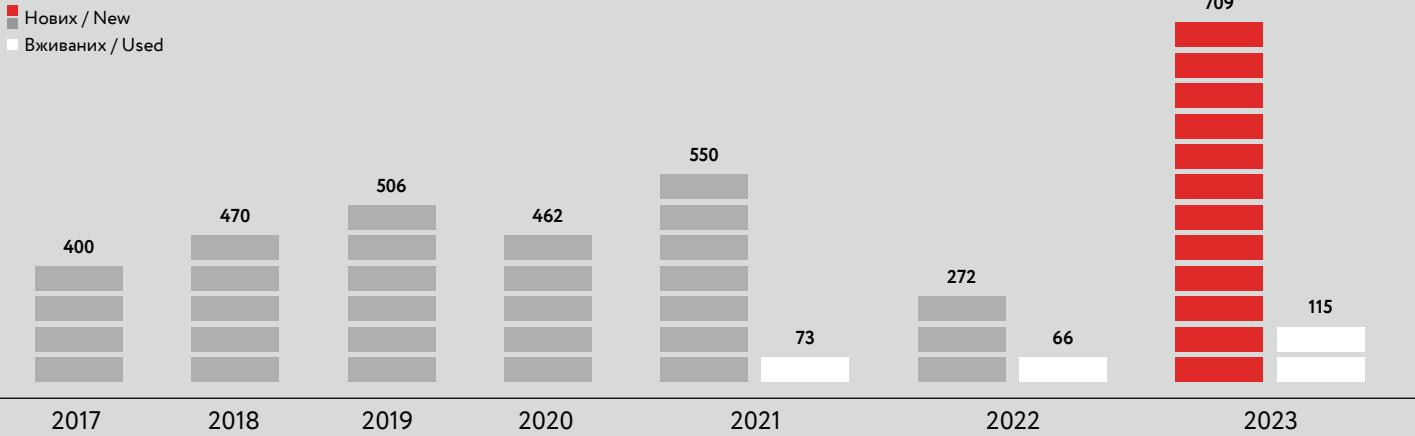
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



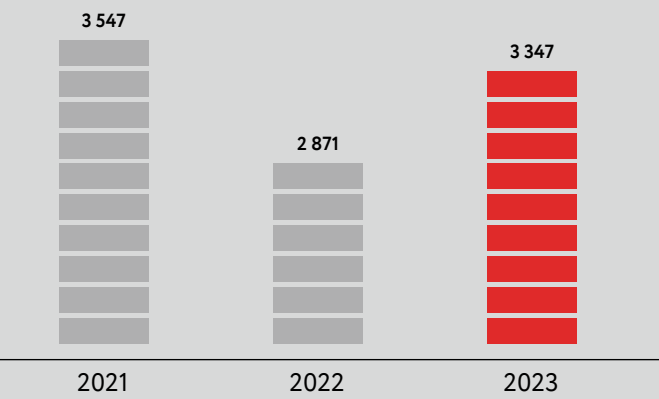
18,30%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

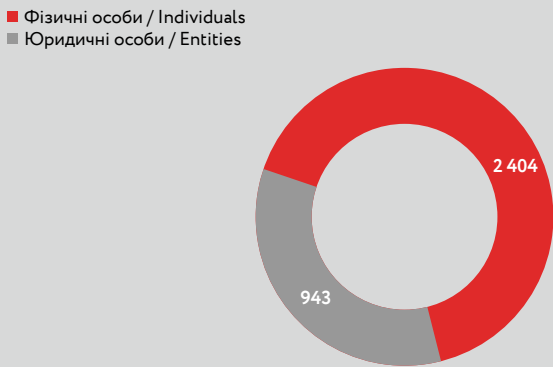
Продажі автомобілів / Car sales



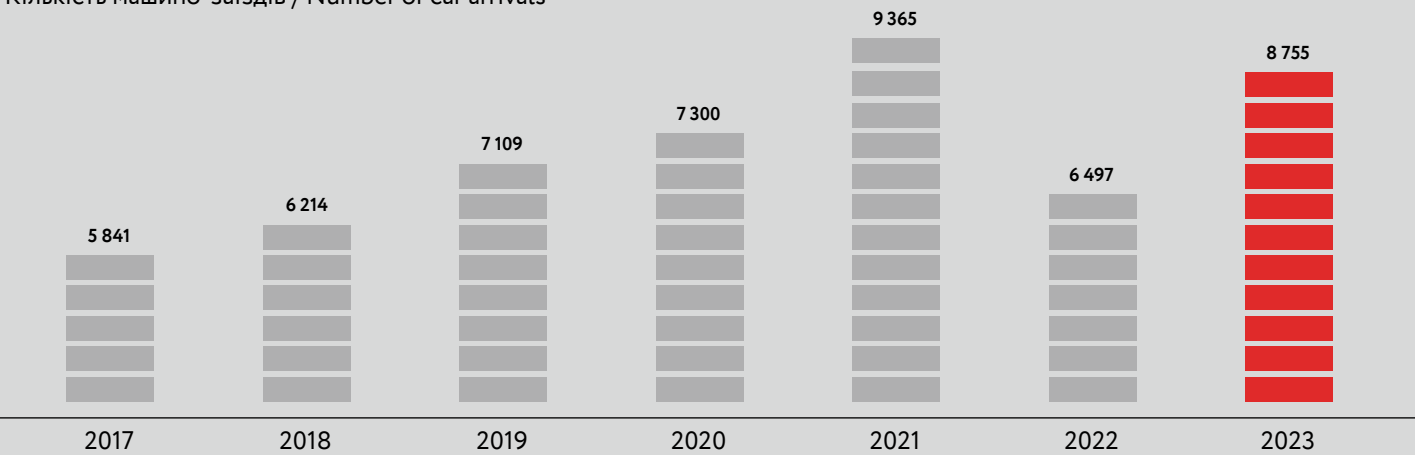
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Максим Турченко
Директор
ІНФІНІТІ ВІДІ ЛІБЕРТІ

Maksym Turchenko
Director
INFINITI VIDI LIBERTY



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	27.07.2010
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	1 122
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	–
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	482
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	38,4
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	62,3
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	11

У 2023 році з клієнтів Інфініті ВІДІ Ліберті /
In 2023 Infiniti VIDI Liberty clients



72%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



21%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



20%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



27,78%

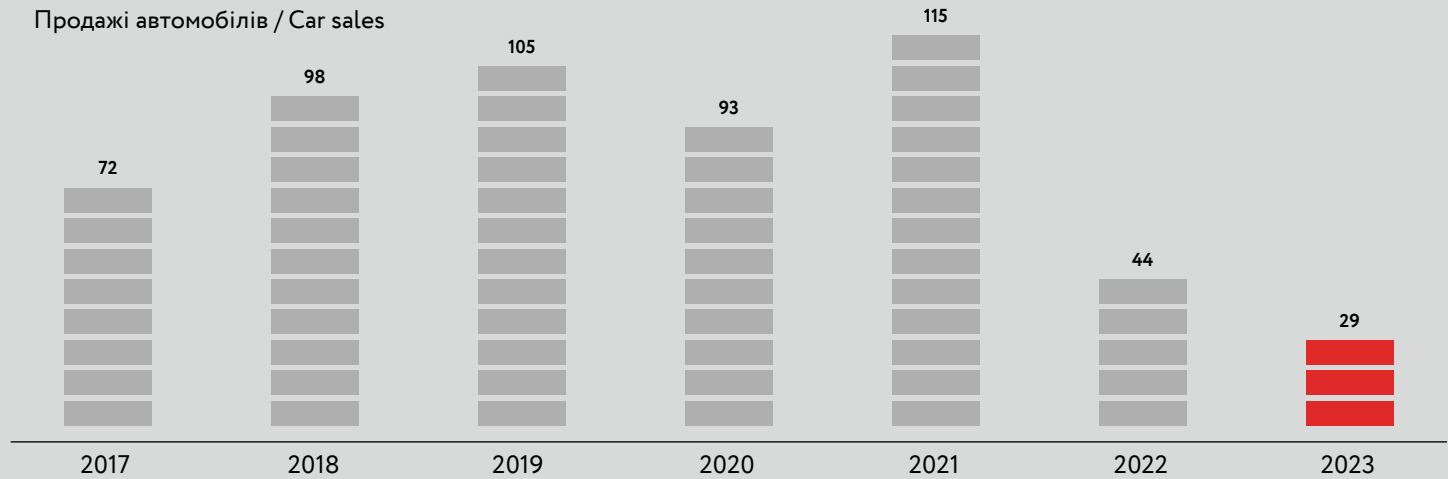
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



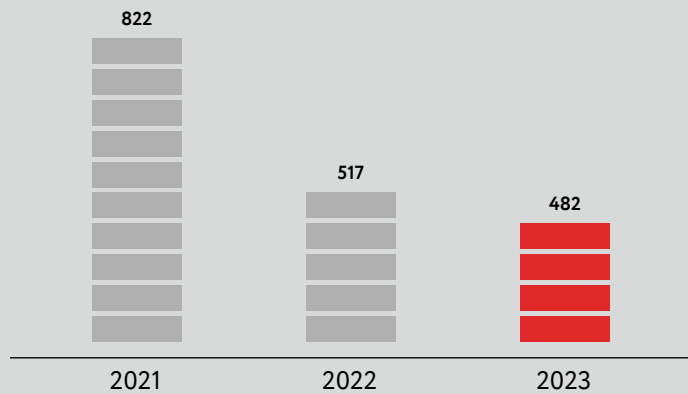
5,56%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

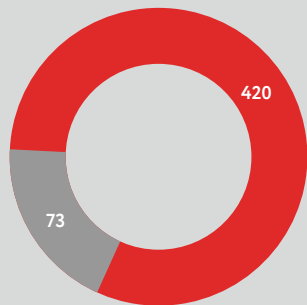


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

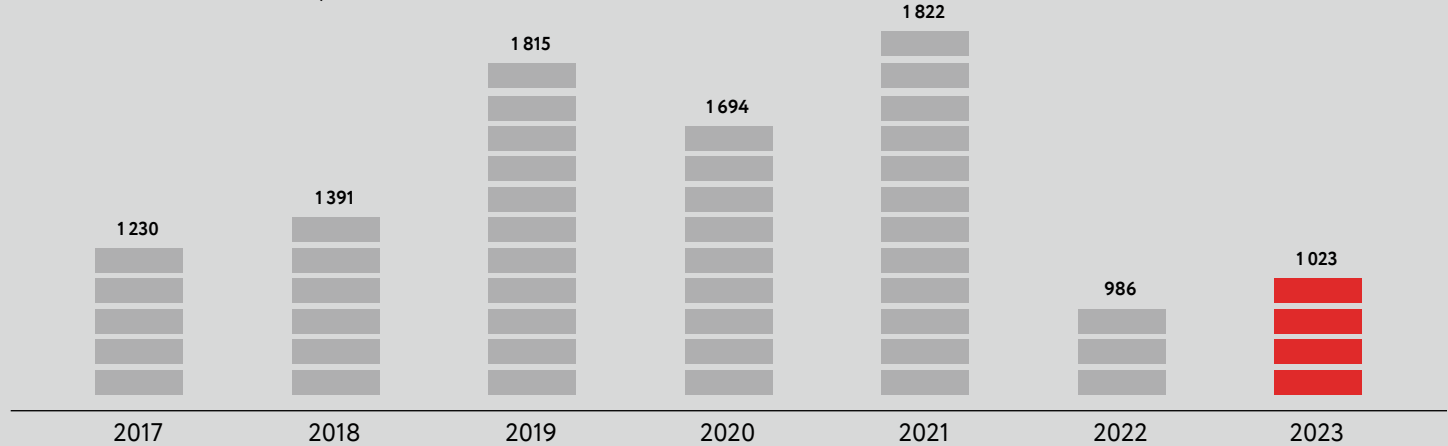


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Максим Корєєв
Директор
VOLVO CAR –
КИЇВ АЕРОПОРТ

Maksym Korieiev
Director
VOLVO CAR –
KYIV AIRPORT



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	25.04.2016
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	982
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	8
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	667
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	14,4
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	23,5
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	3
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	22

У 2023 році з клієнтів Volvo Car – Київ Аеропорт /
In 2023 Volvo Car – Kyiv Airport clients



65%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



31%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



40%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



21,98%

Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit

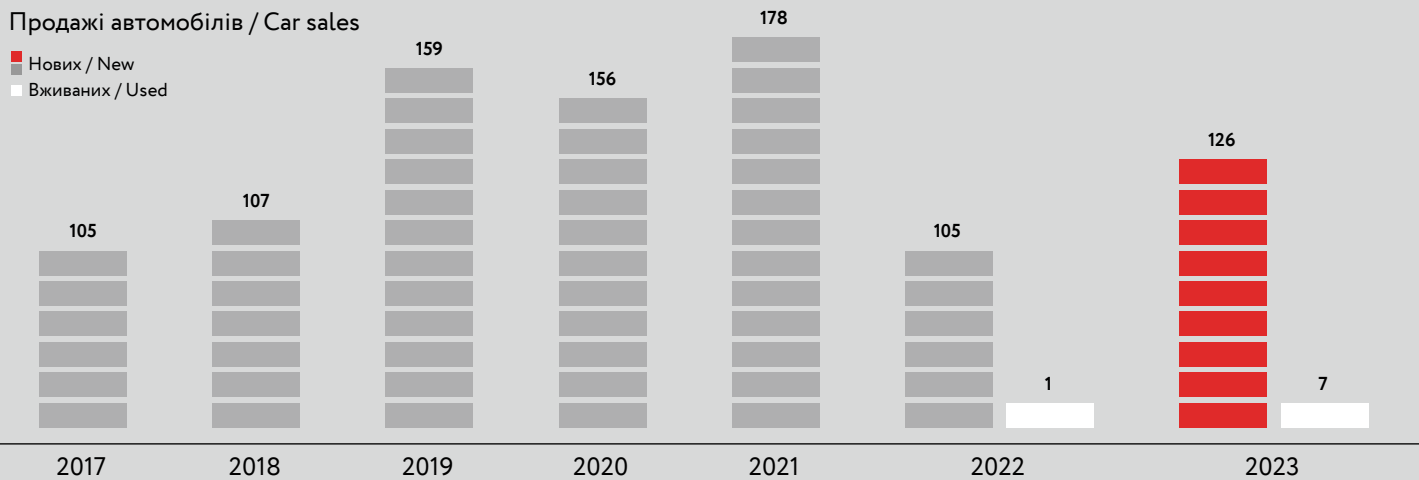


16,48%

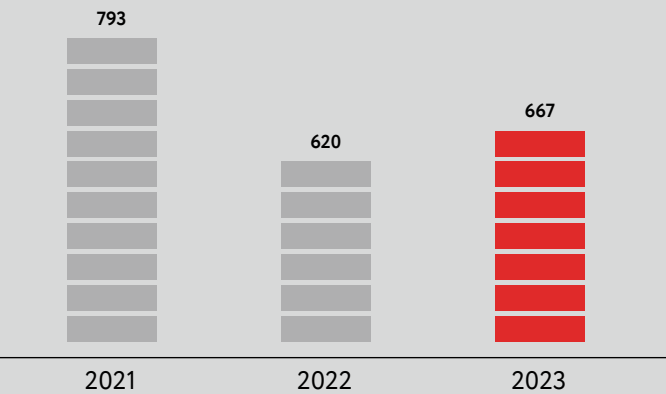
Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

■ Нових / New
■ Вживаних / Used

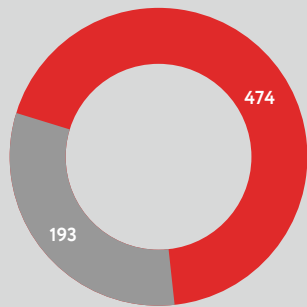


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

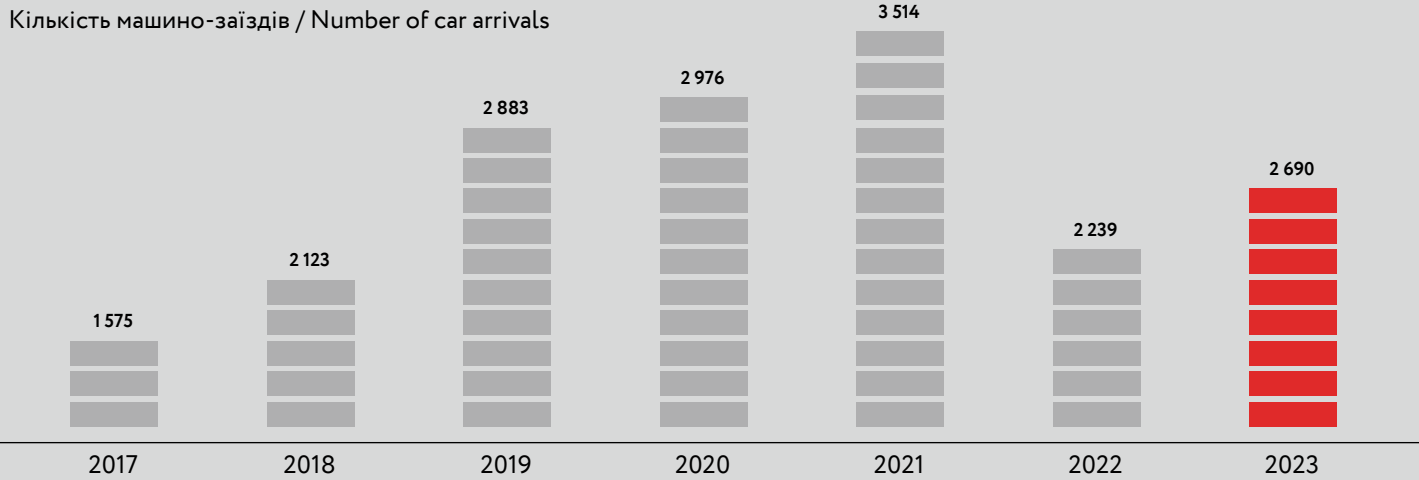


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	14.11.2023
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	3
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	–
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	–
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	26,7
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	40
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	19





Денис Кулешов
Директор
ТОЙОТА ЦЕНТР КИЇВ
ВІДІ АВТОСТРАДА

Denys Kulieshov
Director
TOYOTA CENTER KYIV
VIDI AVTOSTRADA



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	07.03.2007
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	21 448
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	382
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	9 614
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	17,59
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	42
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	155

У 2023 році з клієнтів Тойота Центр Київ ВІДІ Автострада /
In 2023, Toyota Center Kyiv VIDI Avtostrada clients



65%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



18,48%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



15,88%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



30,17%

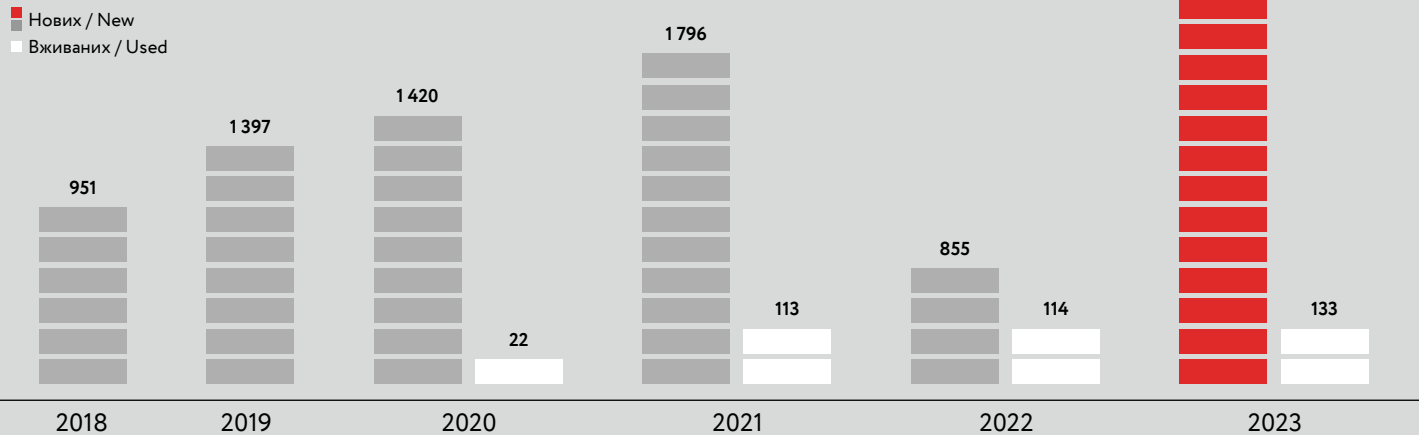
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



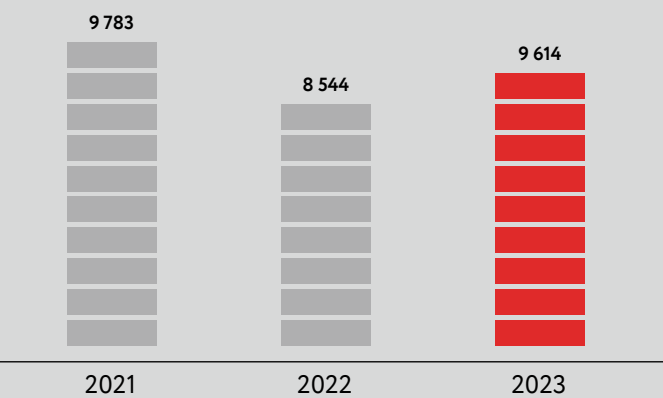
14,51%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

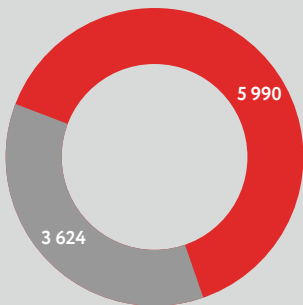


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

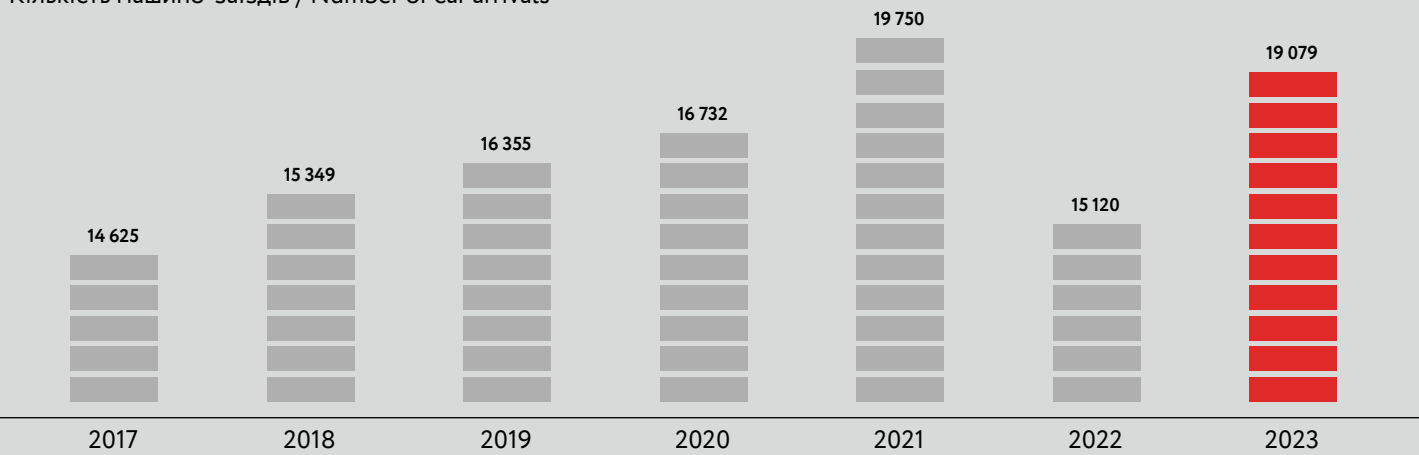


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Сергій Тищенко
Директор
ТОЙОТА ЦЕНТР КИЇВ
ВІДІ АЕРОПОРТ

Serhiy Tyshchenko
Director
TOYOTA CENTER KYIV
VIDI AIRPORT



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	13.10.2023
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	–
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	4
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	143
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	–
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	–
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	–
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	–





Роман Онода
Директор
ТОЙОТА ЦЕНТР ОДЕСА
ВІДІ ПАЛЬМІРА

Roman Onoda
Director
TOYOTA CENTER ODESSA
VIDI PALMYRA



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	24.01.2008
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	4 378
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	141
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 382
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	14,3
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	48,9
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	52

У 2023 році з клієнтів Тойота Центр Одеса ВІДІ Пальміра /
In 2023 Toyota Center Odesa VIDI Palmira clients



68%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



29,6%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



4,9%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



9,7%

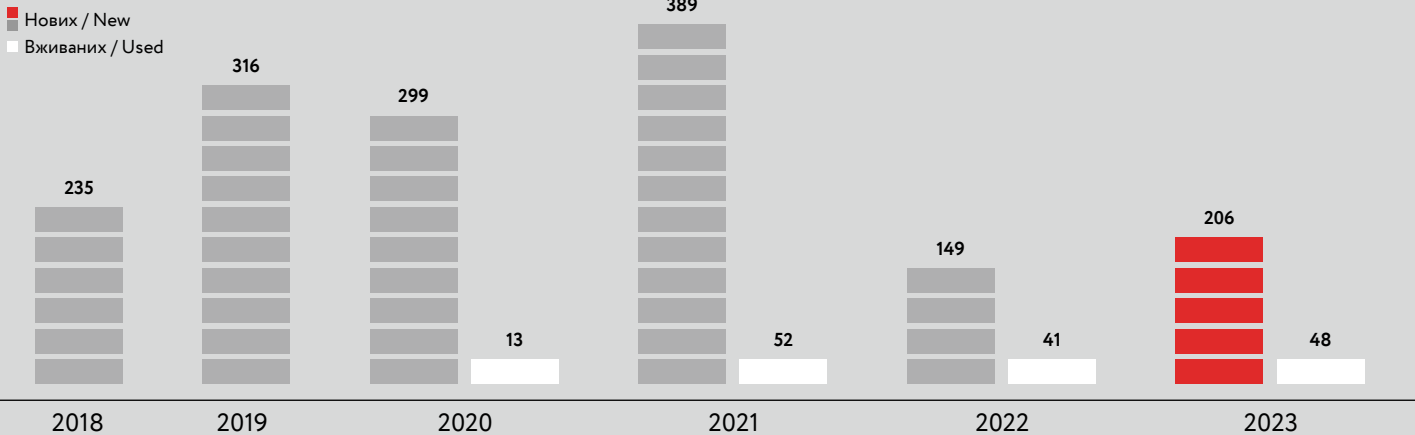
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



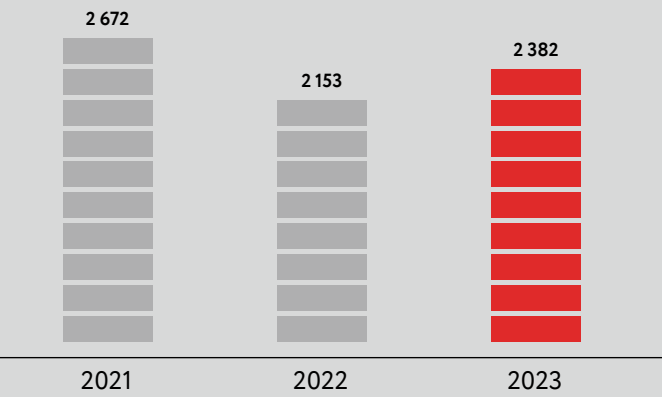
7,3%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

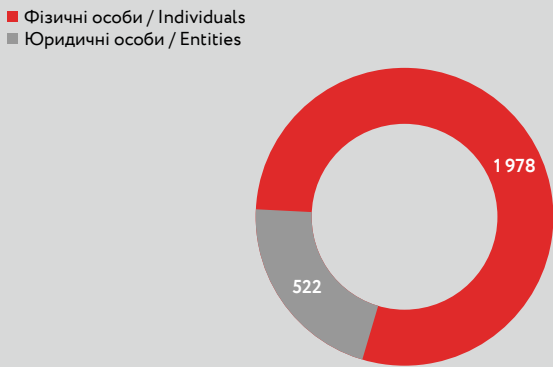
Продажі автомобілів / Car sales



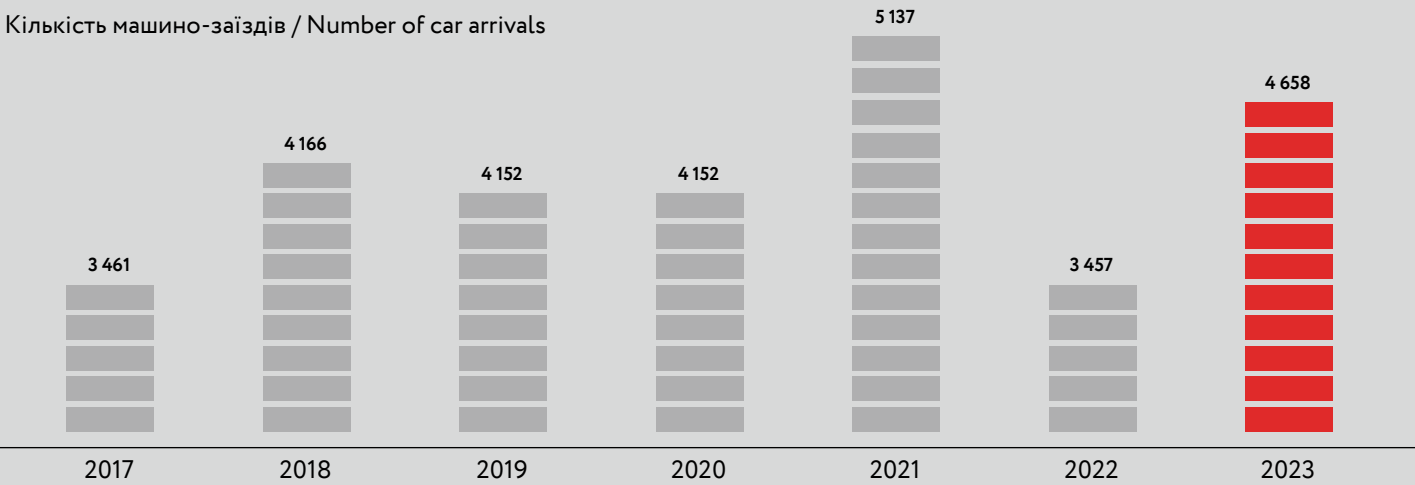
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Павло Сідун
Директор
МАЗДА ВІДІ СКАЙ

Pavlo Sidun
Director
MAZDA VIDY SKY



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	22.09.2010
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	4 924
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	50
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	3 172
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	23,9
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	51,6
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	44

У 2023 році з клієнтів Мазда ВІДІ Скай /
In 2023 Mazda VIDI Sky clients



81,53%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



50,19%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



17,33%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



32,97%

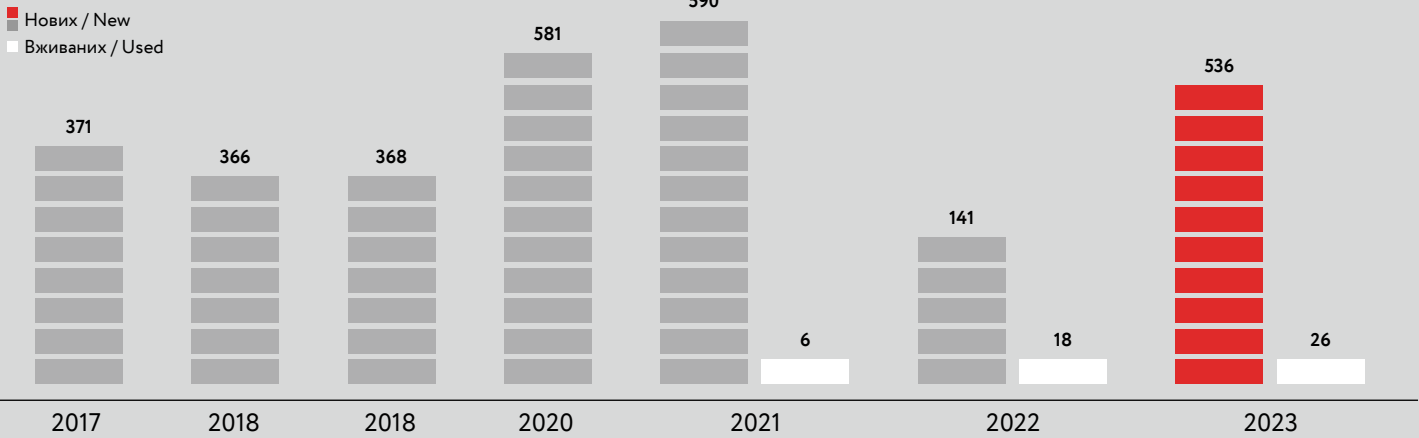
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



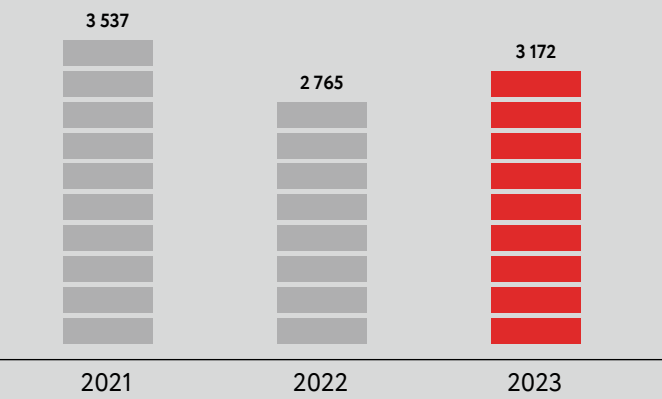
23,86%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

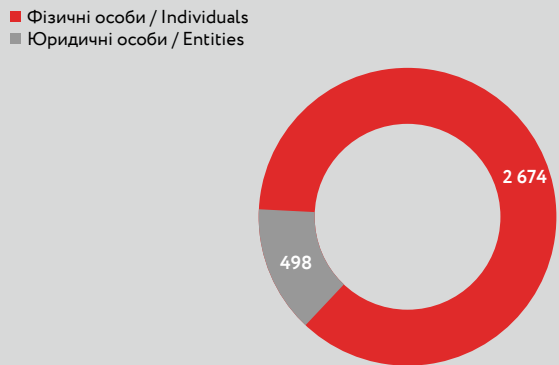
Продажі автомобілів / Car sales



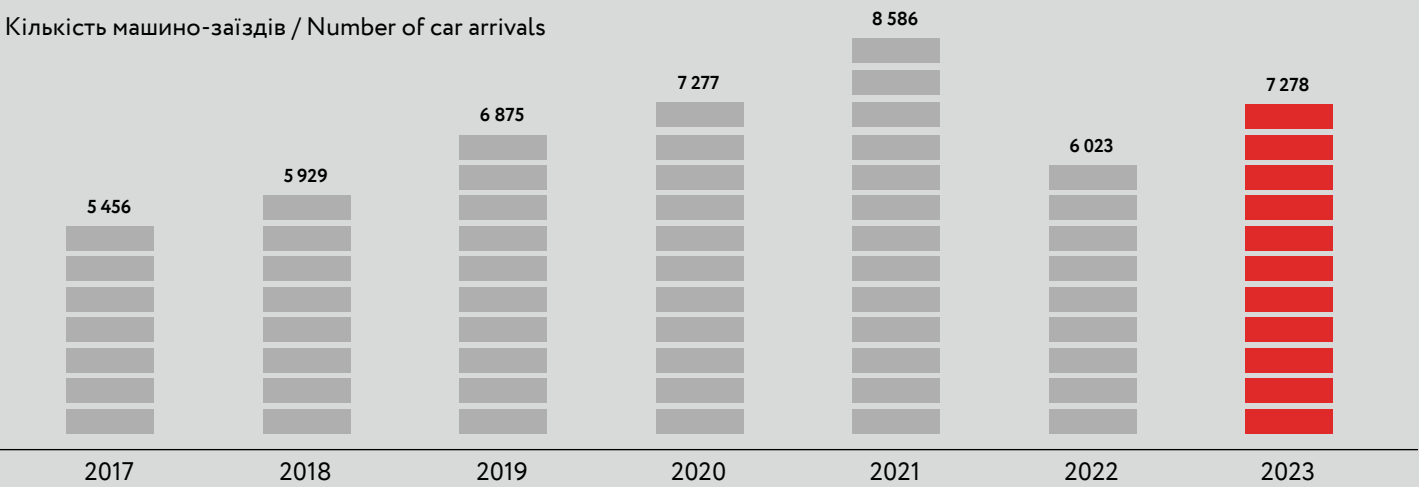
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Владислав Шульга
Директор
НИССАН ВІДІ САНРАЙЗ

Vladyslav Shulga
Director
NISSAN VIDI SUNRISE



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	26.12.2008
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	7 386
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	81
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 907
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	33,2
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	61,1
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	51

У 2023 році з клієнтів Ниссан ВІДІ Санрайз /
In 2023 Nissan VIDI Sunrise clients



87,3%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



27,50%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



95,64%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



29,17%

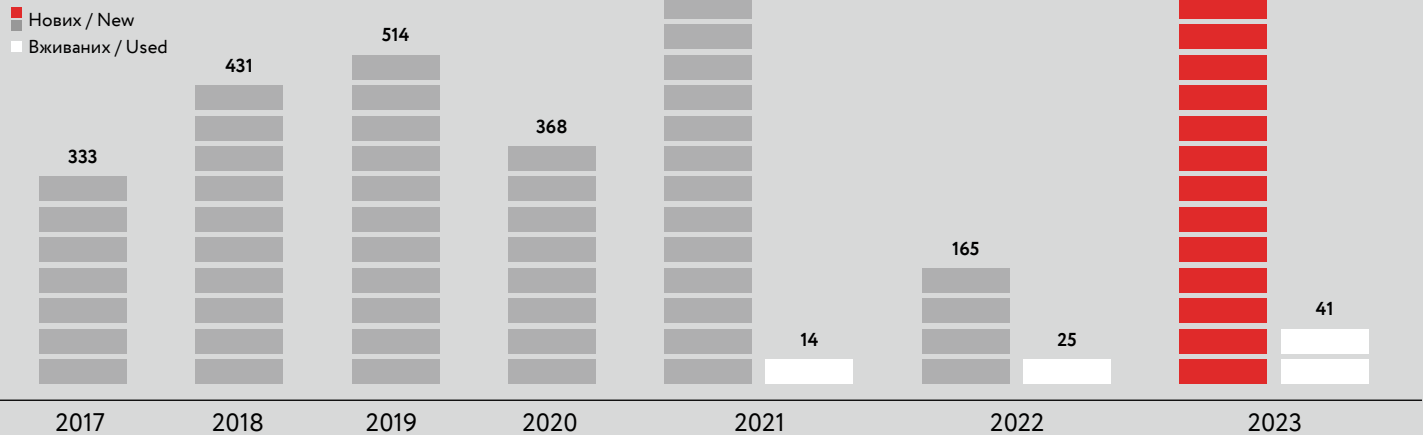
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



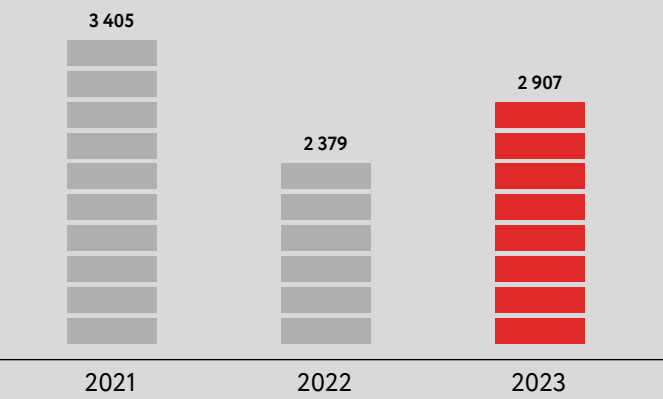
32,58%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

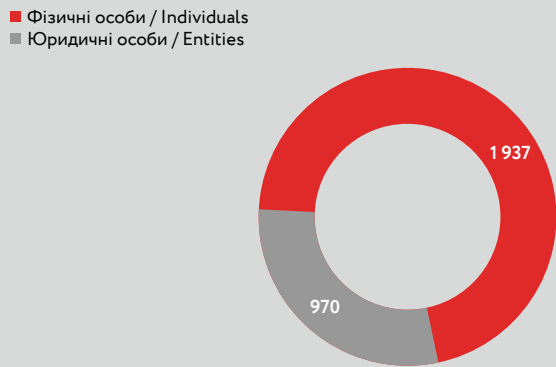
Продажі автомобілів / Car sales



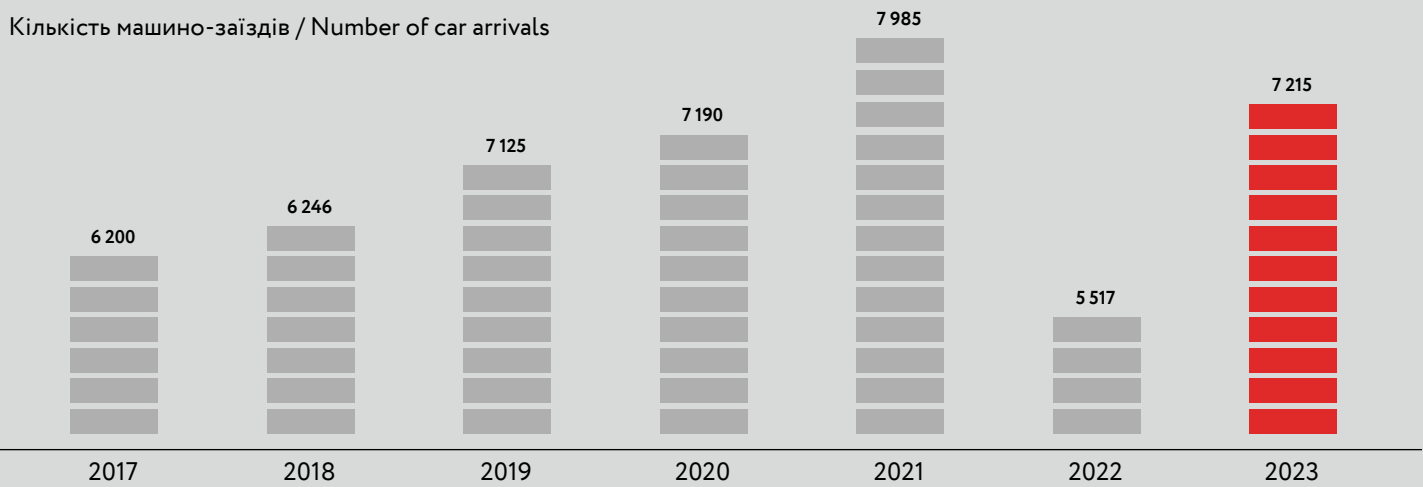
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Максим Турченко
Директор
НИССАН ВІДІ АРМАДА

Maksym Turchenko
Director
NISSAN VIDI ARMADA



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	07.03.2013
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	1 336
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	1
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	505
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	1,50
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	2,6
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	5
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	7

У 2023 році з клієнтів Ниссан ВІДІ Армада /
In 2023 Nissan VIDI Armada clients



54%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



42%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



—

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



29,41%

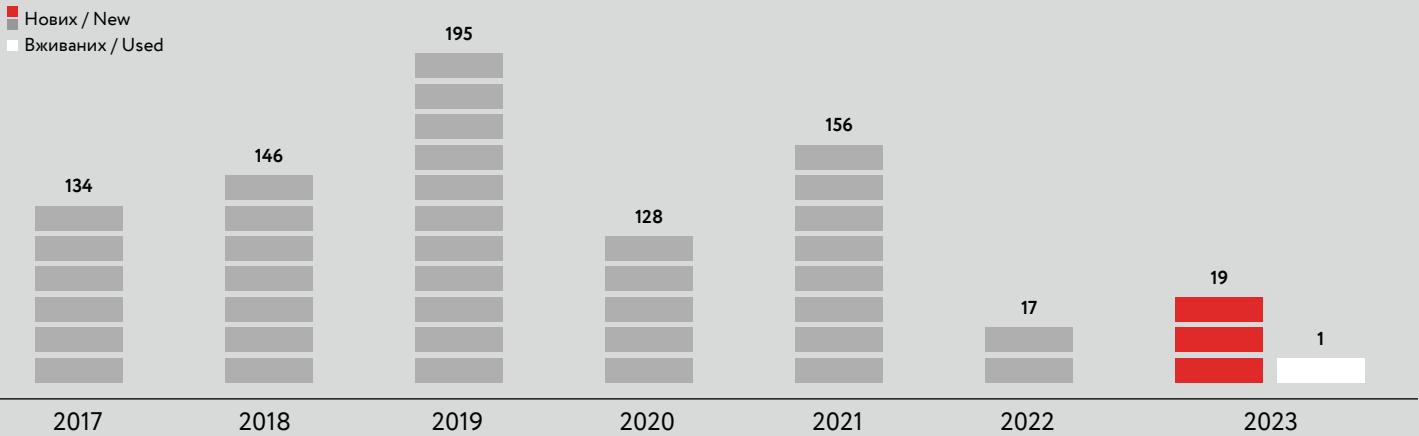
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



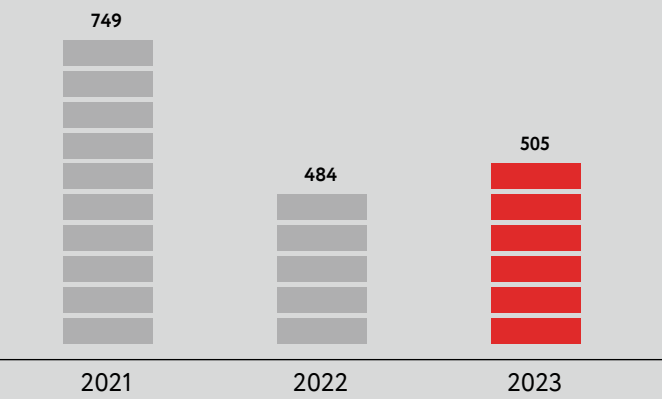
5,88%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

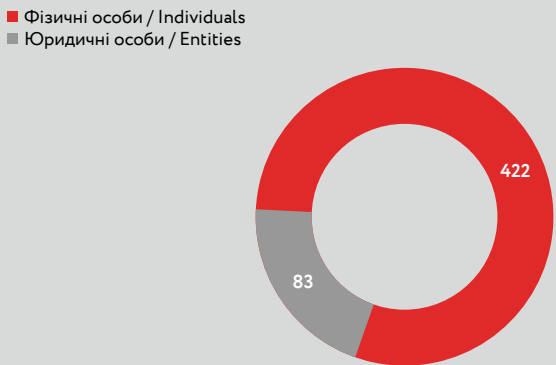
Продажі автомобілів / Car sales



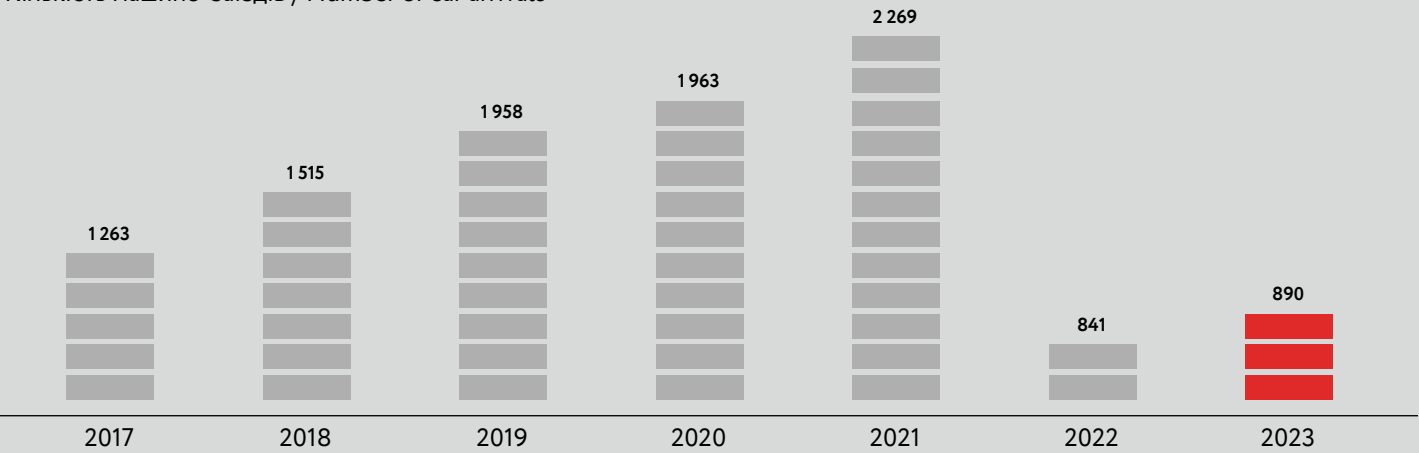
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Віталій Дорофєєв
Директор
ФОРД ВІДІ КРАЙ МОТОРЗ

Vitaliy Dorofeev
Director
FORD VIDI KRAI MOTORS



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	01.12.2005
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	7 242
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	25
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 852
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	25,1
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	44,5
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	46

У 2023 році з клієнтів Форд ВІДІ Край Моторз /
In 2023 Ford VIDI Krai Motors clients



68,93%

Добладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



13,83%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



50,64%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



34,88%

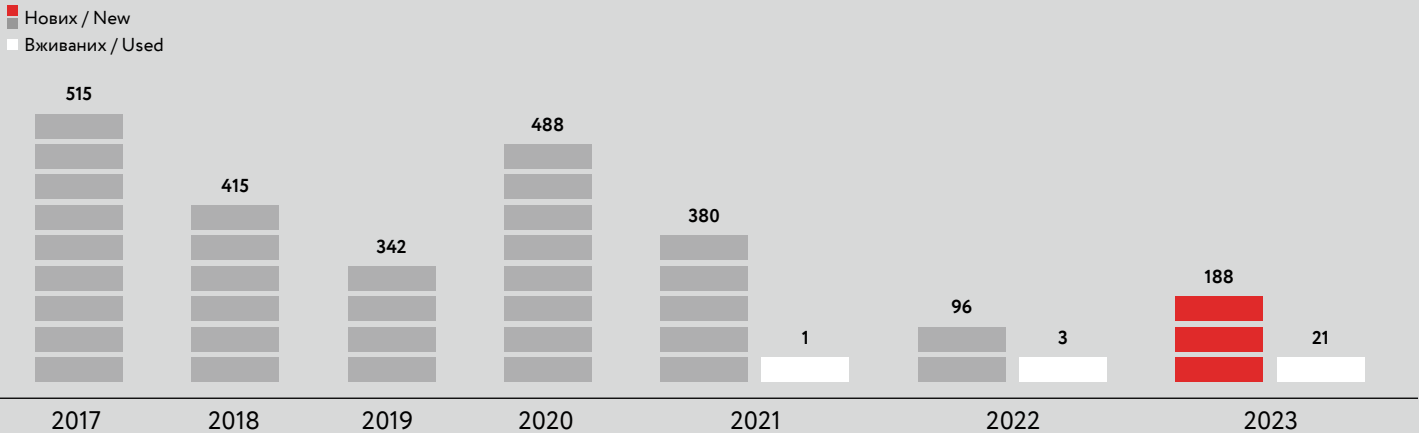
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



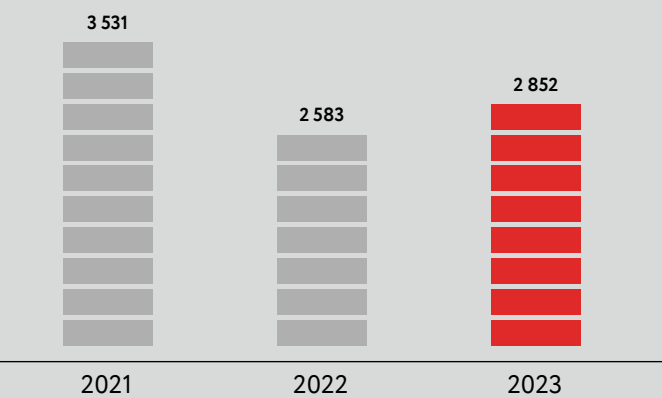
20,93%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

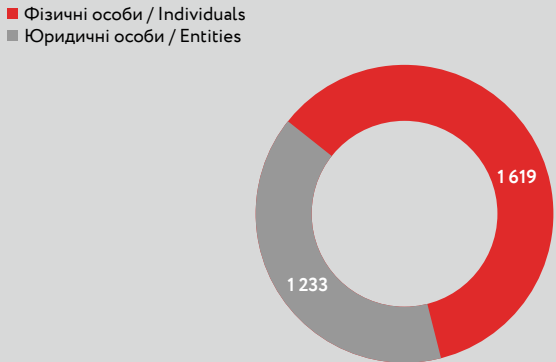
Продажі автомобілів / Car sales



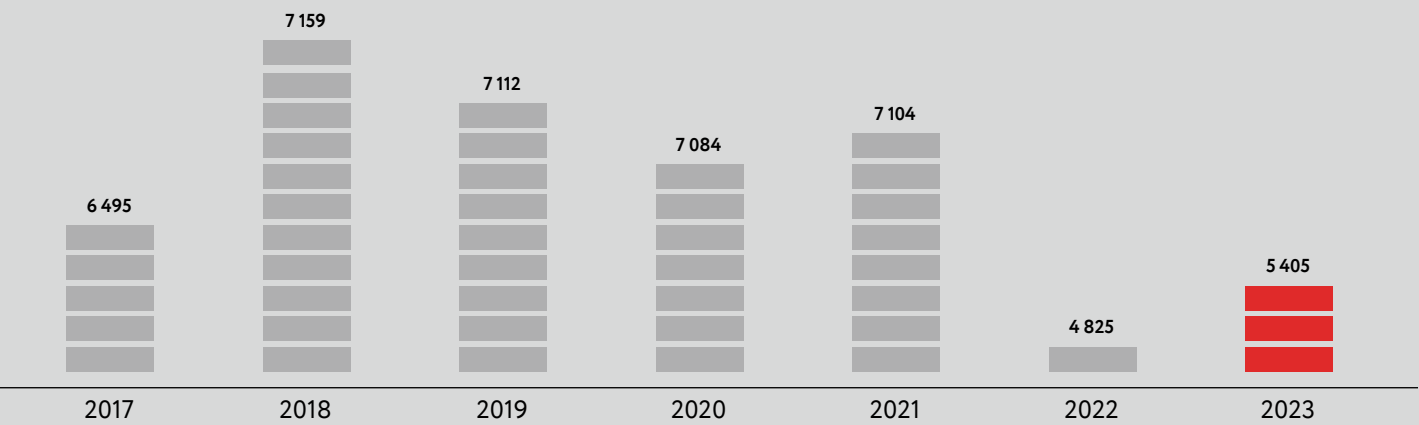
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Богдан Проць
Директор
ХОНДА ВІДІ ІНСАЙТ

Bohdan Prots
Director
HONDA VIDI INSIGHT



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	19.02.2014
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	563
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	0
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	988
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	18,4
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	38,8
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	13

У 2023 році з клієнтів Хонда ВІДІ Інсайт /
In 2023 Honda VIDI Insight clients



83%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



24,00%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



66,67%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



20%

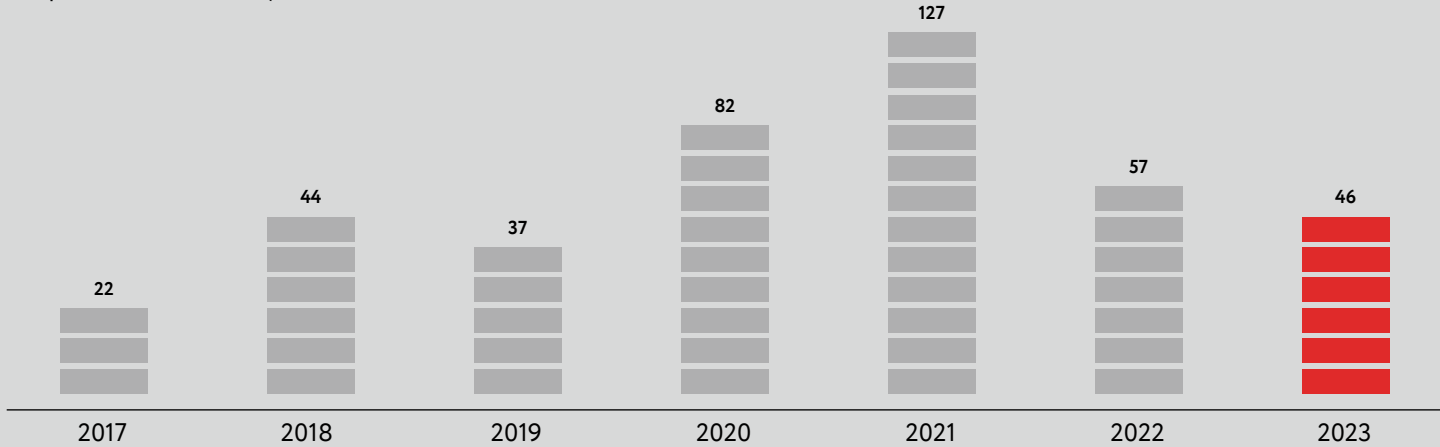
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



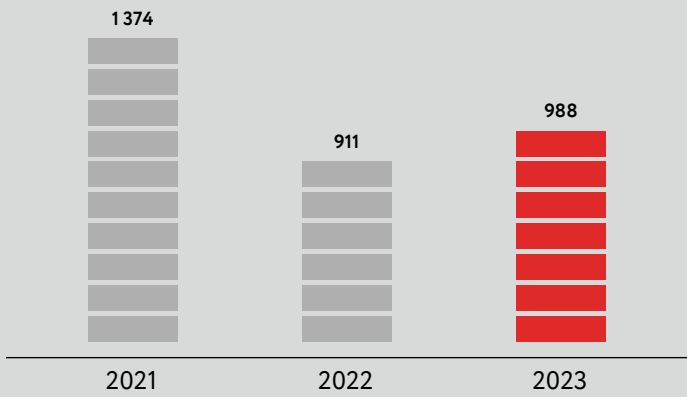
2,50%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

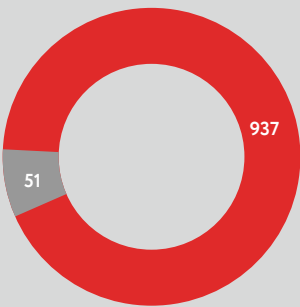


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

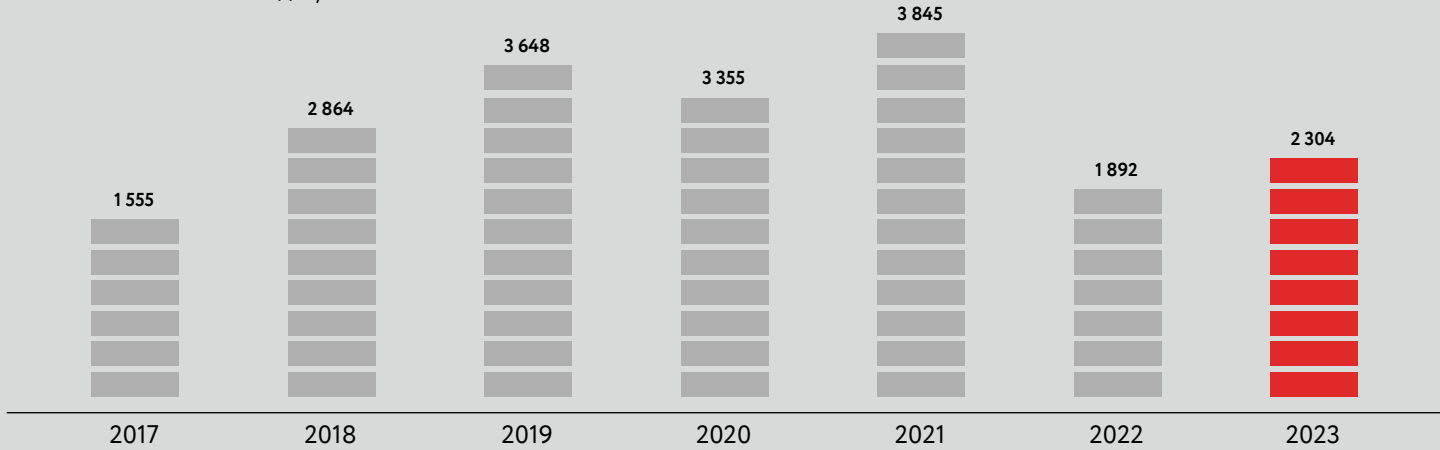


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Павло Сідун
Директор
СУБАРУ ВІДІ СТАР

Pavlo Sidun
Director
SUBARU VIDI STAR



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	19.03.2011
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	1 981
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	27
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	956
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	38,9
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	62,1
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	21

У 2023 році з клієнтів Субару ВІДІ Стар /
In 2023 Subaru VIDI Star clients



86,47%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



50%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



36,84%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



38,94%

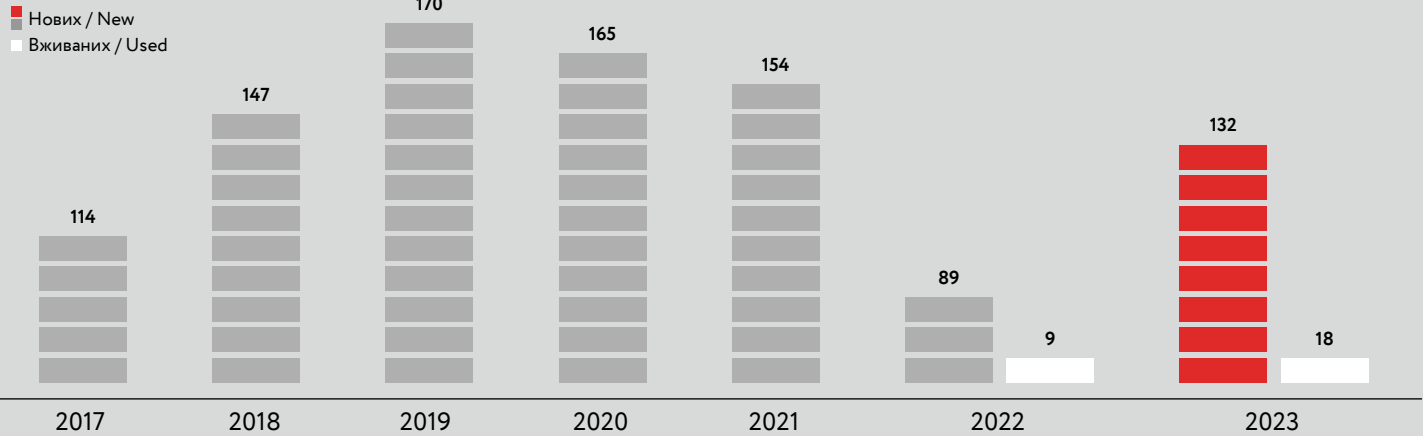
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



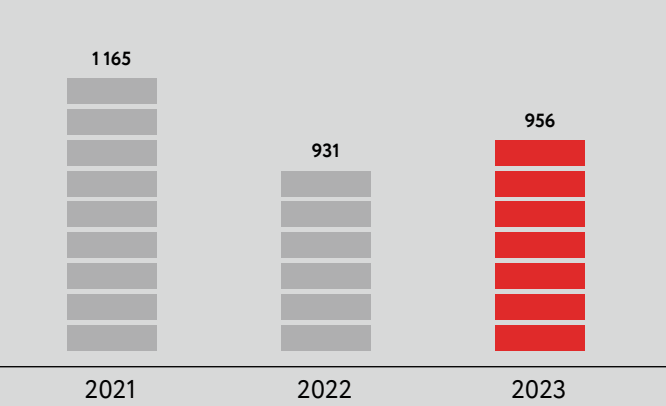
38,94%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

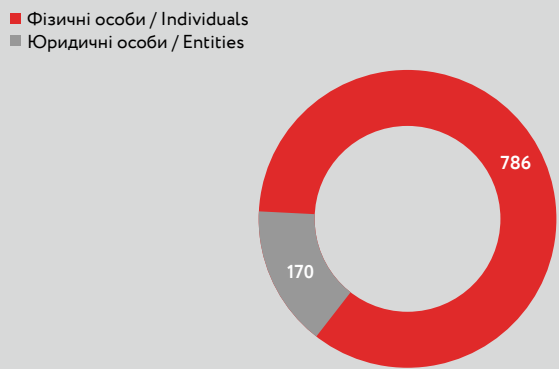
Продажі автомобілів / Car sales



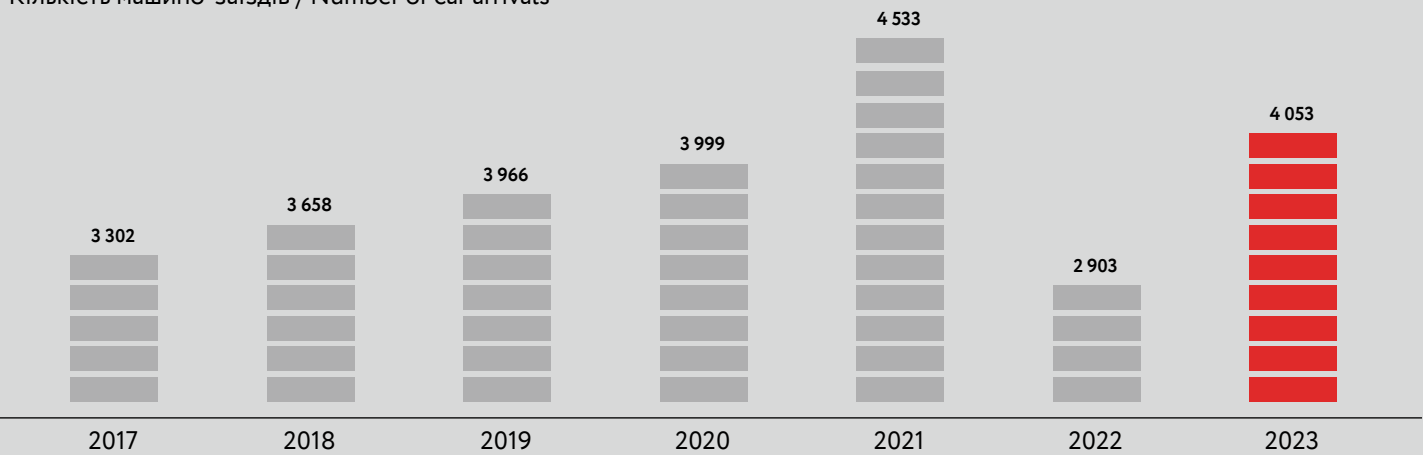
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Олександр Мірошніченко
Директор
СУЗУКІ ВІДІ ГРАНД

Oleksandr Miroshnychenko
Director
SUZUKI VIDI GRAND



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	15.01.2016
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	2 840
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	16
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 043
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	19,5
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	44,7
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	29

У 2023 році з клієнтів Сузукі ВІДІ Гранд /
In 2023 Suzuki VIDI Grand clients



74%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



39,19%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



20,59%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



21,64%

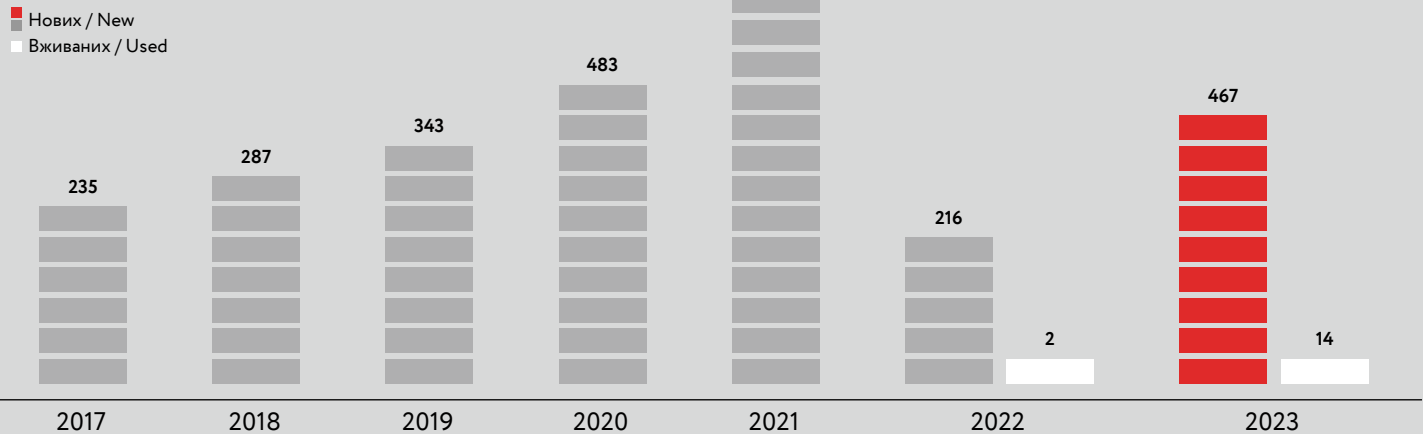
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



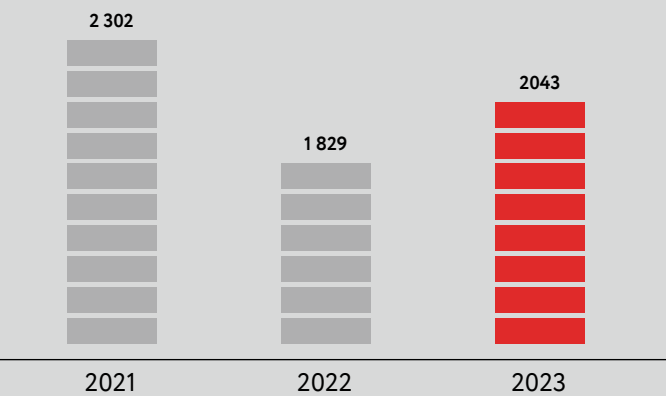
15,07%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

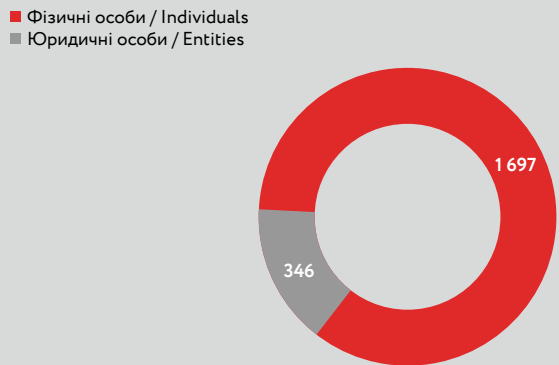
Продажі автомобілів / Car sales



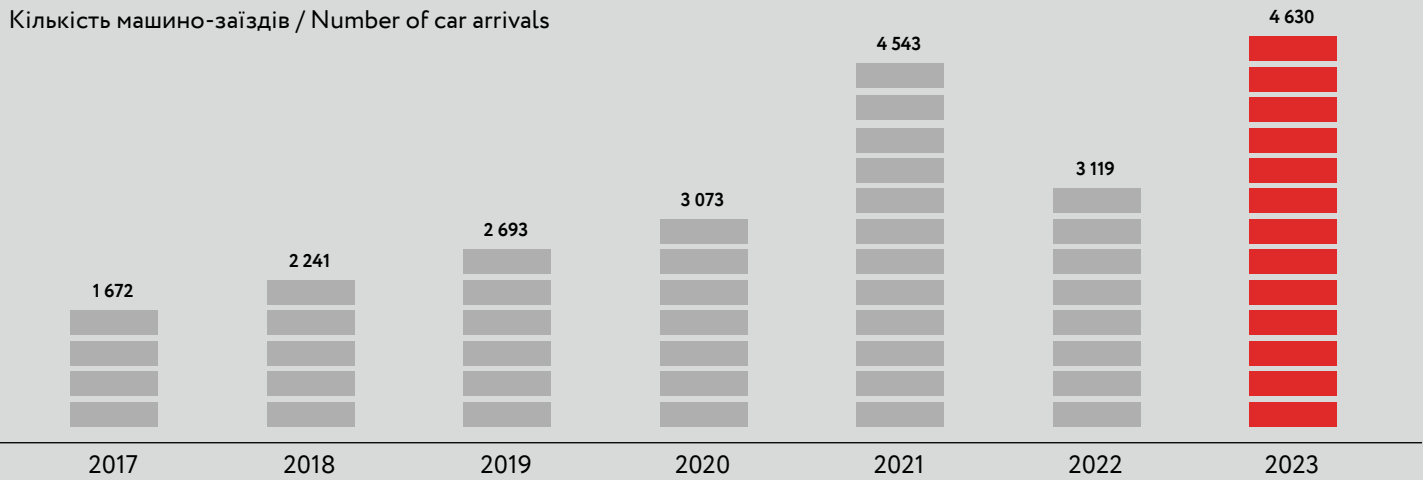
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Олександр Жук
Директор
СІТРОЕН ВІДІ ЕЛЕГАНС

Oleksandr Zhuk
Director
CITROEN VIDI ELEGANCE



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	02.02.2011
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	6 349
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	59
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	2 068
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	24,13
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	57,97
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	31

У 2023 році з клієнтів Сітроен ВІДІ Елеганс /
In 2023 Citroen VIDI Elegance clients



82,45%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



22,74%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



51,24%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



21,51%

Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit

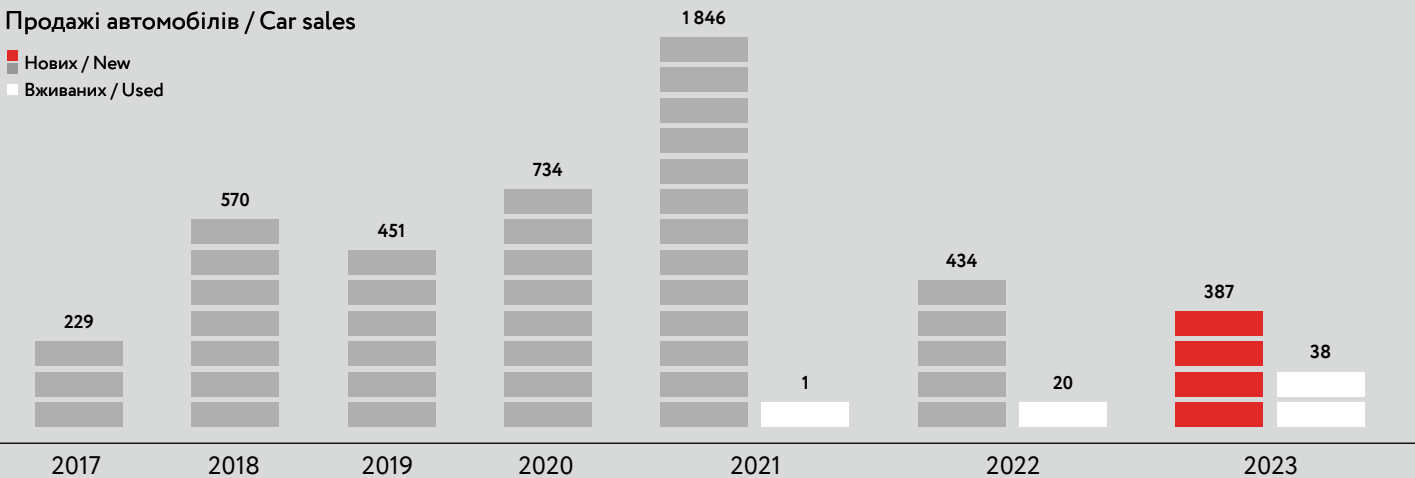


21,51%

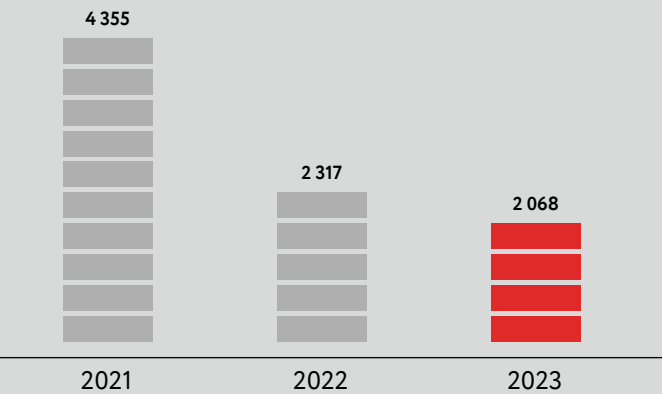
Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

■ Нових / New
■ Вживаних / Used

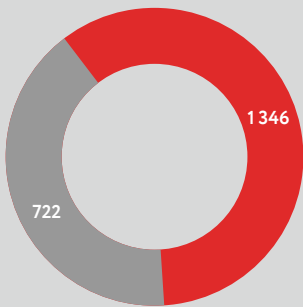


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

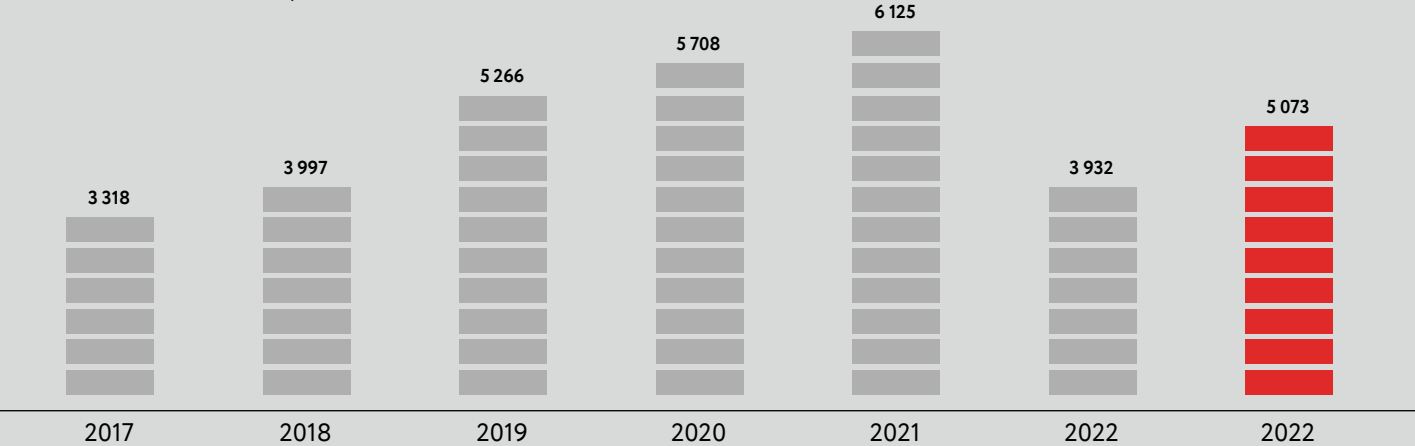


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Олександр Жук
Директор
ПЕЖО ВІДІ АВЕНЮ

Oleksandr Zhuk
Director
PEUGEOT VIDI AVENUE



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	15.10.2011
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	4 469
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	43
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	1 924
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	24,07
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	39,4
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	1
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	28

У 2023 році з клієнтів Пежо ВІДІ Авеню /
In 2023 Peugeot VIDI Avenue clients



79,54%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



17,21%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



18,13%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



29,41%

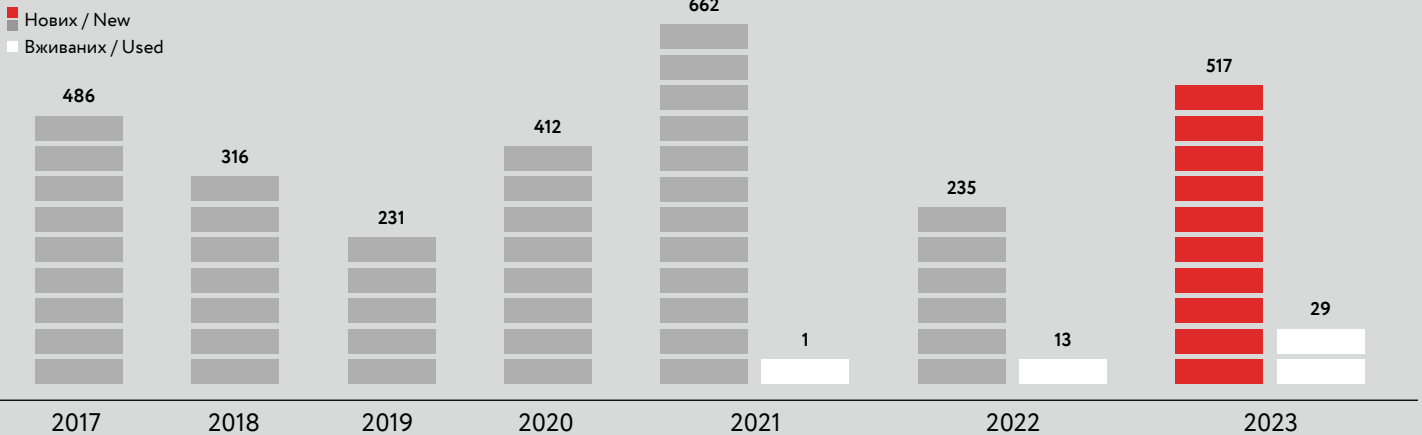
Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit



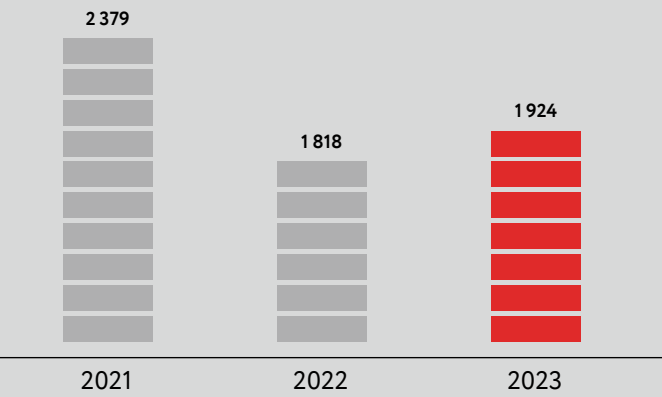
24,84%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

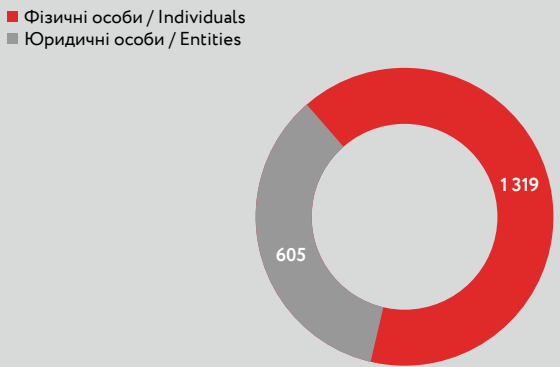
Продажі автомобілів / Car sales



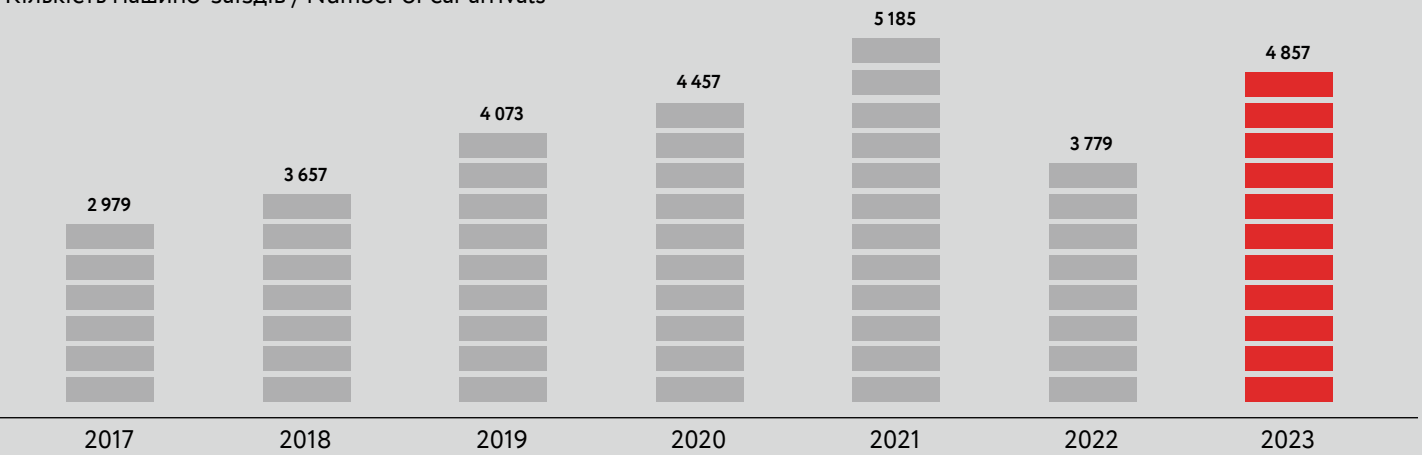
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients



Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Олександр Жук
Директор
ОПЕЛЬ ВІДІ АДВАНС

Oleksandr Zhuk
Director
OPEL VIDİ ADVANCE



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	29.11.2021
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	179
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	13
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	388
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	7,41
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	28,1
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	15

У 2023 році з клієнтів Опель ВІДІ Адванс /
In 2023 Opel VIDI Advance clients



59,06%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



25,41%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



27,08%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



22,97%

Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit

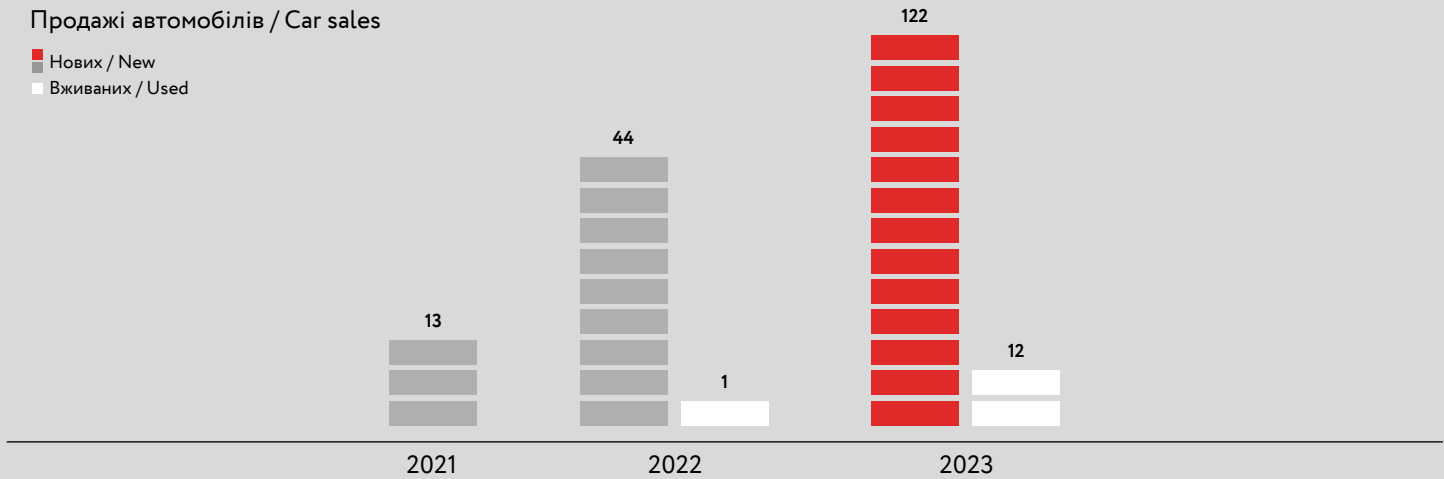


22,97%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

■ Нових / New
■ Вживаних / Used



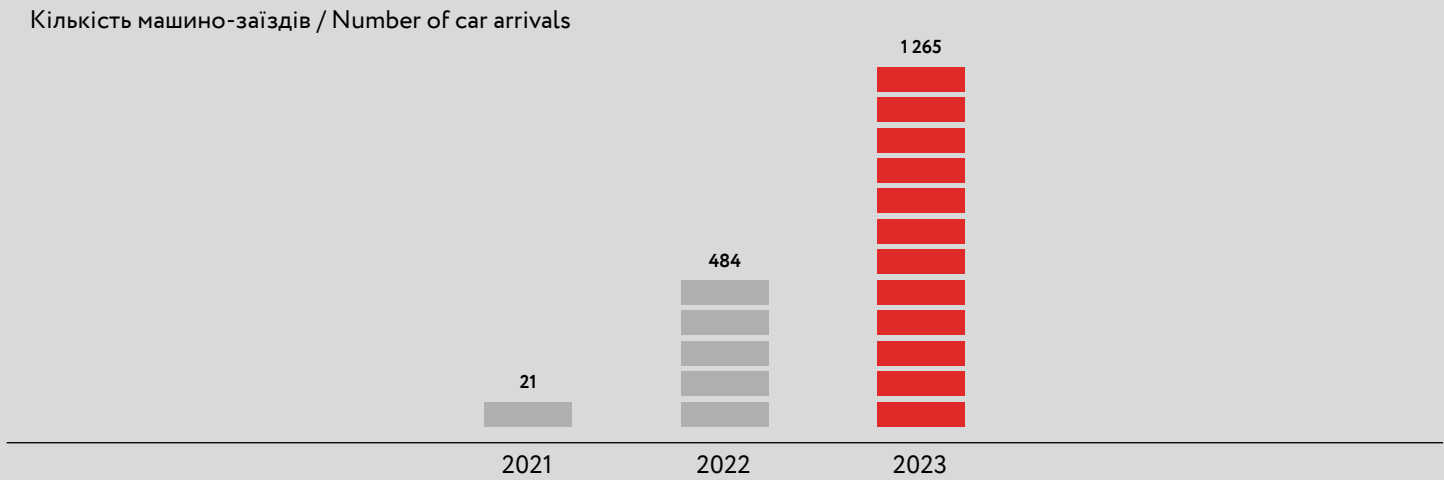
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Віталій Дорофєєв
Директор
МГ ВІДІ КРАЙ МОТОРЗ

Vitaliy Dorofeev
Director
MG VIDI KRAI MOTORS



Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	01.09.2021
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	275
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	9
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	249
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	18,7
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	39
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	16

У 2023 році з клієнтів МГ ВІДІ Край Моторз /
In 2023 MG VIDI Krai Motors clients



62,4%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



51,56%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



12,50%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



41,58%

Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit

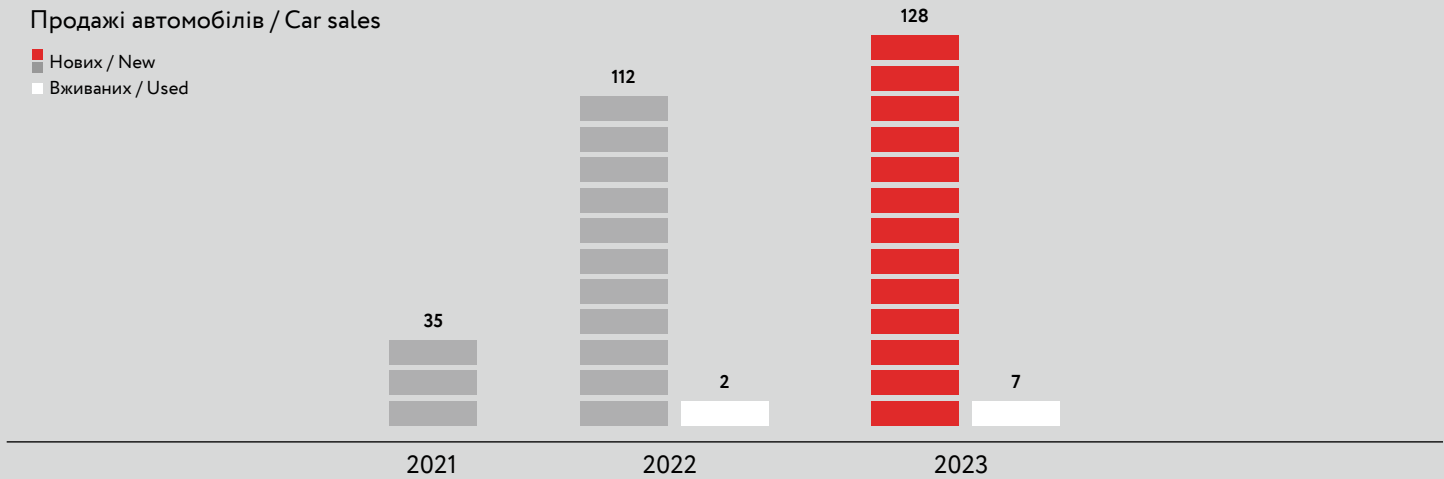


17,82%

Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

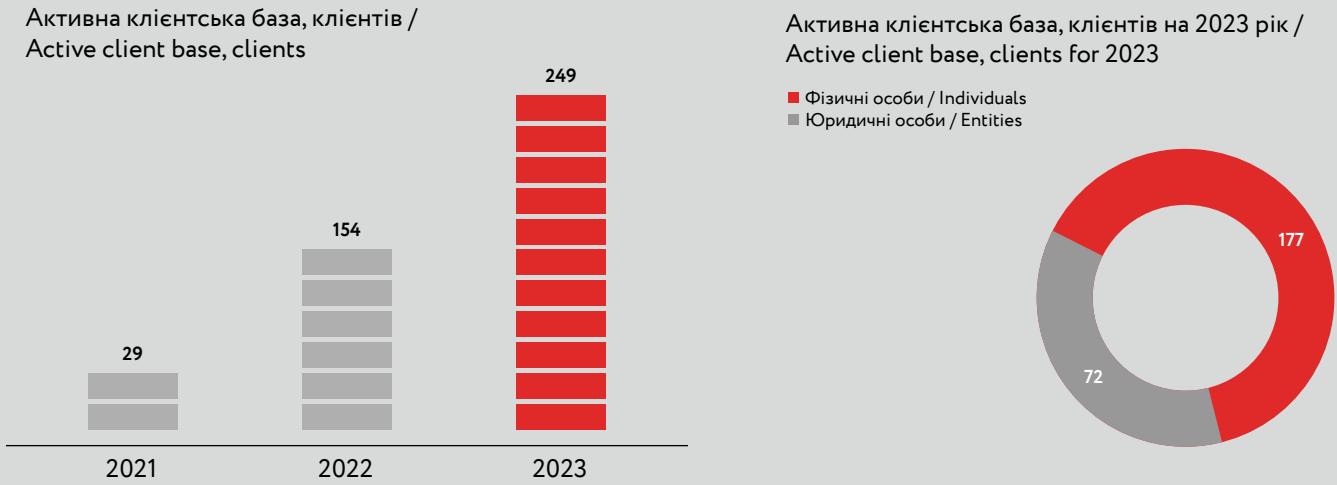
■ Нових / New
■ Вживаних / Used



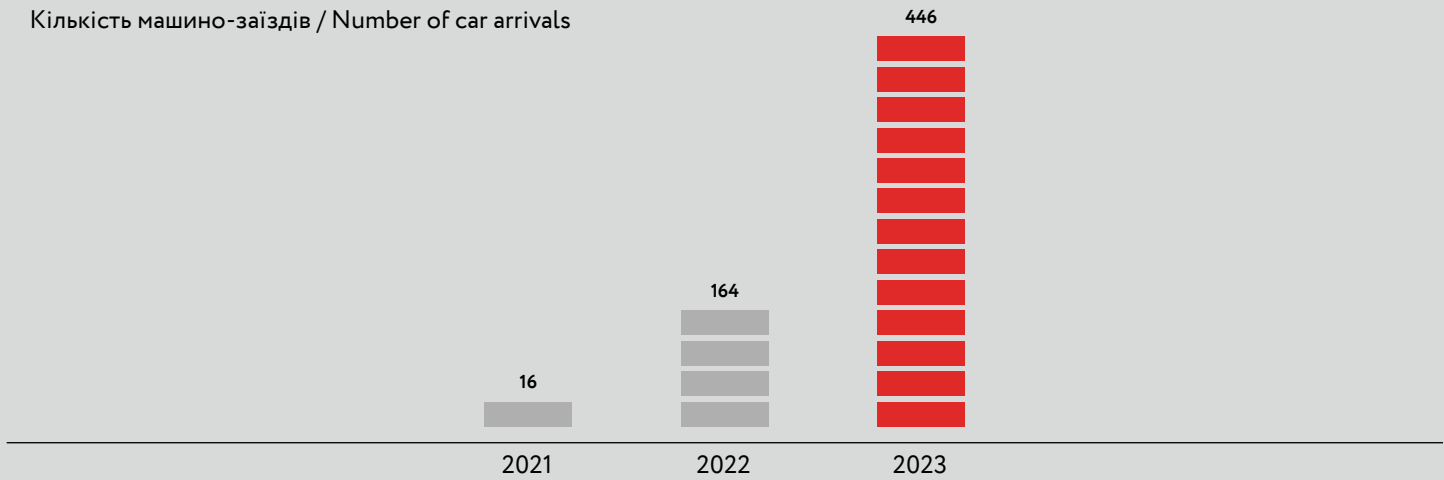
Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Максим Турченко
Директор
ХЕВЕЛ ВІДІ ДРАЙВ

Maksym Turchenko
Director
HAVAL VIDI DRIVE



Ключова інформація / Key information

Дата відкриття автоцентру / Auto center opening date	06.01.2022
Продажі нових автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of new cars (2023 through), pcs.	74
Продажі вживаних автомобілів (по 2023 р. включно), шт. / Sales of used cars (2023 through), pcs.	4
Активна клієнтська база на кінець 2023 р., клієнтів / Active client base as at the end of 2023, clients	178
Частка у продажах бренду в Україні, % / Share in brand sales in Ukraine, %	9,2
Частка у продажах бренду в регіоні, % / Share in brand sales in the region, %	17,4
Місце з продажів нових авто в мережі власного бренду в регіоні / New cars sales location in the own brand network in the region	2
Штатна чисельність працівників у 2023 р., чол. / Authorized personnel in 2023	5

У 2023 році з клієнтів Хевел ВІДІ Драйв /
In 2023 Haval VIDI Drive clients



88,00%

Дообладнали свої автомобілі додатковим
обладнанням чи оригінальними аксесуарами /
Retrofitted their cars with additional equipment
or original accessories



6,06%

Скористалися продуктом страхування КАСКО /
Used the product of CASCO insurance



18,75%

Купили свої автомобілі у лізинг
(з числа клієнтів – юридичних осіб) /
Bought their cars on lease
(from among clients – legal entities)



35,29%

Купили свої автомобілі в кредит /
Bought their cars on credit

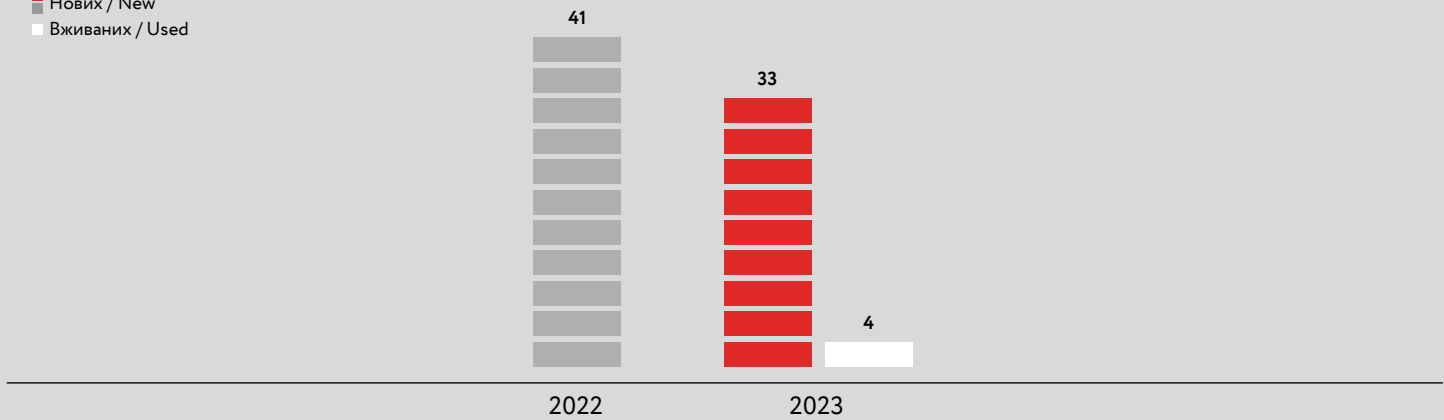


47,06%

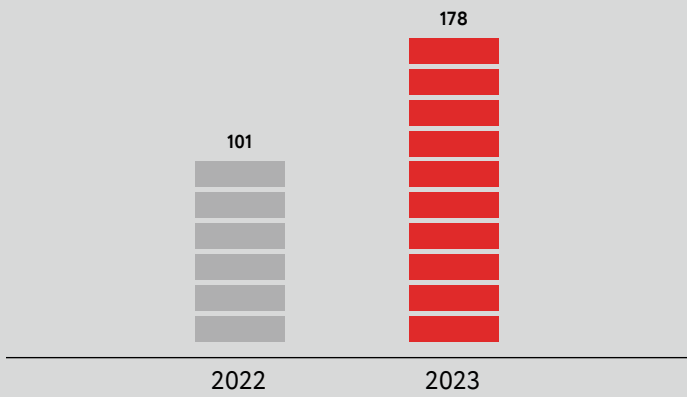
Скористалися послугою TRADE-IN /
Used the TRADE-IN service

Продажі автомобілів / Car sales

■ Нових / New
■ Вживаних / Used

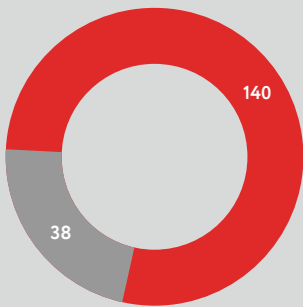


Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

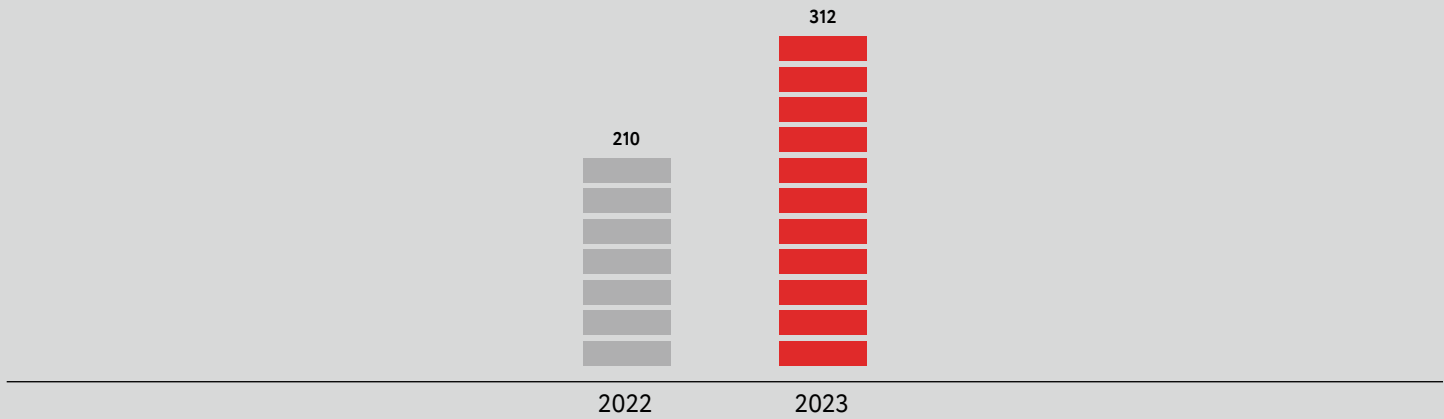


Активна клієнтська база, клієнтів на 2023 рік /
Active client base, clients for 2023

■ Фізичні особи / Individuals
■ Юридичні особи / Entities



Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals





Кирил Іванов
Директор
ВІДІ АВТОМОБІЛІ
З ПРОБІГОМ

Kyryl Ivanov
Director
VIDI USED CARS

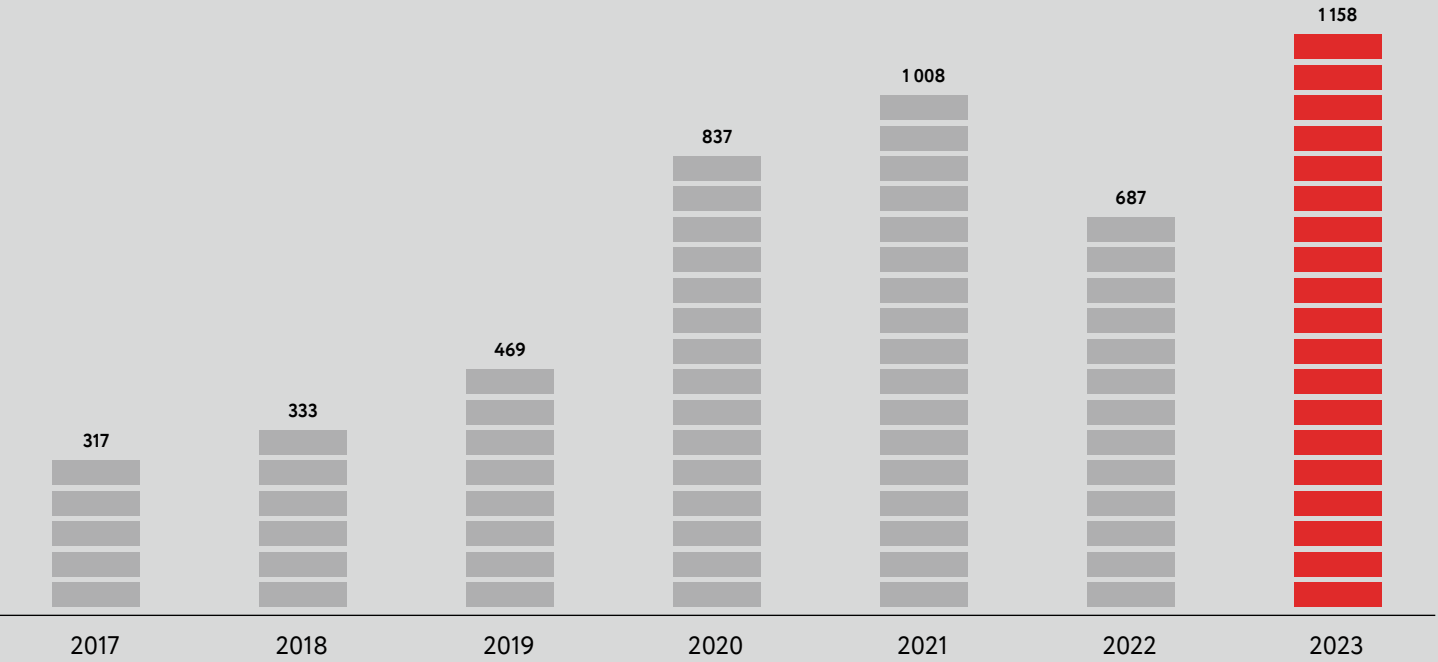


Ключова інформація / Key information

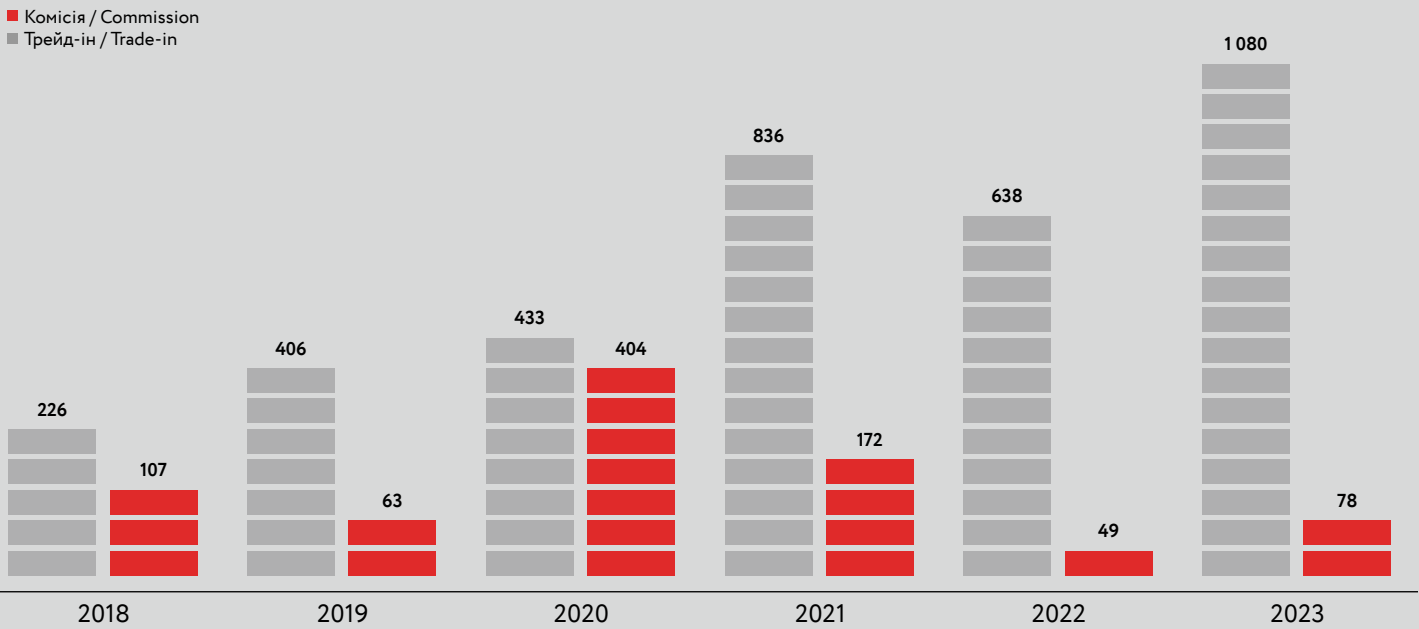
Дата відкриття / Opening date 08.11.2007

Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 27

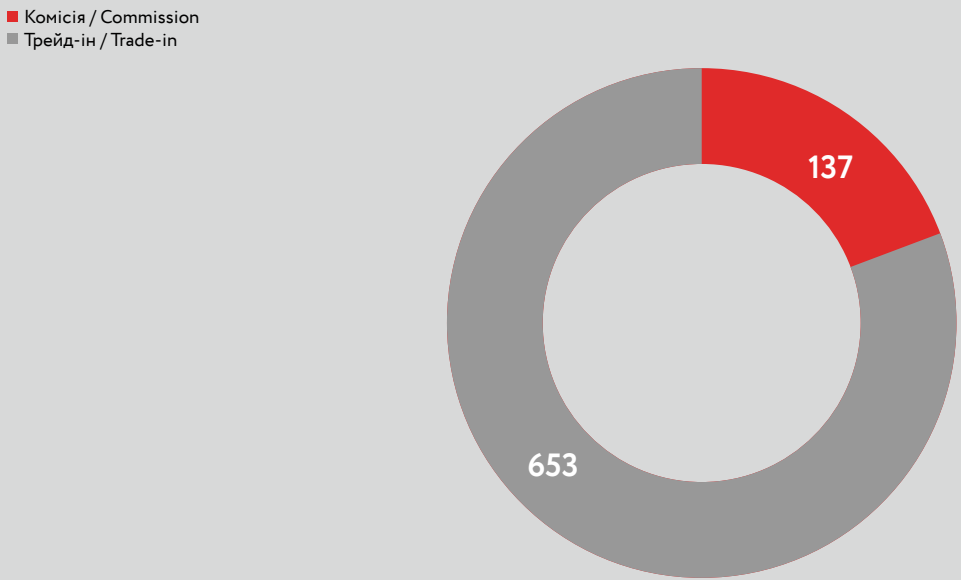
Динаміка продажів автомобілів з пробігом, шт. / Dynamics of used cars sales, pcs.



Динаміка показників приймання вживаних автомобілів на підприємство, шт. /
The dynamics of indicators of the enterprise's activity on acceptance of cars with mileage, pcs.



Співвідношення комісії та трейд-іну при продажі вживаних автомобілів /
Related commission and trade-in when selling used cars



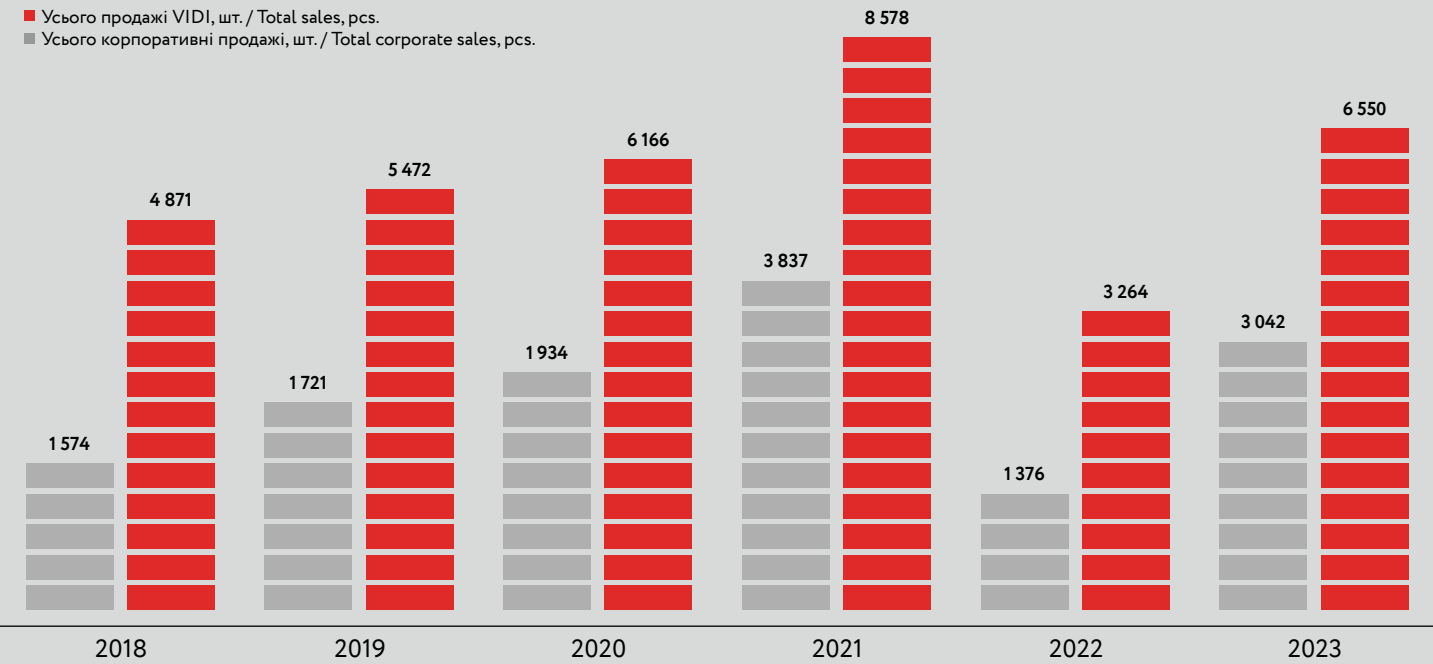


Ключова інформація / Key information

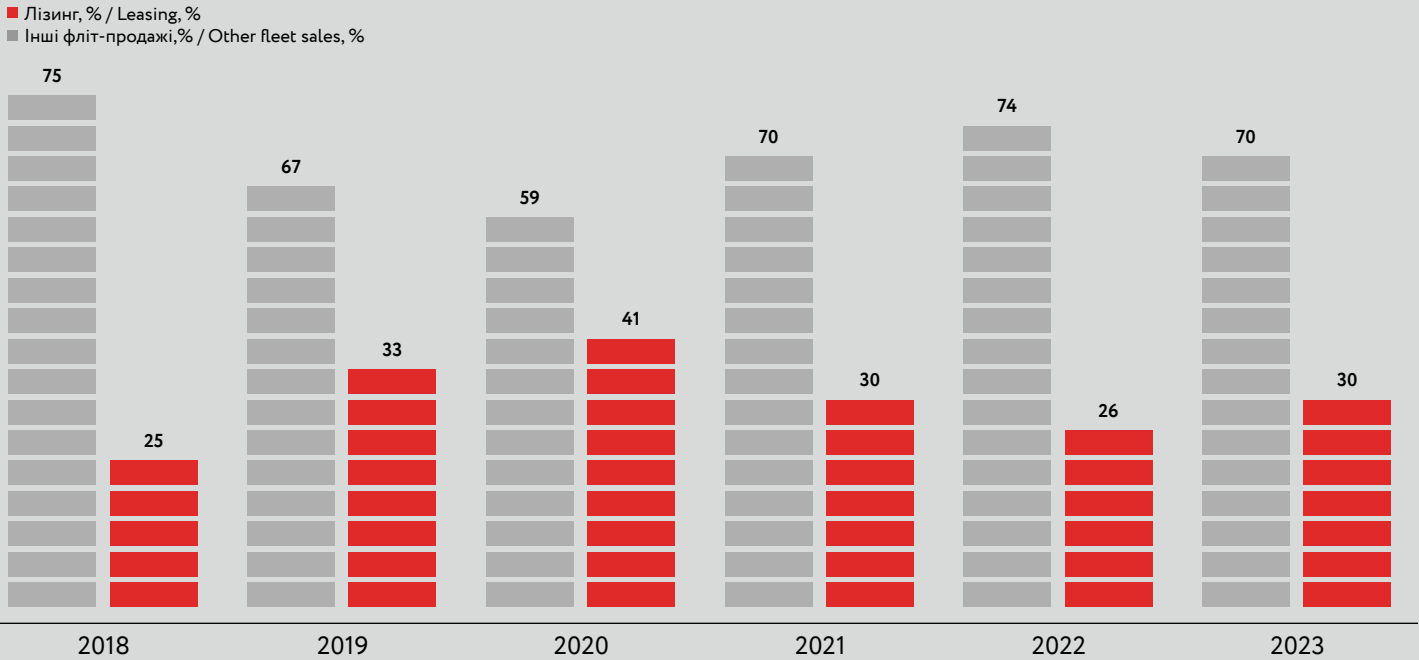
Дата відкриття / Opening date 01.02.2013

Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 11

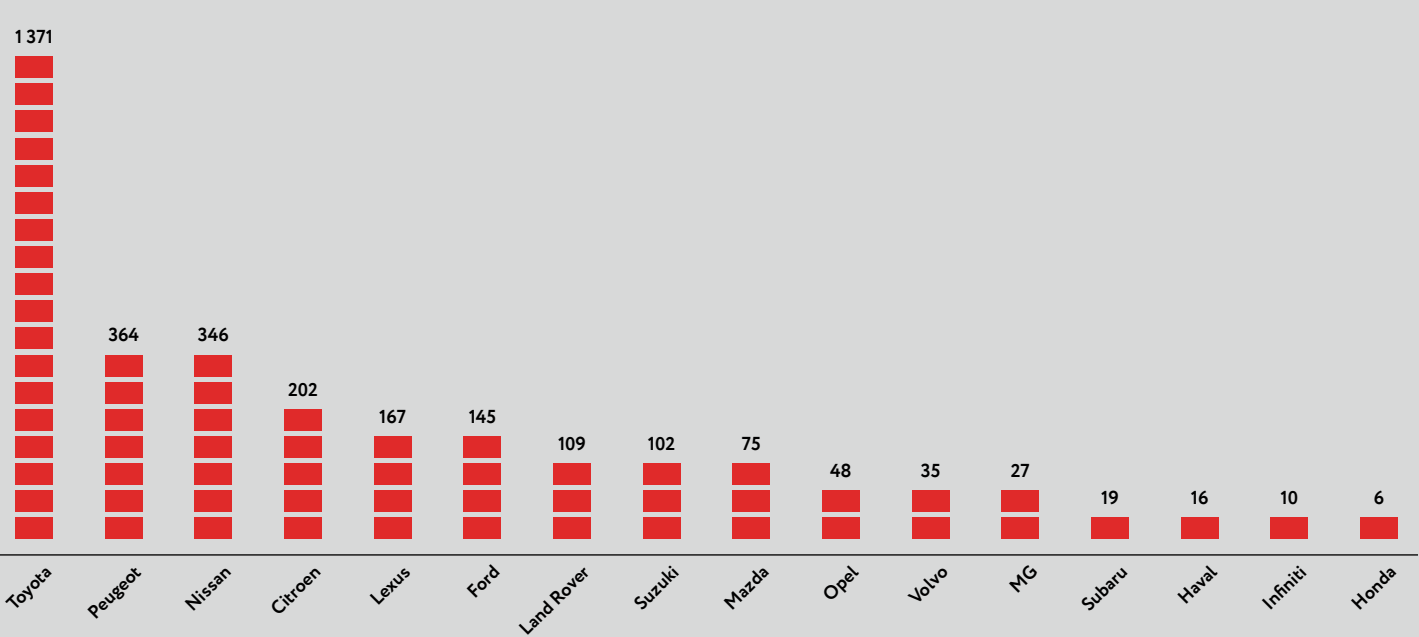
Динаміка корпоративних продажів авто у загальних продажах VIDi / Dynamics of corporate car sales in total VIDi sales



Проникнення лізингових продажів у корпоративні / Penetration of leasing sales in the corporate



Корпоративні продажі авто за брендами, шт. / Corporate sales of cars by brand, pcs.



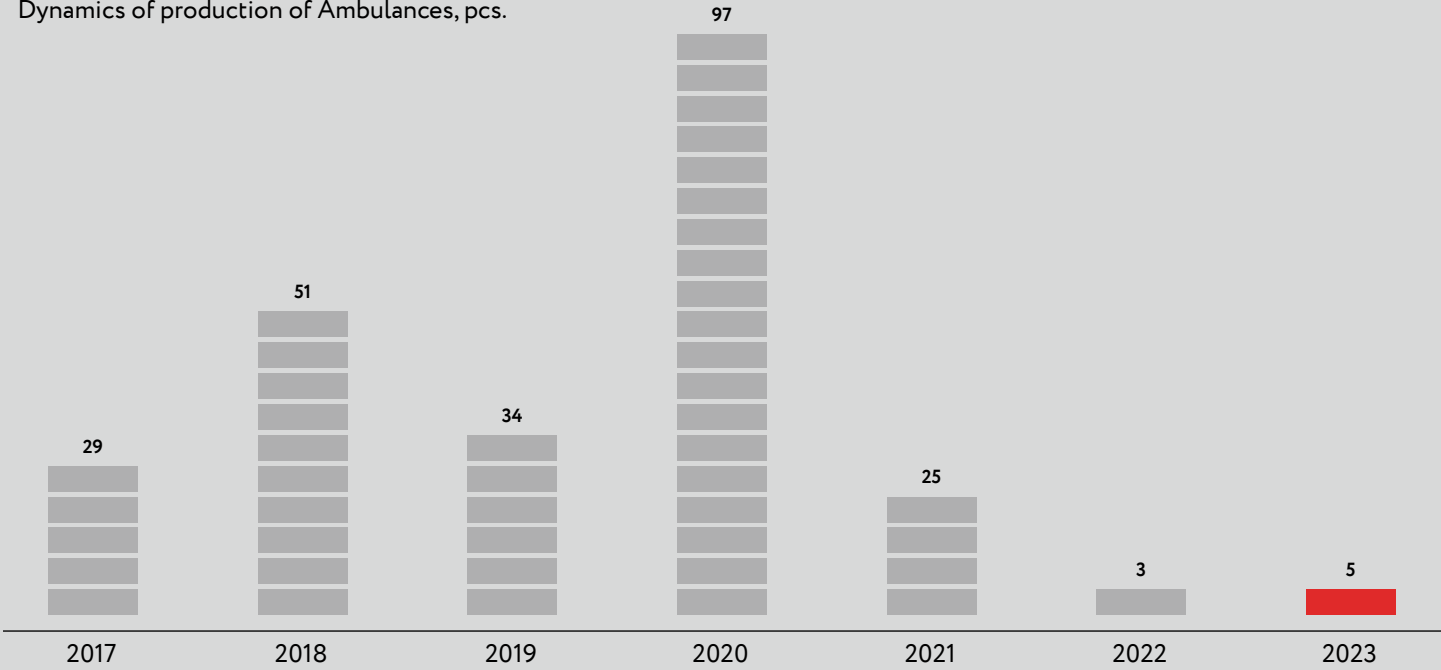


Олег Любченко
Директор
ВІДІ ЮНІКОМЕРС

Oleg Lyubchenko
Director
VIDI UNIKOMMERCE



Динаміка виробництва автомобілів швидкої медичної допомоги, шт. /
Dynamics of production of Ambulances, pcs.



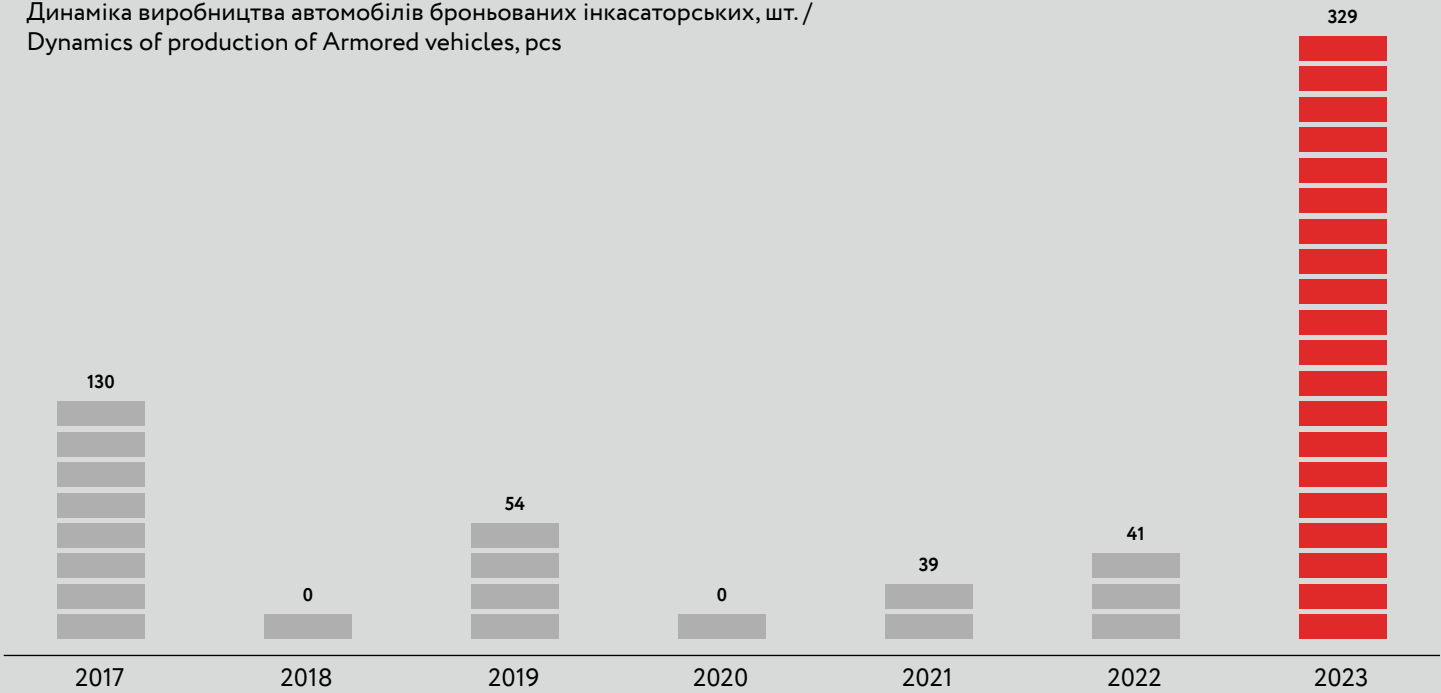
Ключова інформація / Key information

Дата відкриття / Opening date 07.04.2008

Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 22



Динаміка виробництва автомобілів броньованих інкасаторських, шт. /
Dynamics of production of Armored vehicles, pcs





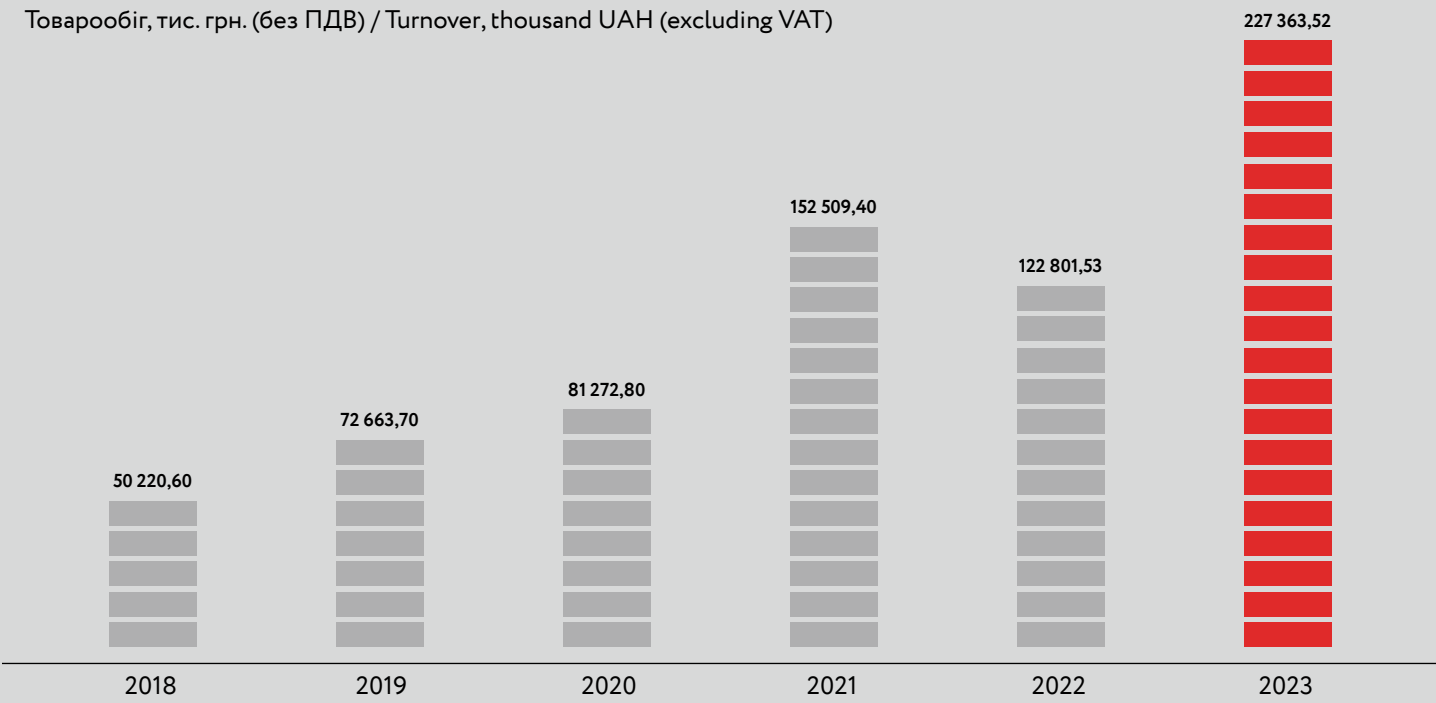
Сергій Тараненко
Директор
ВІДІ АВТОЗАПЧАСТИНИ

Serhii Taranenko
Director
VIDI AUTO PARTS

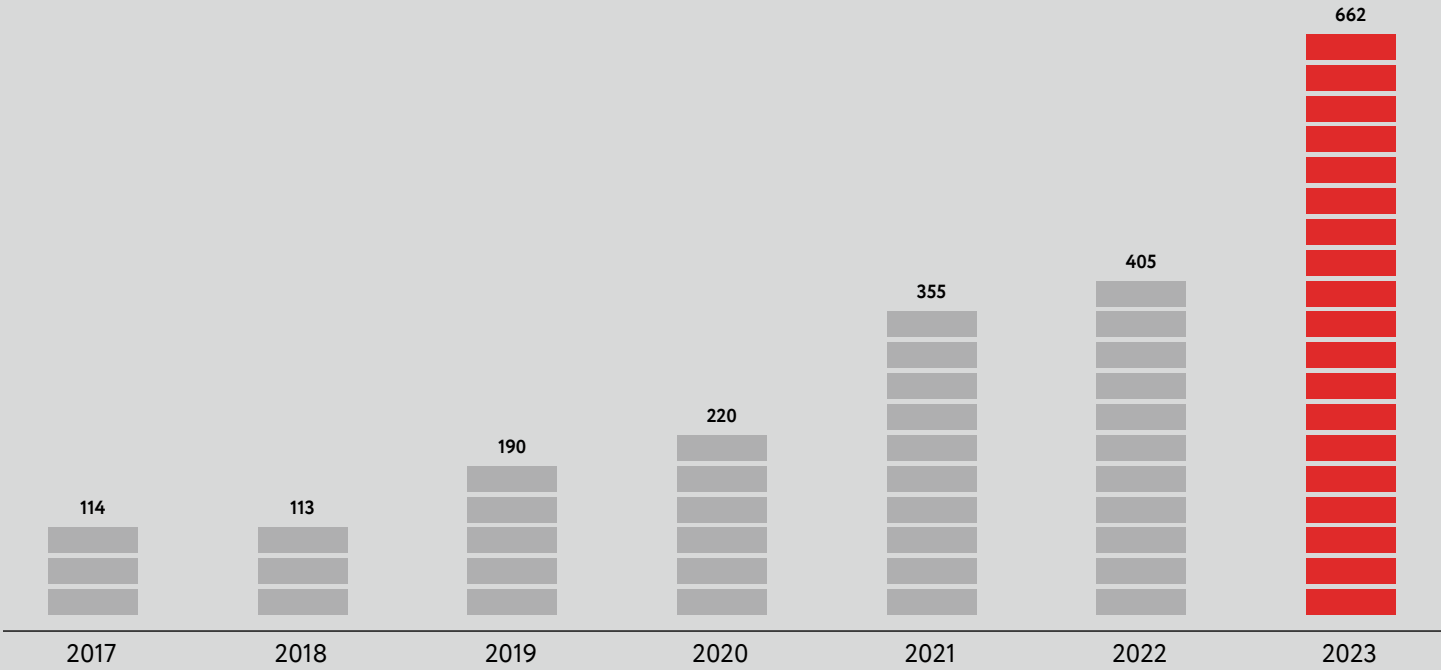


Ключова інформація / Key information

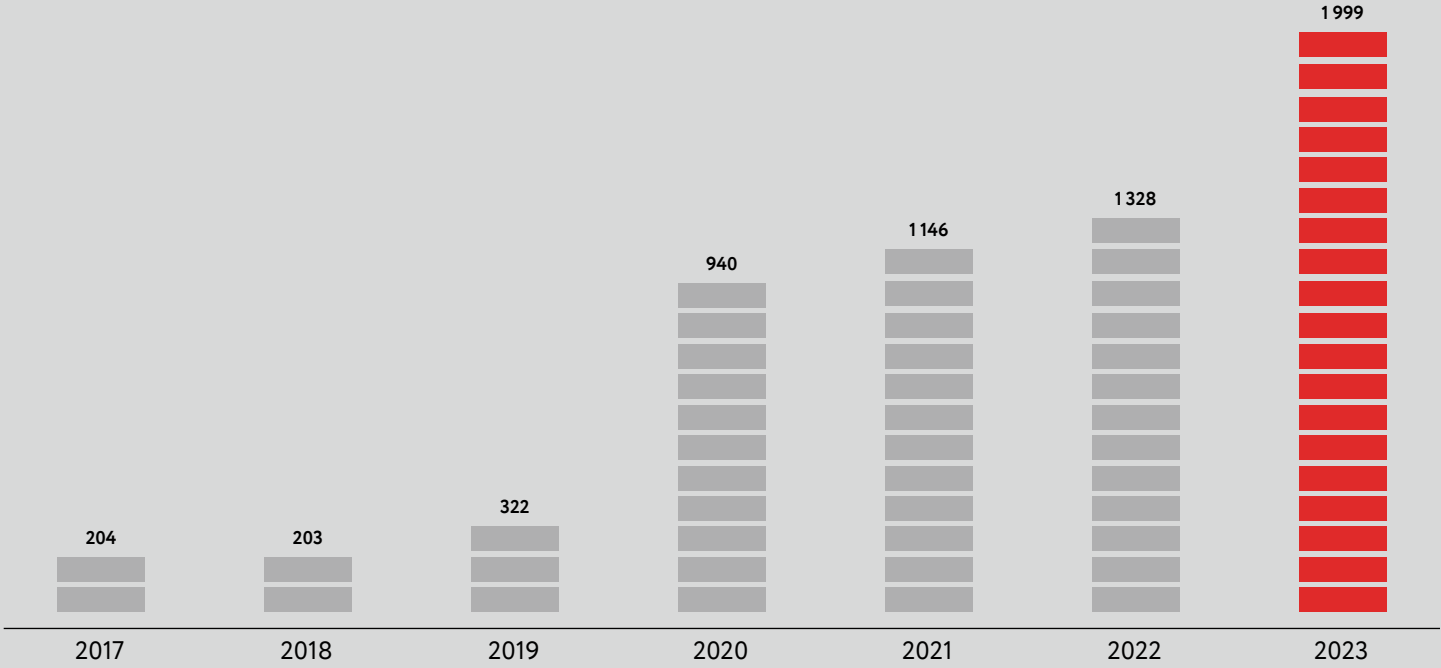
Дата відкриття / Opening date	30.04.2014
Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023	31



Активні контрагенти-постачальники / Active contractors-suppliers



Активні контрагенти-покупці / Active counterparties-buyers





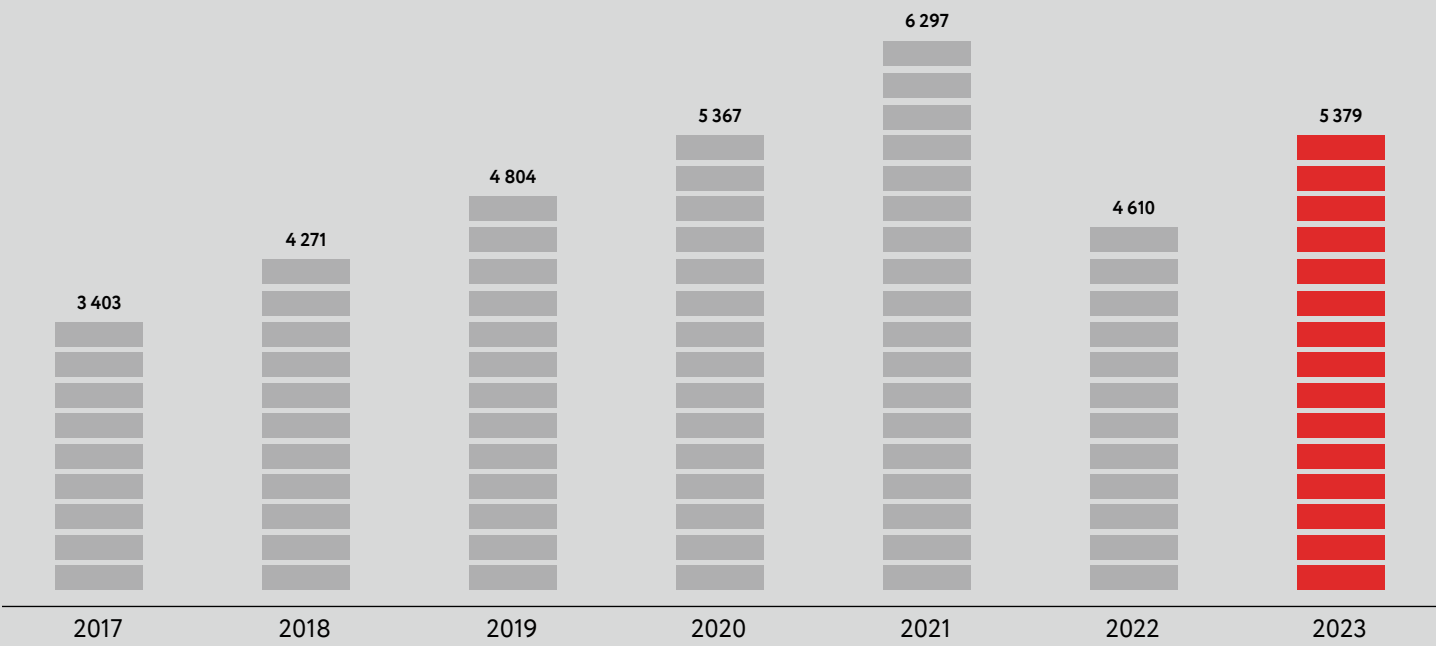
Кирило Суботін
Директор
ВІДІ КУЗОВНИЙ СЕРВІС

Kyrylo Subotin
Director
VIDI BODY SERVICE



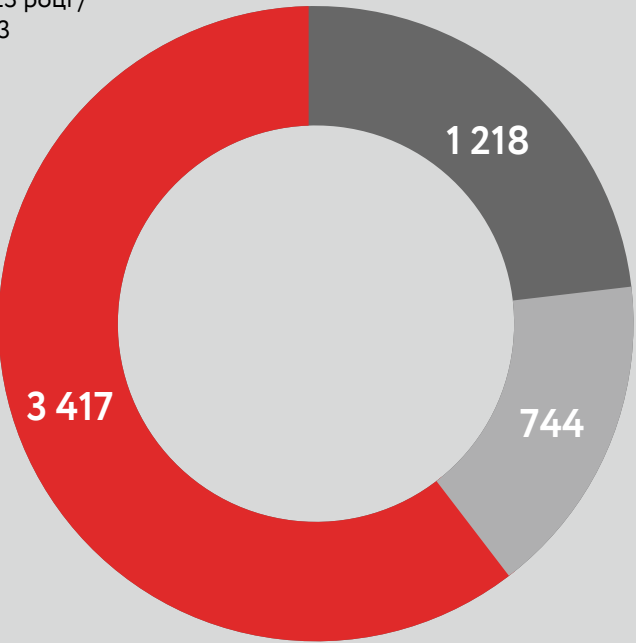
Ключова інформація / Key information	
Дата відкриття / Opening date	11.04.2007
Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023	97

Кількість машино-заїздів / Number of car arrivals

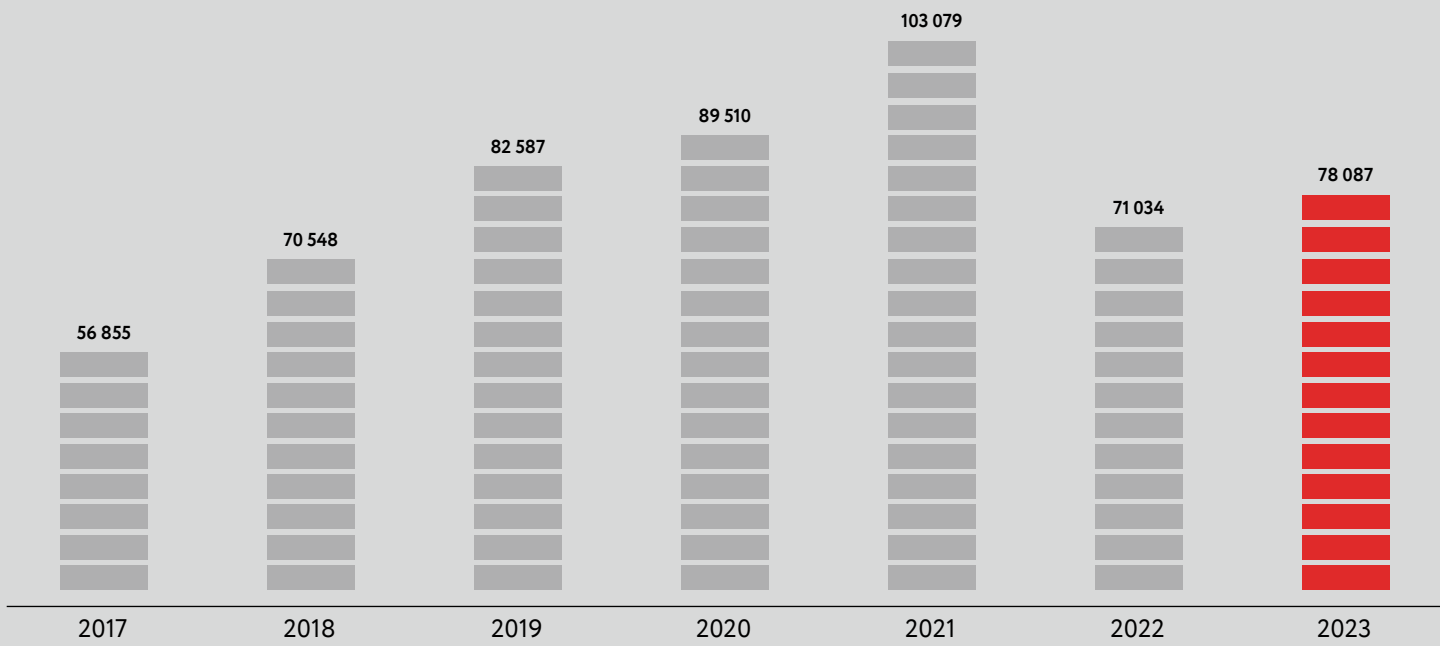


Структура машинозаїздів на кузовний сервіс у 2023 році /
The structure of car visits to the body service in 2023

- Клієнти страхових компаній / Clients of insurance companies
- Фізичні особи / Individuals
- Юридичні особи / Entities



Кількість комерційних нормо-годин / Number of commercial standard hours





Іван Загреба
Генеральний директор
ВІДІ СТРАХУВАННЯ

Ivan Zagreba
General director
VIDI INSURANCE

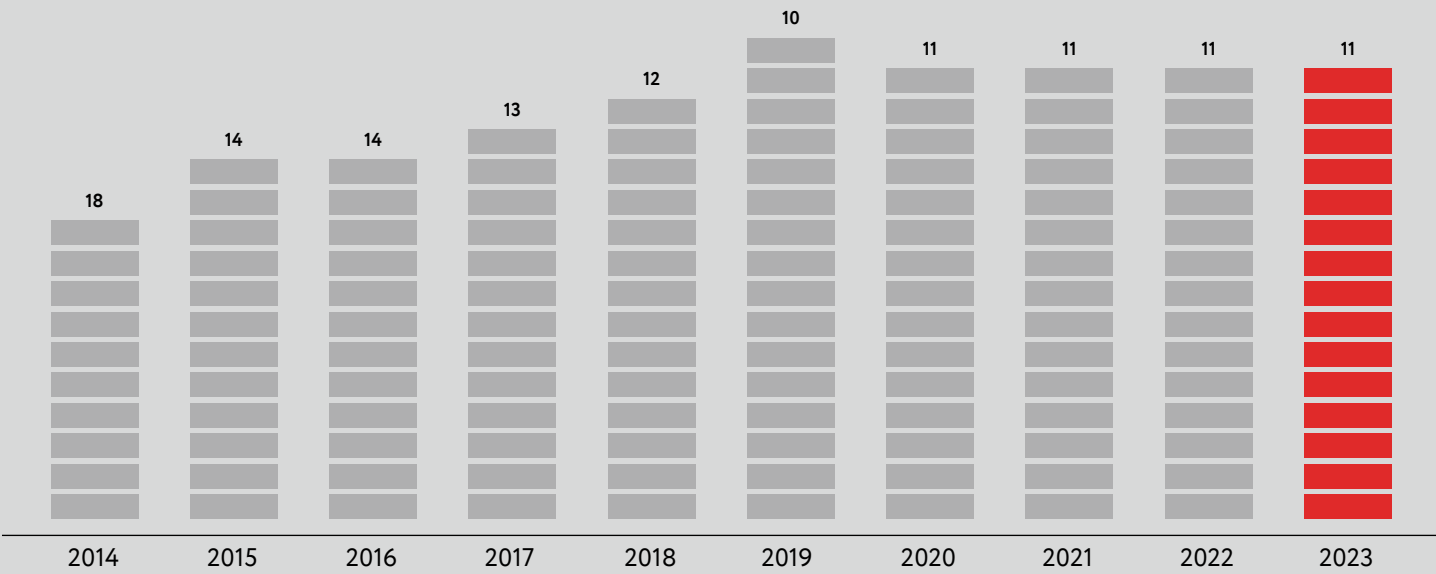


Ключова інформація / Key information

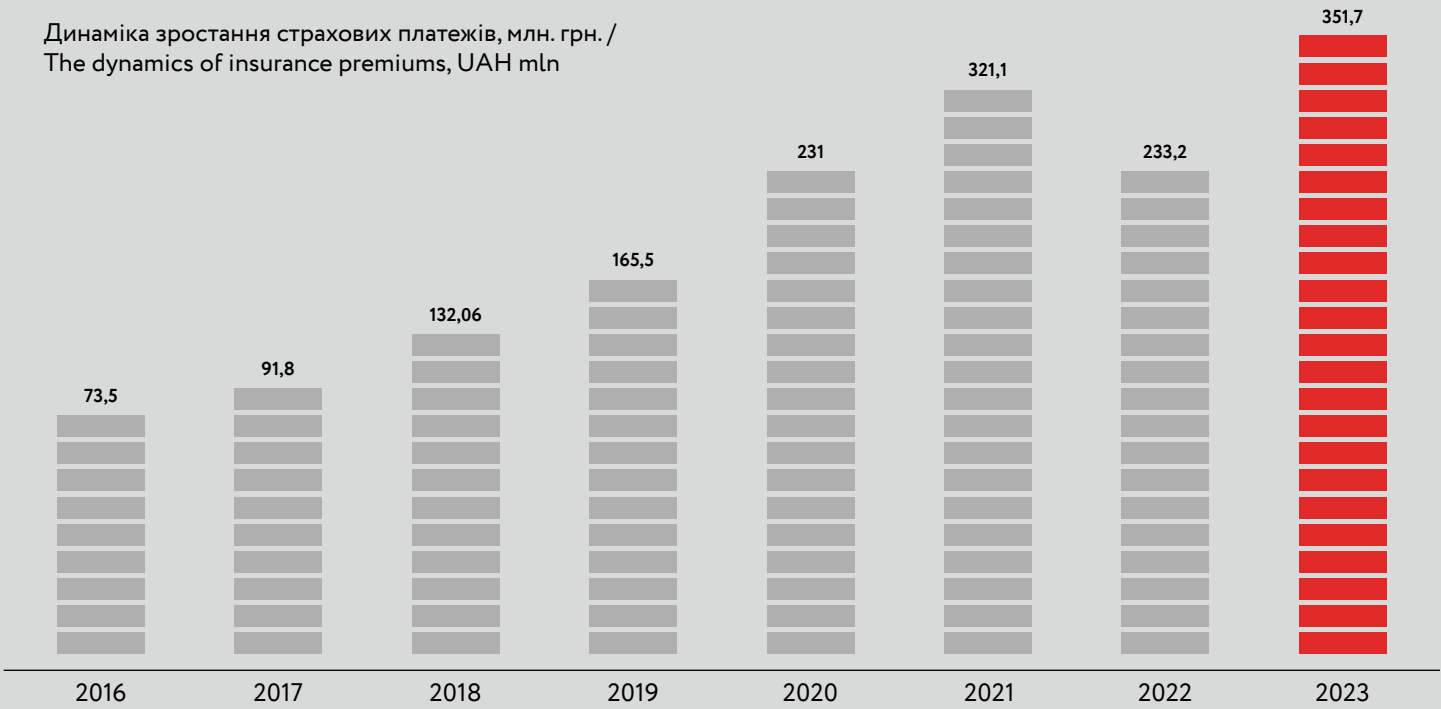
Дата відкриття / Opening date 24.09.2007

Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 64

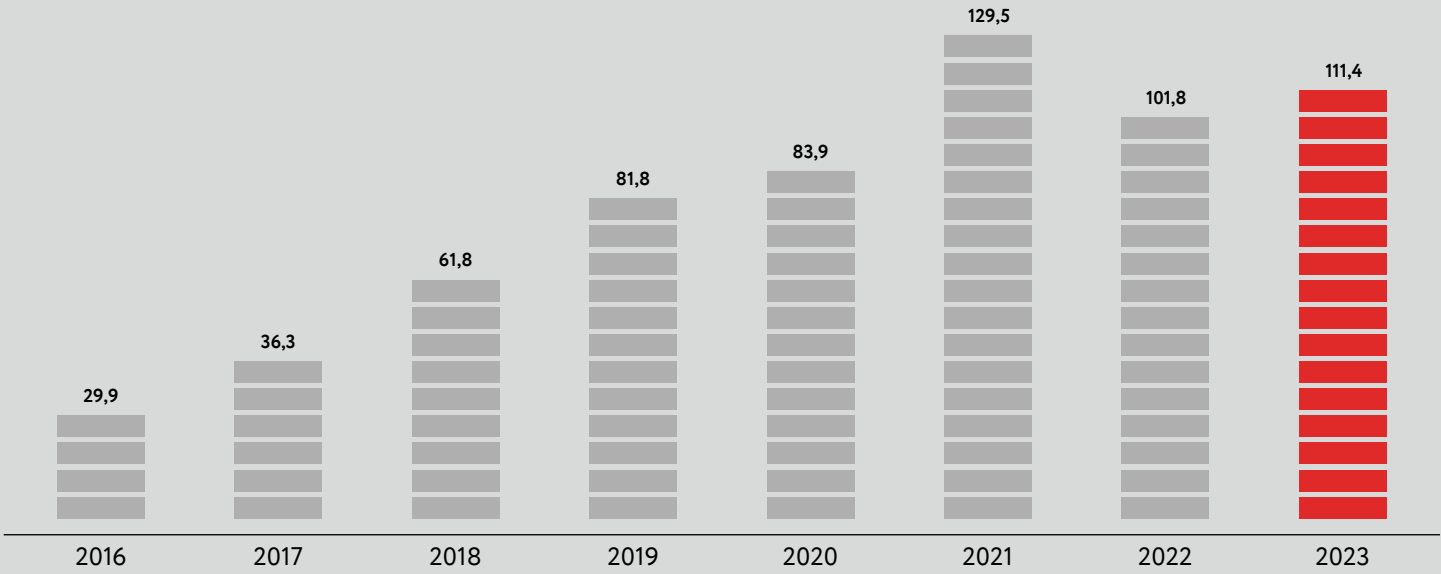
Місце в Україні за показником збору страхових премій по КАСКО /
Place in Ukraine in terms of collecting premiums for CASCO

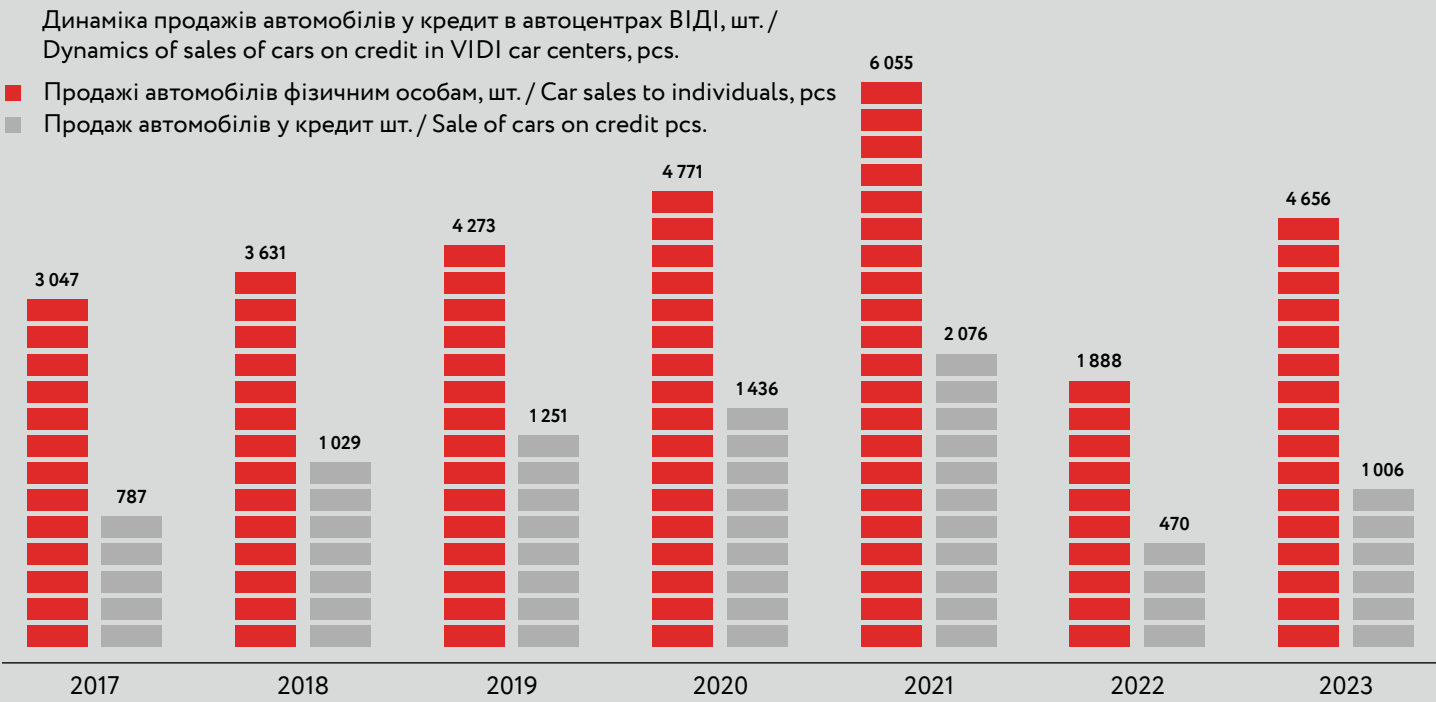


Динаміка зростання страхових платежів, млн. грн. /
The dynamics of insurance premiums, UAH mln



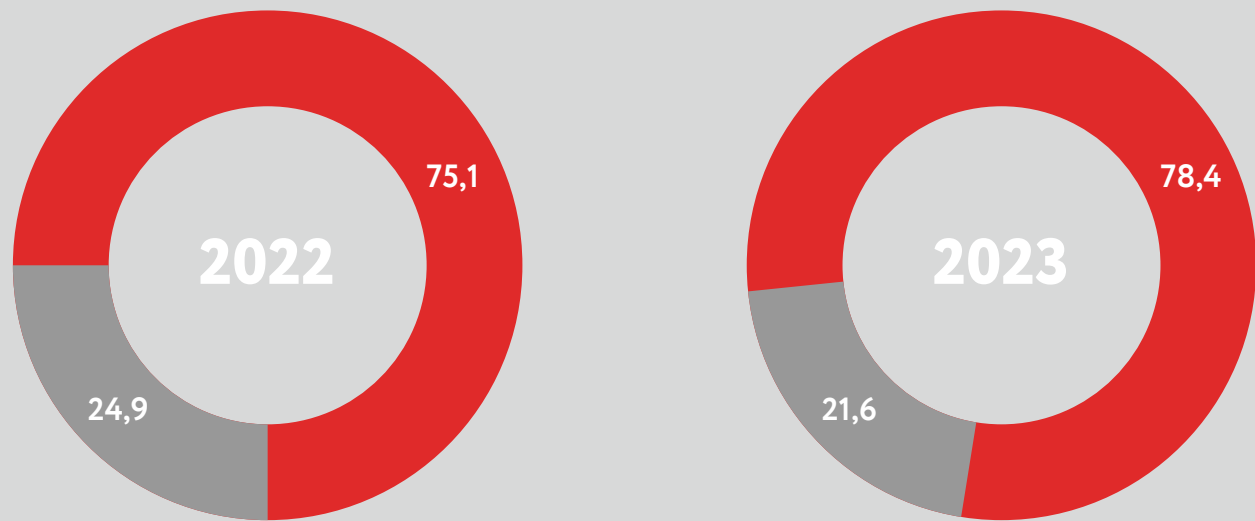
Динаміка зростання страхових виплат, млн. грн. /
The dynamics of insurance payouts, UAH mln

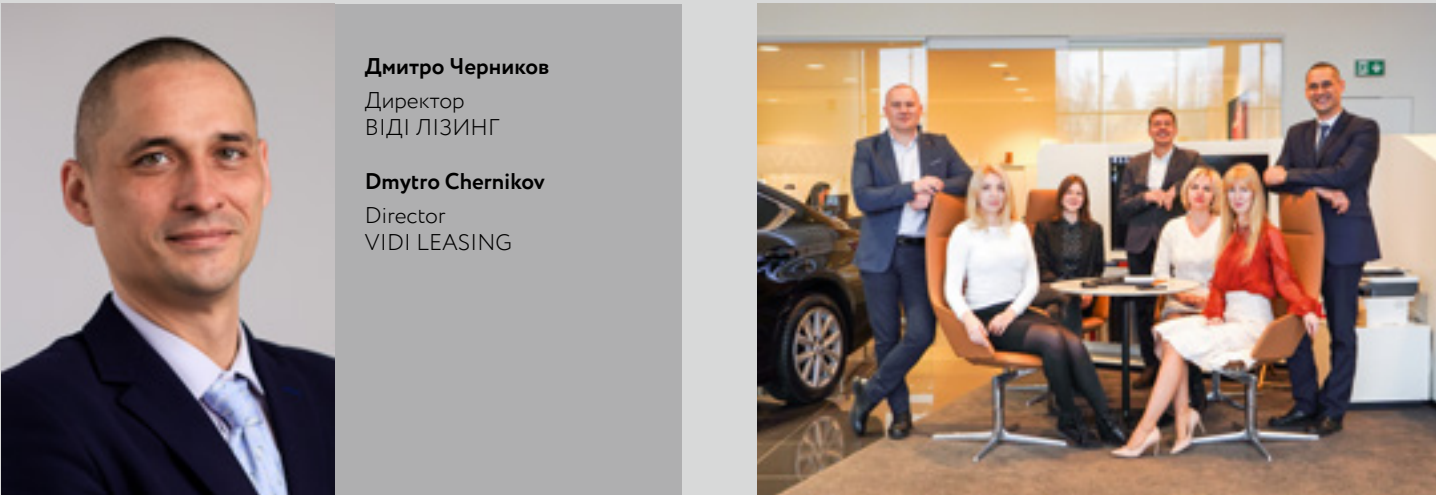




Частка продажів автомобілів у кредит в автоцентрах ВІДІ / Part of cars sales with credit in VID I car centers

■ Продажі автомобілів фізичним особам, % / Car sales to individuals, %
■ Продаж автомобілів у кредит, % / Sale of cars on credit, %





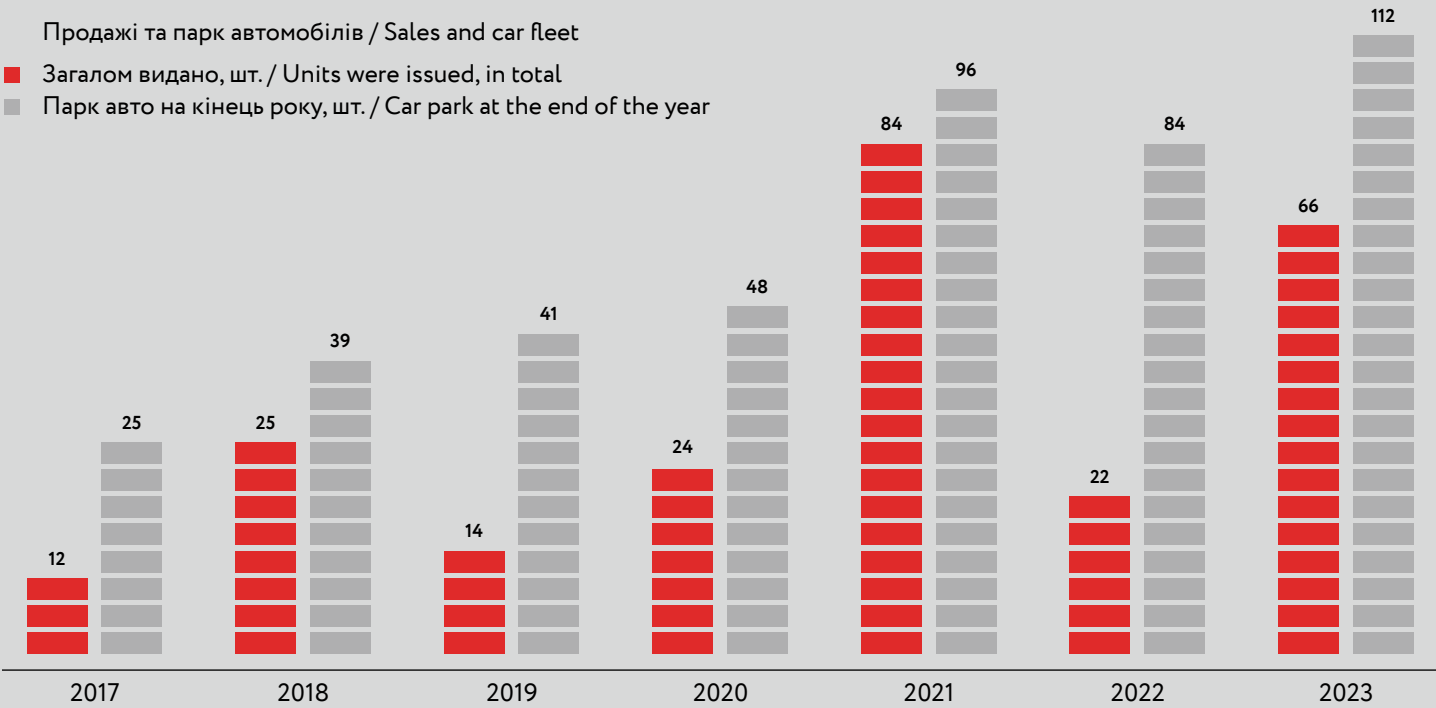
Дмитро Черников
Директор
ВІДІ ЛІЗИНГ

Dmytro Chernikov
Director
VIDI LEASING

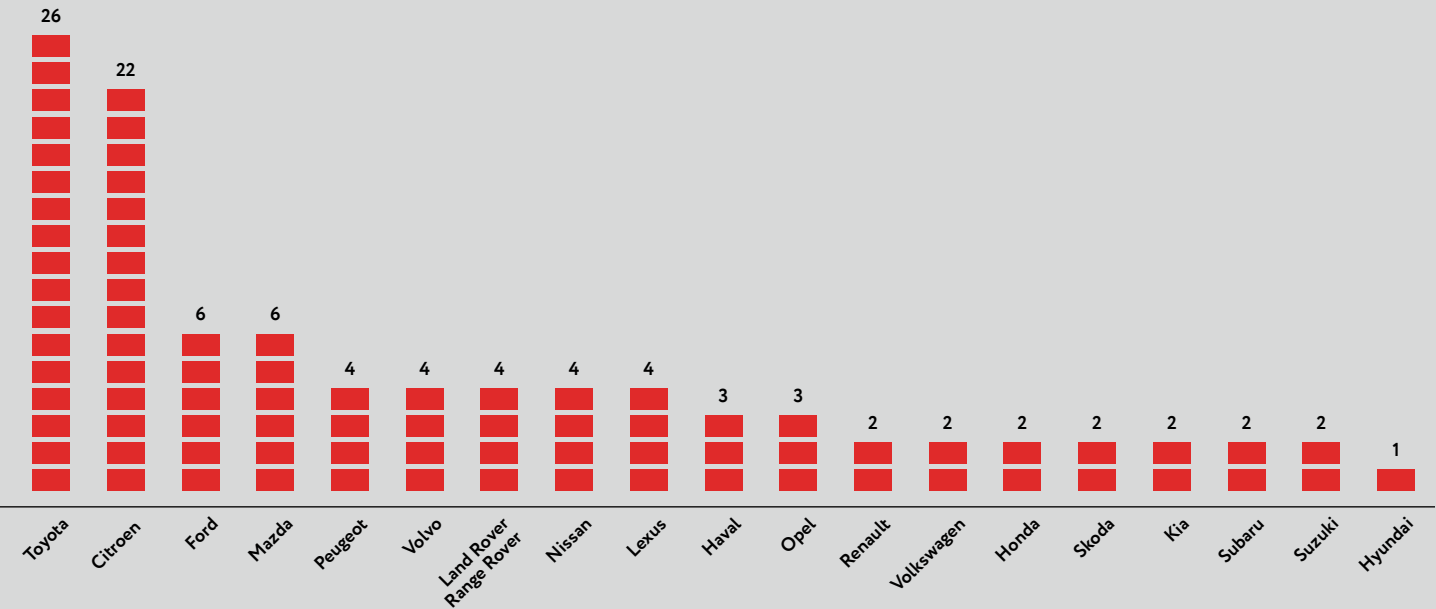
Ключова інформація / Key information

Дата відкриття / Opening date 22.02.2007

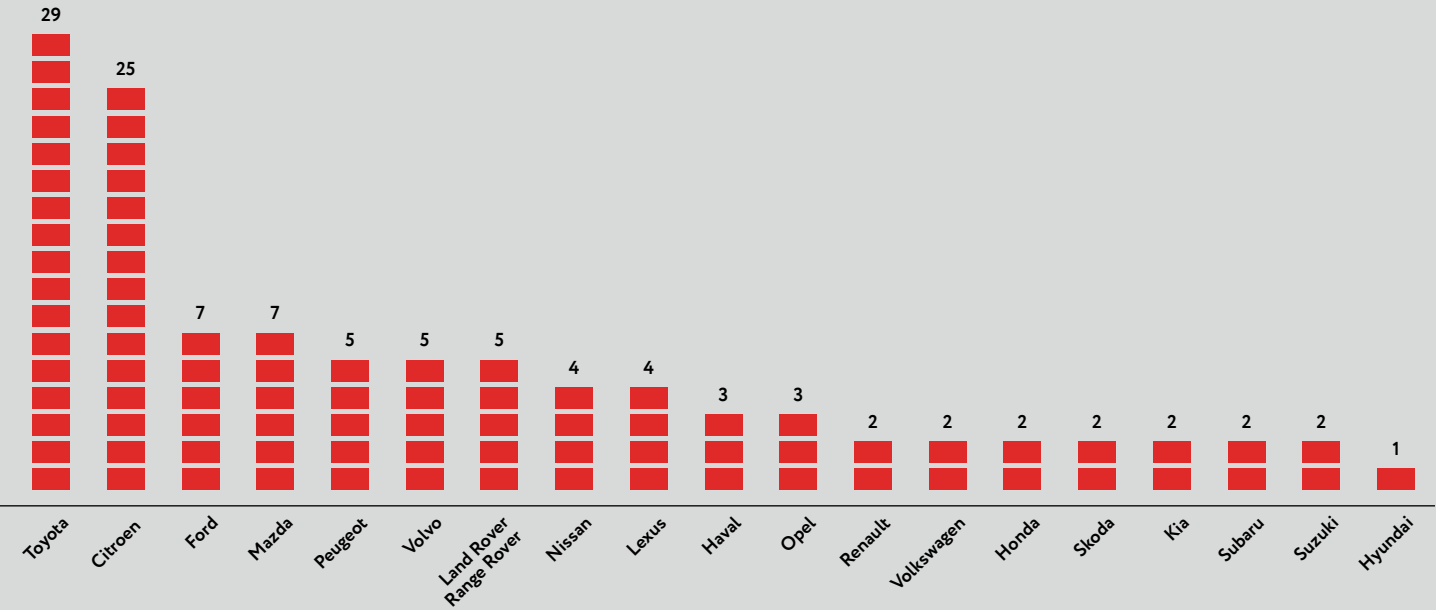
Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 14



Структура продажів автомобілів ВІДІ ЛІЗИНГ за брендами, % /
Structure of VIDI LEASING sales by brand, %



Структура лізингового парку ВІДІ ЛІЗИНГ, шт. /
The structure of the leasing park of VIDI LEASING, pcs.





Руслан Семчук
Директор
ЯМАХА ВІДІ МОТОР
ІМПОРТС

Ruslan Semchuk
Director of
YAMAHA VIDI MOTOR
IMPORTS



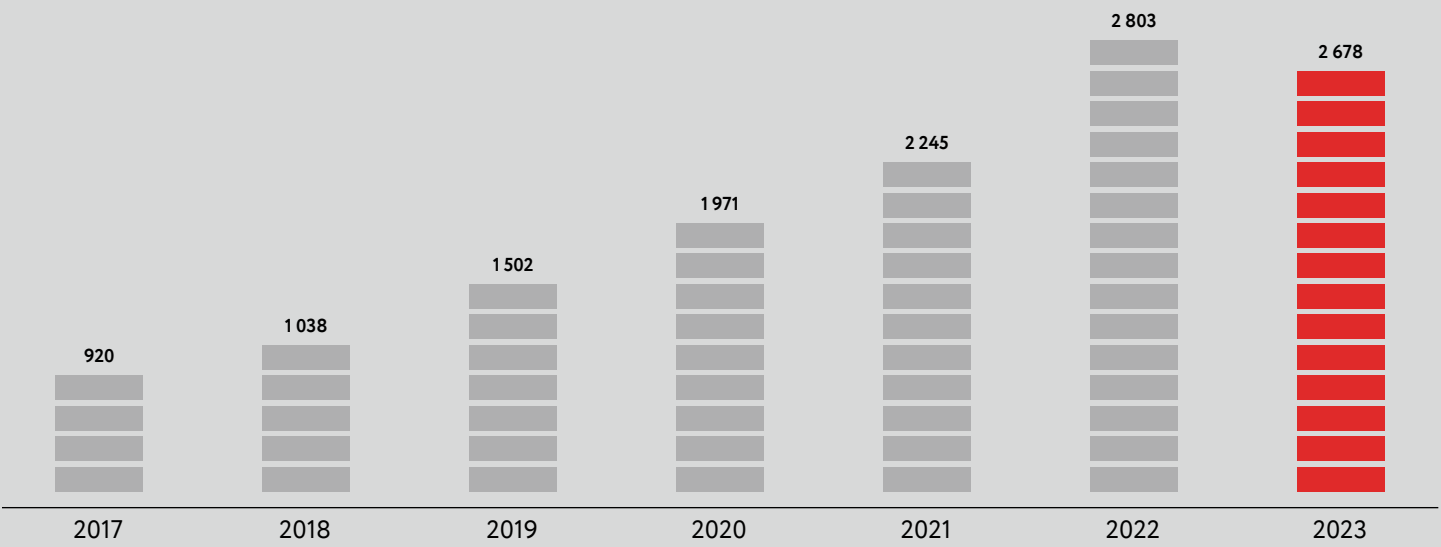
Ключова інформація / Key information

Дата відкриття дистриб'ютора / Distributor opening date 05.01.2015

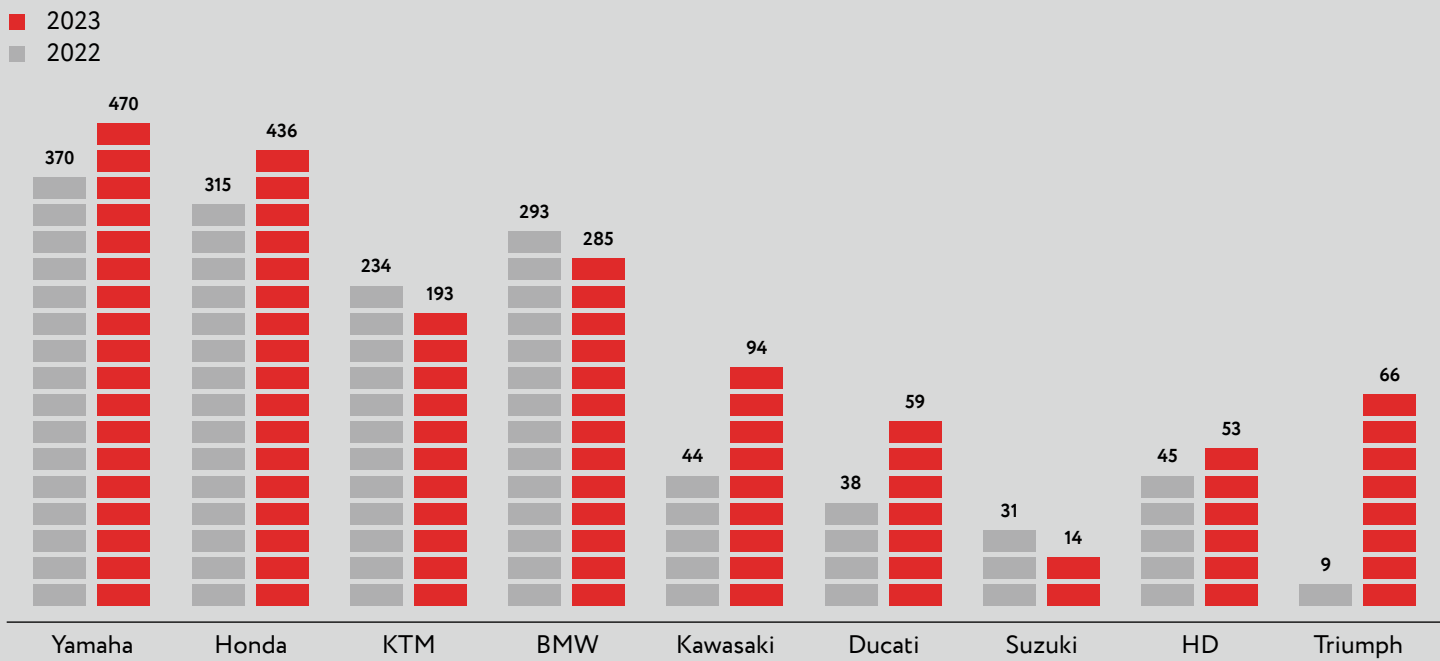
Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 33

Місце на ринку мототехніки / Place in the market of motor equipment 1

Активна клієнтська база, клієнтів /
Active client base, clients

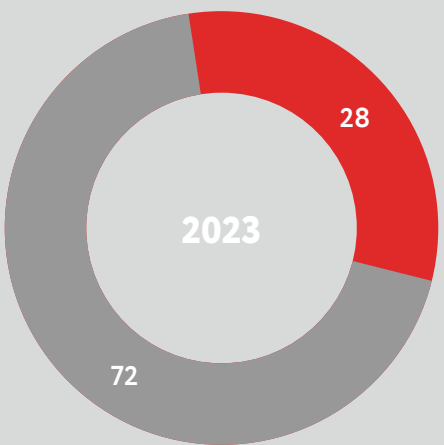
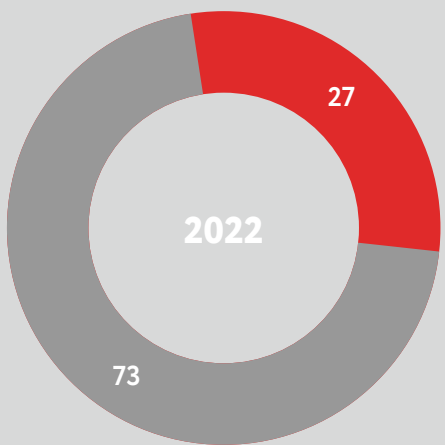


Продажі мотоциклів ключових мотобрендів на ринку України, шт. /
Sales of motorcycles of key motor brands in the market of Ukraine, pcs



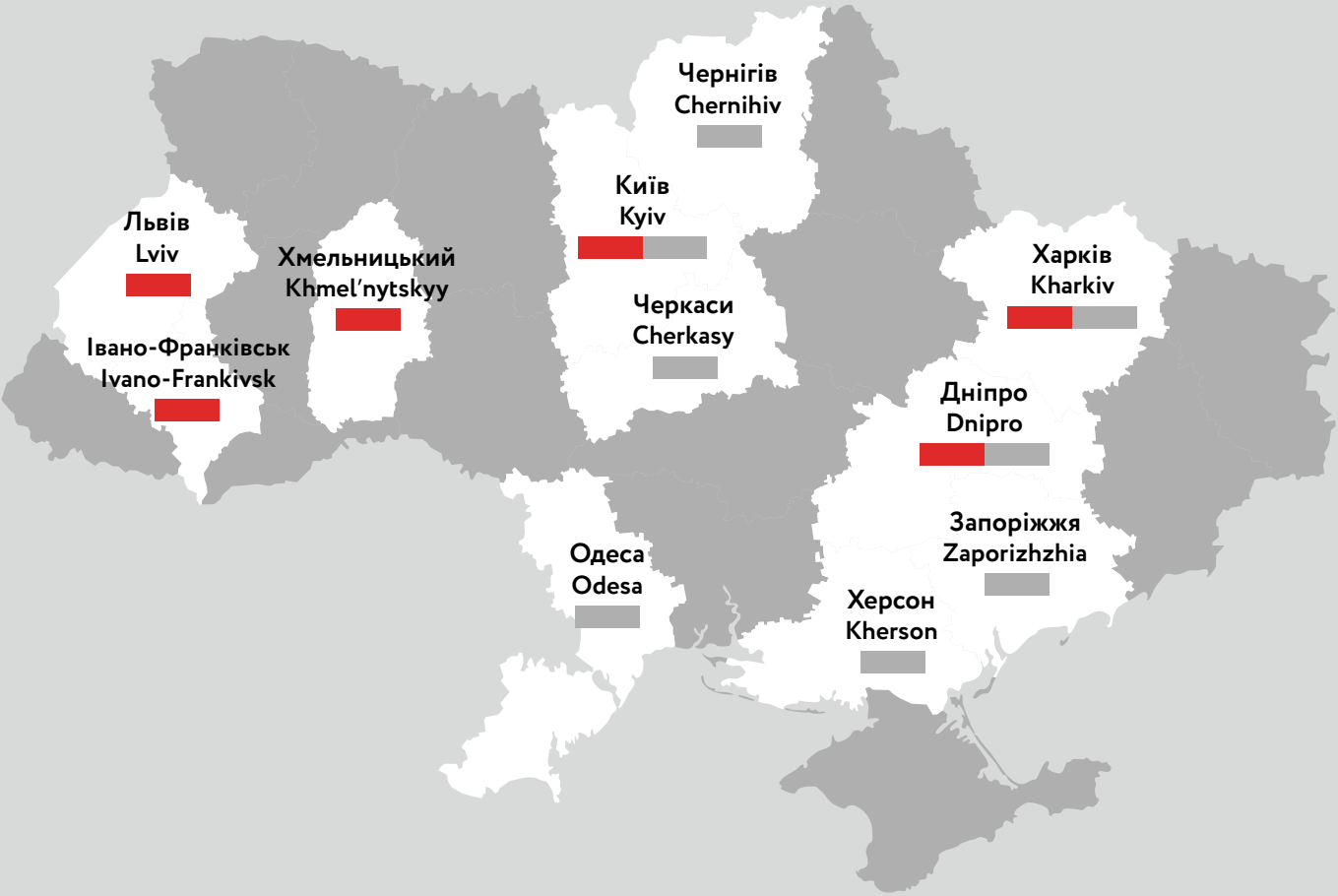
Частка ринку YAMAHA у продажах мотоциклів, % / YAMAHA market share in motorcycle sales

■ YAMAHA
■ Інші / Other

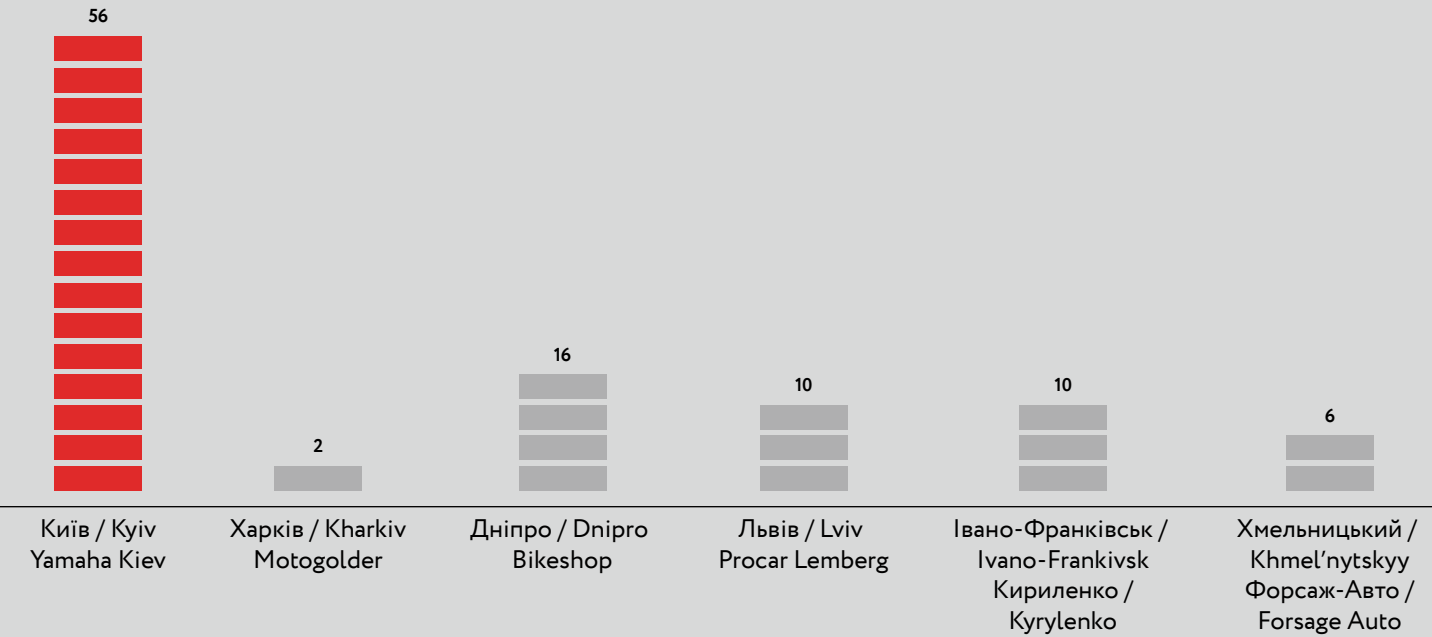




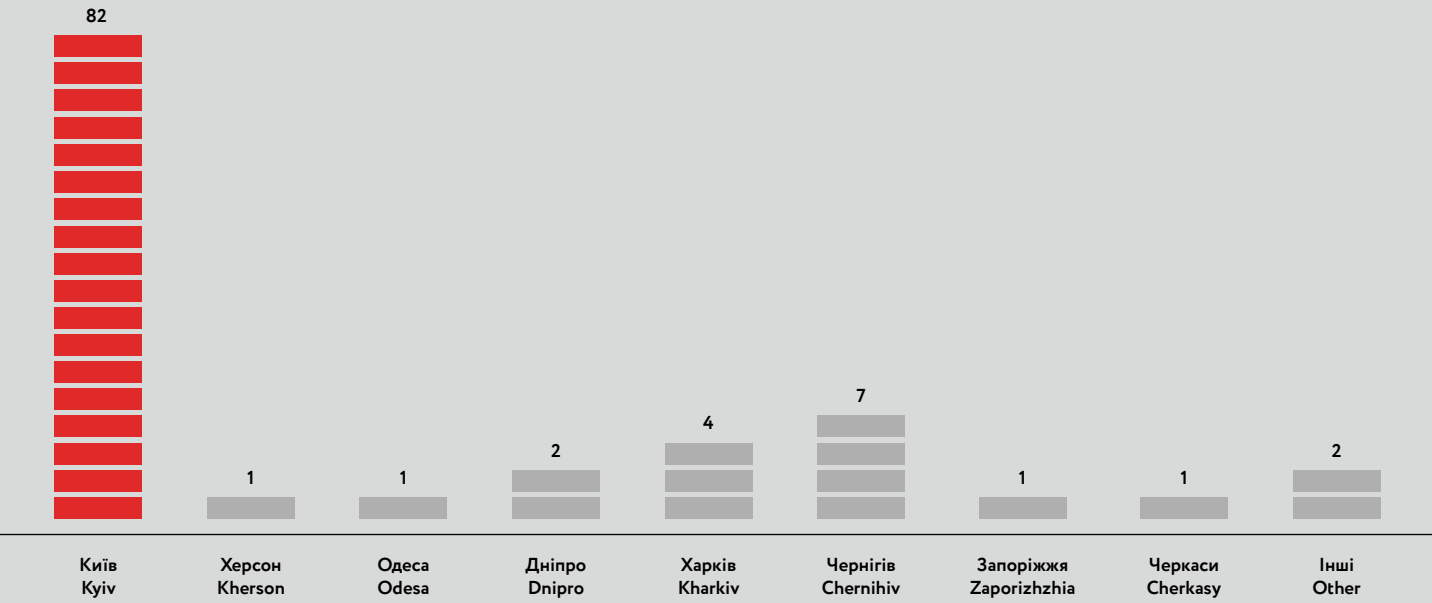
- Дилерська мережа YAMAHA /
YAMAHA Dealers
- Дилери наземної мототехніки YAMAHA /
YAMAHA surface mototechnics
- Партнери водомоторної техніки YAMAHA /
Partner of water-powered technology YAMAHA



Частка дилера в загальному обсязі продажу колісної техніки, % /
Dealer's share in total sales of wheeled vehicles, %

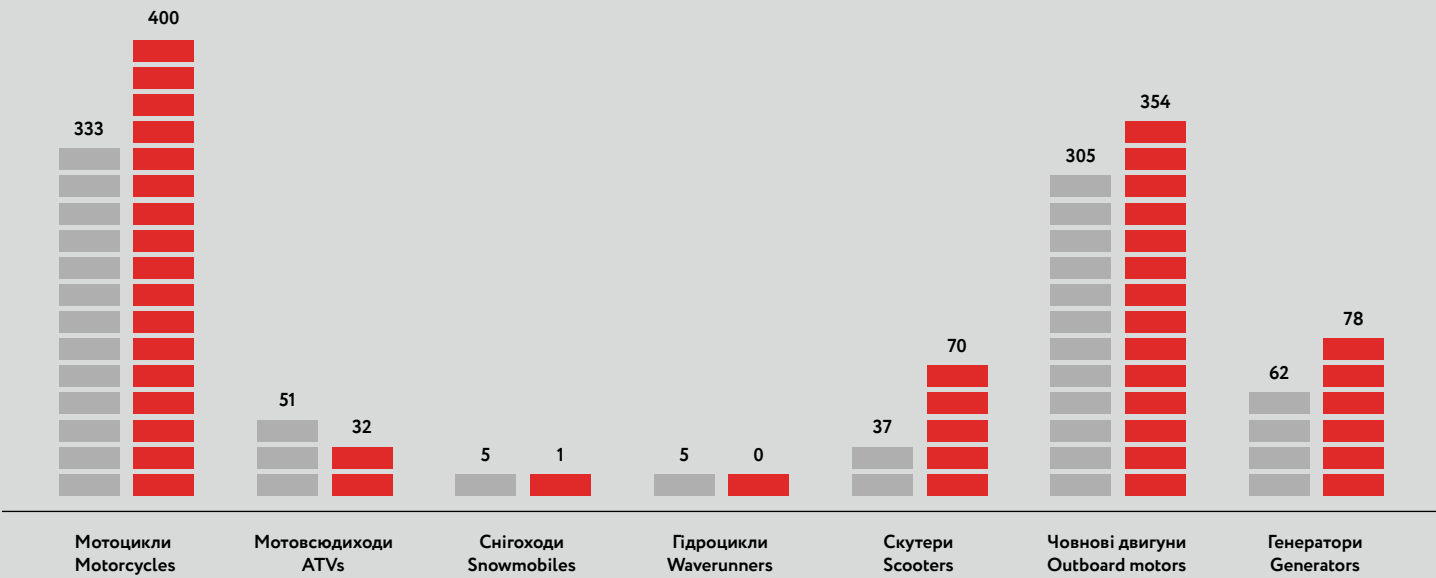


Частка регіону в загальному обсязі продажу водомоторної техніки, % /
Share of the region in total sales of water-powered equipment, %



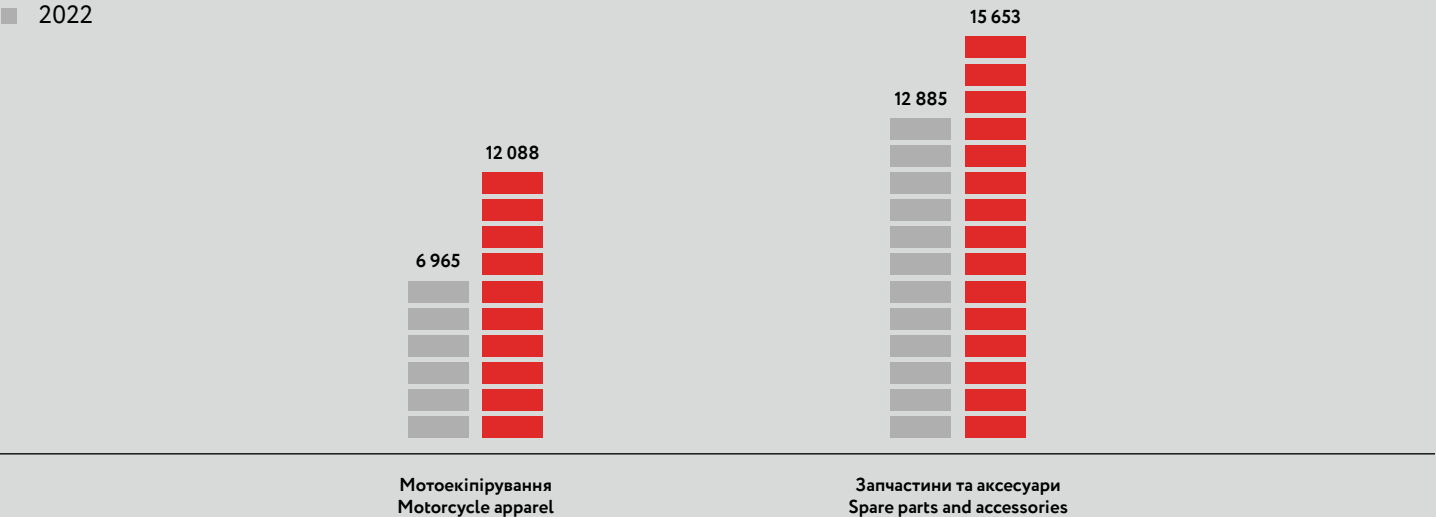


Обсяг продажу мототехніки, шт. / Sales of motor equipment, pcs
■ 2023
■ 2022



Виручка від реалізації мотоекіпірування відомих світових брендів:
Nolan Group, Scott, Sidi, Spidi та запасних частин, аксесуарів, паливо-мастильних матеріалів YAMAHA /
Revenue from the sale of motorcycle apparel of well-known global brands:
Nolan Group, Scott, Sidi, Spidi and YAMAHA spare parts, accessories, fuel and lubricants

■ 2023
■ 2022

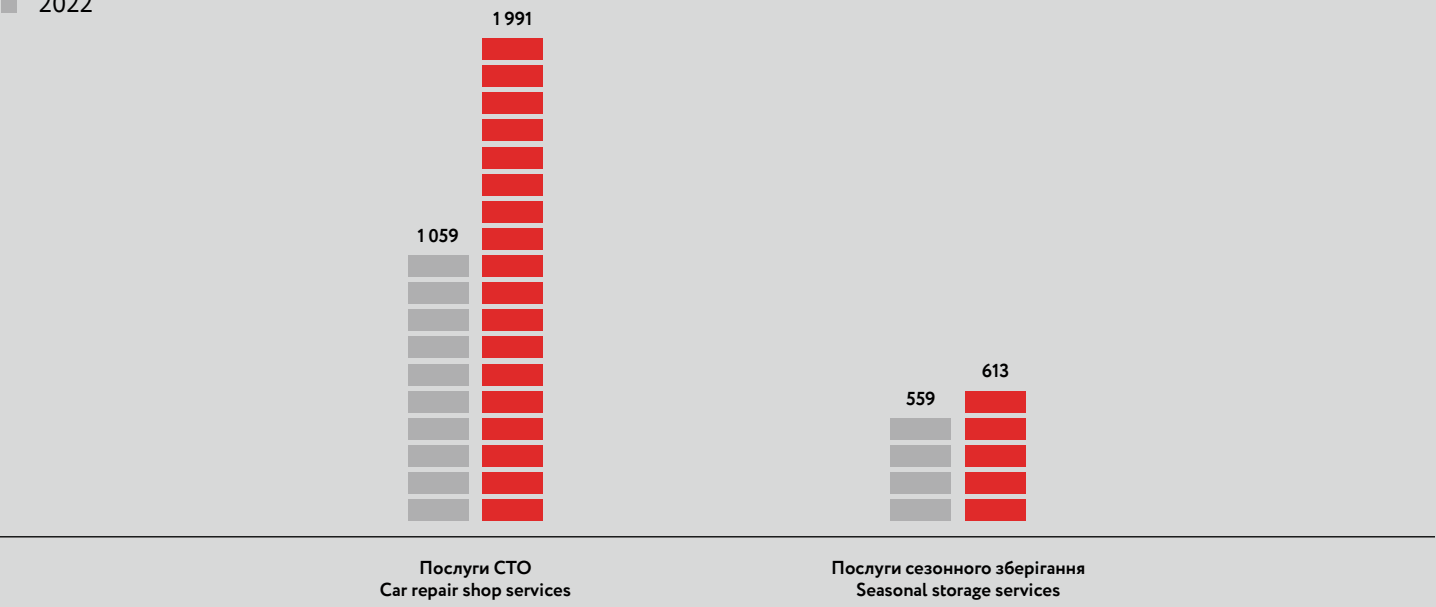


Обсяг продажу катерів, шт. / Boats sales size, pcs
■ 2023
■ 2022



Виручка від реалізації послуг YAMAHA / Revenue from the sale of YAMAHA services

■ 2023
■ 2022





Олександр Крушельницький
Генеральний директор
БЛГ ВІДІ ЛОГІСТІКС

Oleksandr Krushelnytskyi
Managing Director
BLG VIDI LOGISTICS



Ключова інформація / Key information

Дата відкриття / Opening date 05.09.2008

Штатна чисельність працівників у 2023 р., гол. / Authorized personnel in 2023 75

Кількість автовозів (Євро 6), шт / Number of motor carriers (Euro 6), pcs 29

Площа логістичного терміналу / The area of the logistics terminal
■ загальна / general 32
■ з твердим покриттям / with hard coating 6,6

Місткість терміналу, одиниць одночасного зберігання / Terminal capacity, simultaneous storage units 2 110

ПОСЛУГИ КОМПАНІЇ

- Сучасний митно-логістичний комплекс (МЛК Термінал Калинівка);
- Перевезення легкових автомобілів;
- Митне оформлення (митний сектор Київської митниці, послуги митного складу);
- Портова логістика.

COMPANY SERVICES

- Modern customs and logistics complex (CLC Terminal Kalynivka);
- Cars transportation;
- Customs clearance (customs sector of the Kyiv customs office, customs warehouse services);
- Port logistics.

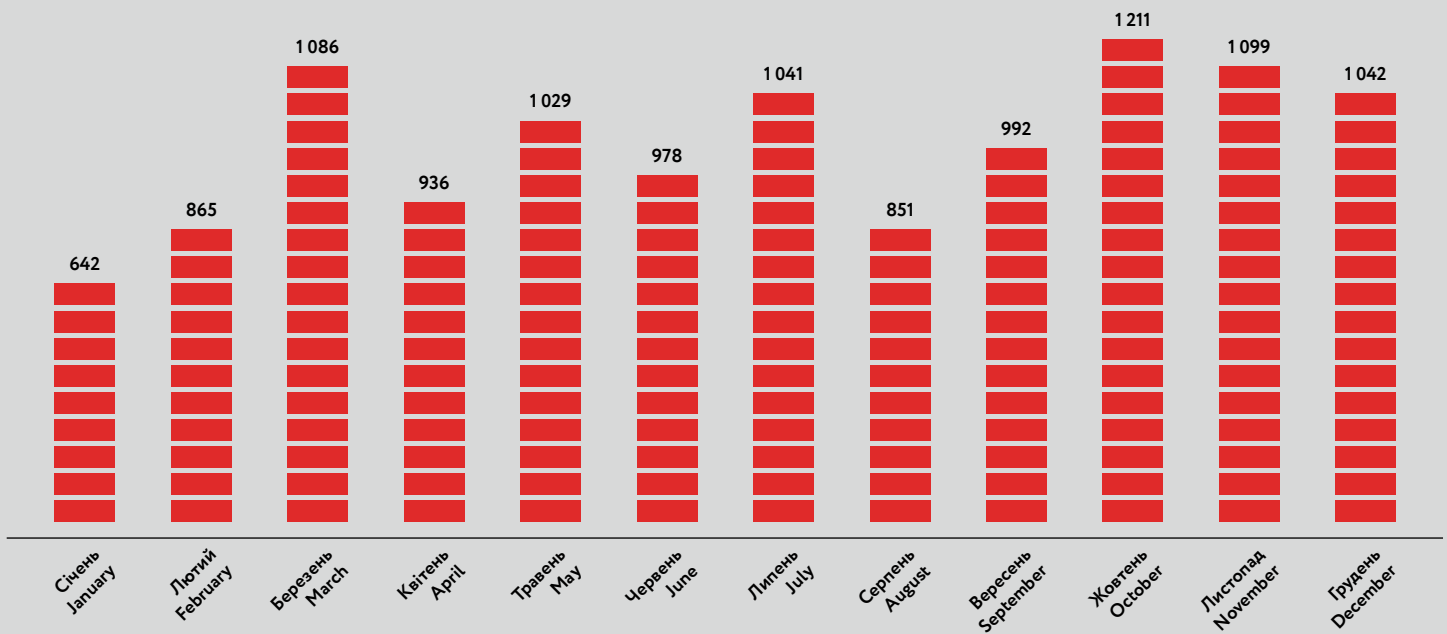
З початку 2023 року діяльність компанії на ринку автомобільних перевезень була повністю відновлена, хоча об'єми перевезень ще залишались нижчими за довоєнний обсяг.

- За результатами 2023 року доля компанії на ринку перевезень нових автомобілів сягнула 10,7% при плані 10%;
- Обсяг перевезень збільшився на 25%;
- Компанією оновлено парк автотягачів для перевезення автомобілів на 25%;
- Суттєво перевибрані показники за фінансовим результатом операційної діяльності з надання послуг по перевезенню товарних автомобілів клієнтів, діяльності з надання послуг по складському зберіганню та обслуговуванню клієнтів згідно встановлених показників у бюджеті компанії на 2023 рік.

From the beginning of 2023, the company's activities in the automobile logistics market were fully restored, although the volumes of transport still remained lower than the pre-war volume.

- According to the results of 2023, the share of the company in the market of transportation of new cars reached – 10.7% against the plan of 10%;
- The volume of transportation increased by 25%;
- The company updated the fleet of tractor-trailers for the transportation of cars by 25%;
- Significantly overachieved indicators of the financial result of the operational activity of providing services for the transportation of commercial vehicles of customers, activities of providing services for warehousing and customer service according to the indicators set in the company's budget for 2023.

Загальний обсяг перевезень, шт. / Total volume of transportation, pcs.



Наприкінці 2023 року, внаслідок блокування автомобільних шляхів кордону України з боку Польщі та Словаччини, відбулося затримування імпорту нових автомобілів на ринок України.

Але, завдяки партнерським відносинам з BLG, компанія почала організацію для своїх клієнтів залізничного перевезення товарних автомобілів, використовуючи надані ресурси «материнської компанії» у вигляді перевезень автомобілів залізницею, що має забезпечити поступовий зріст показників операційної діяльності компанії.

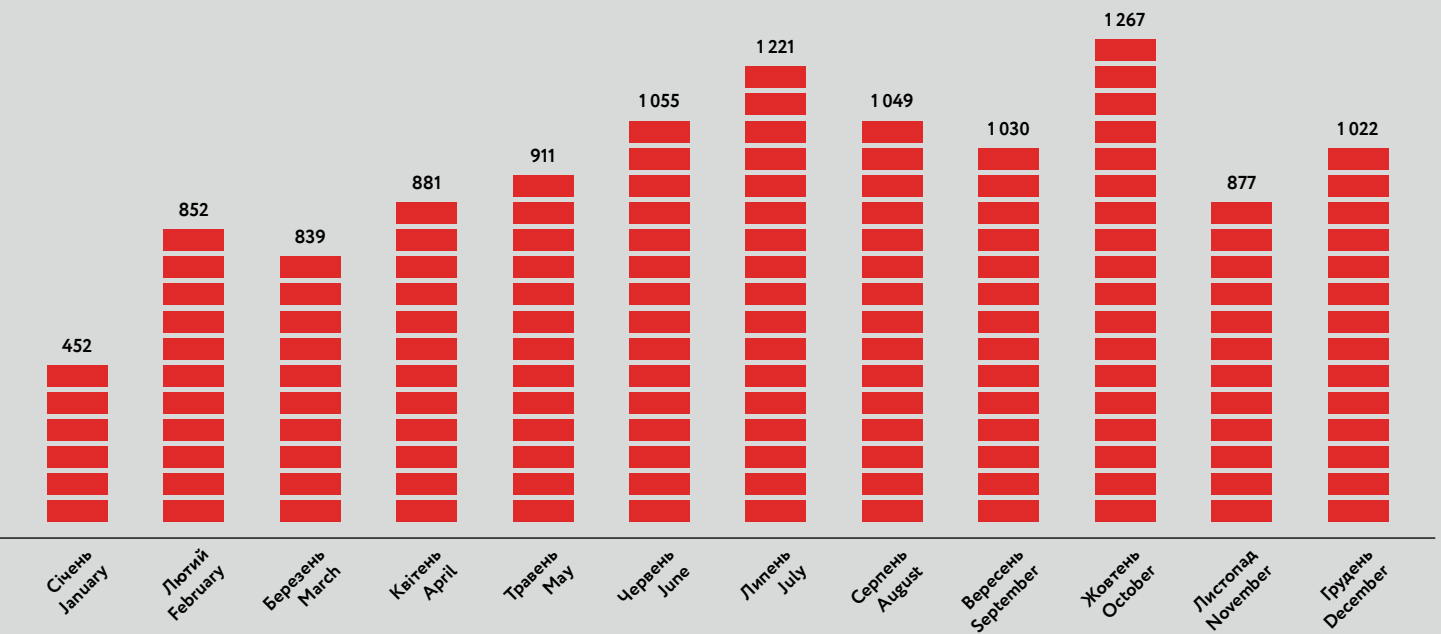
Поступове поживлення автомобільного ринку України у 2023 році та переоцінка ризиків дистриб'юторами автомобілів сприяло наповненню товарними автомобілями терміналів автомобільних перевізників. Збільшення обсягів операційної діяльності БЛГ ВІДІ ЛОГІСТІКС з надання по-

At the end of the 2023 the import of new cars to the Ukrainian market was delayed due to the blockade of the Ukrainian border roads by Poland and Slovakia.

But, thanks to the partnership with BLG, the company started organizing rail transportation of commercial vehicles for its customers, using the resources provided by the «mother company» in the form of transportation of cars by rail, which should ensure a gradual increase in the company's operational performance.

The gradual revitalization of the car market of Ukraine in 2023 and the reassessment of risks by car distributors contributed to the filling of the terminals of car carriers with commercial vehicles. The increase in the volume of operations of BLG VIDI LOGISTICS in the provision of warehousing and maintenance

Обсяг наданих послуг зберігання (прийняті автомобілі), шт. / Volume of storage services provided (cars received), pcs.



слуг по складському зберіганню та обслуговуванню обумовлено відновленням діяльності імпортерів, коли вони почали накопичувати автомобілі на складах та створювати матеріальні запаси на території України. Завдяки цьому, доля компанії на ринку комплексного термінального обслуговування нових автомобілів України у 2023 році склала – 21%.

БЛГ ВІДІ ЛОГІСТІКС планує роботу і головні бюджетні показники у 2024 році на поступове зростання обсягів автомобільного ринку минулого 2023 року та очікує:

- Продовження поступового відновлення обсягів автоперевезень і термінального обслуговування до довоєнного рівня, в залежності від розвитку воєнно – політичної ситуації, і стабілізації економіки;
- Досягнення компанією долі ринку перевезень автомобілів – 12 %; комплексного термінального обслуговування – 22%;
- Оновлення парку автомобільної техніки на – 30%;
- Продовження розвитку інтермодальних перевезень;
- Впровадження послуги імпорту автомобілів клієнтів залізничним транспортом;
- Залучення нових клієнтів на вторинному ринку автомобілів;
- Збільшення клієнтської бази за рахунок збільшення переліку надання послуг;
- Розширення матеріально-технічної бази компанії;
- Запровадження та дотримання найвищих вимог екологічного менеджменту в компанії.

«Ми полегшуємо логістику для наших клієнтів і тим самим робимо наших клієнтів більш успішними на ринку».

services is due to the resumption of the activity of importers, when they began to accumulate cars in warehouses and create material stocks on the territory of Ukraine. Thanks to this, the company's share in the market of comprehensive terminal service of new cars in Ukraine in 2023 was – 21%.

BLG VIDI LOGISTICS plans work and main budget indicators in 2024 for the gradual growth of the volume of the car market in the past 2023 and expects:

- Continuation of the gradual restoration of the volume of road transport and terminal service to the pre-war level, depending on the development of the military and political situation, and the stabilization of the economy;
- The company's achievement of 12% share of the car transportation market; complex terminal service – 22%;
- Renewal of the vehicle fleet by 30%;
- Continuation of the development of intermodal transportation;
- Implementation of the service of importing customers' cars by rail transport;
- Attracting new customers on the secondary car market;
- Increasing the client base due to increasing the list of services provided;
- Expansion of the material and technical base of the company;
- Implementation and compliance with the highest environmental management requirements in the company.

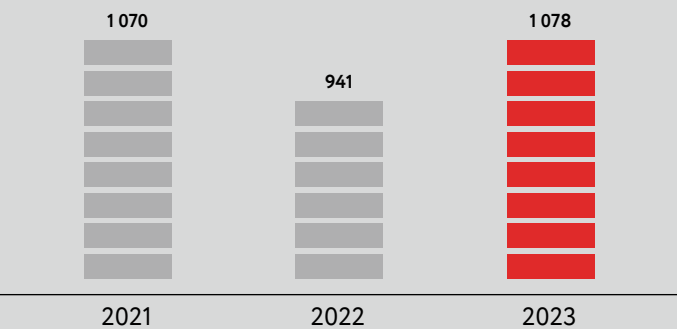
«We make logistics easier for our customers and thus make our customer more successful at the market».

Ключовим для розвитку персоналу групи VIDI у 2023 році стали позитивні тенденції, а саме – групі вдалося досягнути майже довоєнного завантаження виробничих потужностей своїх підприємств.

Середньооблікова чисельність працівників за 2023 рік зросла на 14,6%, якщо порівняти з відповідним показником попереднього року, а також – на 0,7% від показника 2021 року. Це свідчить про остаточну стабілізацію усіх процесів на підприємствах VIDI протягом звітного року.

Зважаючи на ефективність бізнесу у поточному році, середньомісячна заробітна плата за результатами року на підприємствах VIDI склала 49 466 грн, зростання у порівнянні з попереднім роком майже у півтора рази. Усе це підтверджує статус VIDI як надійного роботодавця.

Чисельність працівників VIDI, осіб /
Number of VIDI employees, persons



Структура працівників VIDI за напрямом діяльності/
VIDI-profile based personnel structure

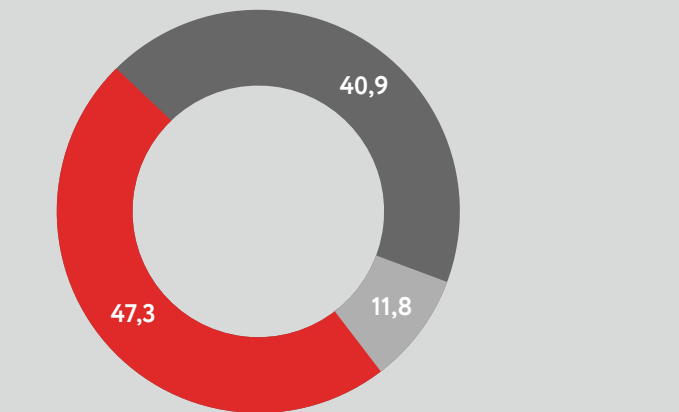
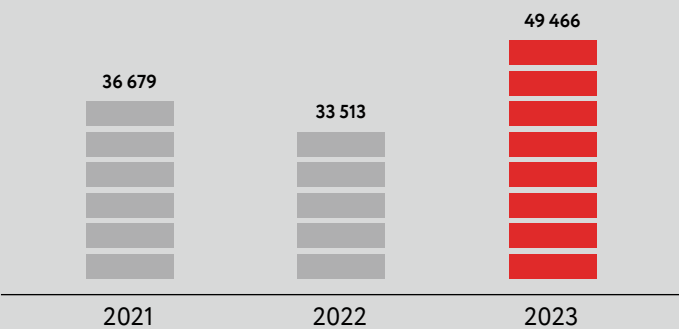
- Продуктивний персонал, % / Productive personnel %
- Адміністративний персонал, % / Executive personnel %
- Обслуговуючий персонал, % / Maintenance personnel %

Positive trends were key to the development of VIDI Group's personnel in 2023, namely, the Group managed to achieve almost pre-war capacity utilisation at its enterprises.

The average number of employees in 2023 increased by 14.6% year-on-year and by 0.7% compared to 2021. This is evidence of the final stabilisation of all processes at VIDI's enterprises during the reporting year.

Given the efficiency of the business this year, the average monthly salary at VIDI's enterprises was UAH 49,466, up almost one and a half times year-on-year. All this confirms VIDI's status as a reliable employer.

Заробітна плата працівників VIDI, грн /
Employees' salaries VIDI, UAH



Передусім ми віддаємо шану всім тим, хто зі зброєю в руках захищає нашу рідну землю від ворога. На кінець поточного року в лавах ЗСУ перебувають 65 наших колег. Ми бажаємо їм повернутися додому живими та неушкодженими.

Для кожної людини важливе визнання її особистого внеску в загальний результат. Власники та менеджмент VIDI усвідомлюють це. Наполеглива праця кожного співробітника VIDI в умовах воєнного стану дозволяє не лише сплачувати податки для підсилення обороноздатності країни, а й додає віри в перемогу. Деякі наші працівники за свої трудові подвиги під час облоги столиці України були нагороджені відомчими заохочувальними відзнаками Міністерства оборони України:

- нагрудним знаком «Знак пошани» – було нагороджено 7 наших колег
- медаллю «За зміцнення обороноздатності» – 2 співробітники
- медаллю «За сприяння Збройним Силам України» – 20 працівників;
- медаллю «Золотий тризуб» – 1 працівника.

У звітному році правовий режим воєнного стану в країні не став перешкодою добрій щорічній традиції – відзначення найкращих працівників у День народження VIDI.

Починаючи зі звітного року, Наглядова рада VIDI ухвалила рішення нагородити Золотим знаком VIDI усіх тих, хто на момент ухвалення цього рішення був мобілізований до лав ЗСУ і до того не був удостоєний цієї нагороди. Так, за особисту мужність, виявлену у захисті державного суверенітету та територіальної цілісності України, самовіддане виконання військового обов'язку Золотим знаком VIDI нагороджено 54 наших колеги.

First of all, we pay tribute to all those who are defending our homeland from the enemy with arms in hand. As of the end of this year, 65 of our colleagues are serving in the Armed Forces of Ukraine. We wish them to return home safe and sound.

It is important for everyone to be recognised for their personal contribution to the overall outcome. VIDI's owners and management are aware of this. Hard work of each VIDI employee under martial law not only allows us to pay taxes to strengthen the country's defence capability, but also gives faith in victory. Some of our employees received departmental awards from the Ministry of Defence of Ukraine for their work during the siege of the Ukrainian capital:

- 7 of our colleagues were awarded the Badge of Honour
- 2 employees – the medal «For Strengthening Defence Capability»
- 20 employees – the medal «For Assistance to the Armed Forces of Ukraine»
- 1 employee – the medal «Golden Trident».

In the reporting year, the legal regime of martial law in the country did not prevent a good annual tradition of honouring the best employees on VIDI's Birthday.

Starting from the reporting year, VIDI's Supervisory Board decided to award the VIDI Gold Badge to all those who were mobilised to the Armed Forces of Ukraine at the time of the decision and did not receive this award before. Thus, 54 of our colleagues were awarded the VIDI Gold Badge for personal courage in defending the state sovereignty and territorial integrity of Ukraine and selfless performance of military duty.

З нагоди 29-ї річниці з дня заснування компанії 36 найкращих співробітників за багаторічну сумлінну працю (10 років безперервного стажу на підприємствах компанії) та зразкове виконання посадових обов'язків було відзначено Золотими знаками VIDI. Було нагороджено:

- АЛЕКСАНДРОВА Віталія Олександровича – адміністратора відділу охорони ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- БОНДАРЕНКА Артема Вікторовича – менеджера з післяпродажного обслуговування ТОВ «ВіДі Гранд»;
- БУКШУ Олега Петровича – двірника ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»
- ВАСИЛЕНКО Марію Михайлівну – прибиральницю службових приміщень ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ГІЛІСА Миколу Анатолійовича – старшого адміністратора системи ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ГОЛІШЕВСЬКОГО Олексія Вікторовича – фахівця з тонування ТОВ «ВіДі-Санрайз»;
- ГОРДІЄНКА Олександра Анатолійовича – консультанта-приймальника ТОВ «ВіДі-Стар»;
- ГУЗІЯ Тараса Вячеславовича – адміністратора відділу охорони ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ДЕМЕНКОВА Олександра Анатолійовича – менеджера з продажу запасних частин ТОВ «ВіДі-Край Моторз»;
- ЖЕЛЕЗНЯКА Олексія Львовича – продавця-консультанта запасних частин ТОВ «ВіДі-Пауер»;
- ЗАВЕРТКІНУ Галину Михайлівну – старшого митного брокера ТОВ «БЛГ ВіДі Логістікс»;
- ЗАХАРЧЕНКА Олексія Олександровича – старшого продавця-консультанта легкових автомобілів ТОВ «ВіДі-Пауер»;
- КАЗАНІНУ Ольгу Іванівну – заступника головного бухгалтера ТОВ «ВіДі-Скай»;
- КЛИМЕНТЬЄВА Валерія Олександровича – механіка ТОВ «ВіДі Автострада»;

On the occasion of the 29th anniversary of the Company's foundation, 36 best employees were awarded VIDI Gold Badges for many years of conscientious work (10 years of continuous service at the Company's enterprises) and exemplary performance of their duties. They were:

- Vitalii Oleksandrovych ALEKSANDROV, administrator of the security department of ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Artem Viktorovich BONDARENKO, after-sales service manager at ViDi Grand LLC;
- Oleh Petrovych BUKSHA, yard-keeper at ViDi Autocity Kiltseva LLC
- Maria Mikhailivna VASYLENKO, janitor of the office premises at ViDi Autocity Kiltseva LLC
- Mykola Anatoliiovych HILIS, Senior System Administrator at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Oleksii Viktorovych HOLYSHEVSKYI, tinting specialist at ViDi-Sunrise LLC;
- Oleksandr Anatoliiovych HORDIENKO, acceptor consultant at ViDi-Star LLC;
- Taras Viacheslavovich HUZII, administrator of the security department of ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Oleksandr Anatoliiovych DEMENKOV, Spare Parts Sales Manager at ViDi-Krai Motors LLC;
- Oleksii Lvovych ZHELEZNIAK, spare parts sales consultant at ViDi Power LLC;
- Halyna Mikhailivna ZAVERTKINA, Senior Customs Broker at BLG ViDi Logistics LLC;
- Oleksii Oleksandrovych ZAKHARCHENKO, Passenger Cars Sales Senior Consultant at ViDi Power LLC;
- Olha Ivanivna KAZANINA, Deputy Chief Accountant at ViDi-Sky LLC;
- Valerii Oleksandrovych KLYMENTIEV, mechanic at ViDi Avtostrada LLC;

- КРИВОРОТА Максима Олексійовича – адміністратора системи ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ЛЕВЧЕНКА Сергія Васильовича – старшого слюсаря з ремонту колісних транспортних засобів ТОВ «БЛГ ВіДі Логістікс»;
- ЛЯХА Олександра Вікторовича – продавця-консультанта легкових автомобілів ТОВ «ВіДі Еліт»;
- МАКАРЕНКА Андрія Олександровича – менеджера з післяпродажного обслуговування ТОВ «ВіДі-Пауер»;
- НАГІРНЯКА Ігоря Петровича – консультанта технічного ТОВ «ВіДі Авеню»;
- ОКСАНИЧЕНКО Світлану Анатоліївну – начальника відділу управління грошовими потоками ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- РОМАНЮКА Сергія Анатолійовича – старшого адміністратора системи та мереж ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- СТЕПАНЕНКО Олену Анатоліївну – провідного фахівця (із страхування та кредитування) ТДВ «СК «ВіДі-Страхування»;
- ТЕРЕЩЕНКА Олександра Михайловича – водія авто-транспортних засобів ТОВ «БЛГ ВіДі Логістікс»;
- ТКАЧЕНКО Інну Петрівну – прибиральницю службових приміщень ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ХРИСТОДОРОВА Ростислава Костянтиновича – провідного інженера ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ШЕПЕТЬКА Сергія Васильовича – консультанта-приймальника ТОВ «ВіДі-Скай»;
- ЮНАКА Андрія Васильовича – старшого адміністратора ТОВ «ВіДі Автосіті Кільцева»;
- ЮЩЕНКО Оксану Володимирівну – заступника головного бухгалтера ТОВ «ВіДі Автострада»;
- ЯКУПОВУ Ірину Володимирівну – продавця-консультанта легкових автомобілів ТОВ «ВіДі Еліт».

- Maksym Oleksiiiovych KRYVOROT, system administrator at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Serhii Vasyliovych Levchenko, wheeled vehicles senior repair mechanic at BLG ViDi Logistics LLC;
- Oleksandr Viktorovych LIAKH, passenger cars sales consultant at ViDi Elite LLC;
- Andrii Oleksandrovych MAKARENKO, after-sales service manager at ViDi Power LLC;
- Ihor Petrovych NAHIRNIAK, Technical Consultant at ViDi Avenue LLC;
- Svitlana Anatoliivna OKSANICHCHENKO, Head of the Cash Flow Management Department at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Serhii Anatoliiovych ROMANIUK, Senior System and Network Administrator at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Olena Anatoliivna STEPANENKO, Leading Specialist (Insurance and Credit) at ViDi-Insurance Additional Liability Company;
- Oleksandr Mykhailovych TERESHCHENKO, driver of vehicles at BLG ViDi Logistics LLC;
- Inna Petrivna TKACHENKO, janitor of the office premises at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Rostyslav Konstantynovych KHRYSTODOROV, leading engineer at ViDi Autositi Kiltseva LLC;
- Serhiy Vasyliovych SHEPETKO, acceptor consultant at ViDi-Sky LLC;
- Andrii Vasiliovych YUNAK, Senior Administrator at ViDi Autocity Kiltseva LLC;
- Oksana Volodymyrivna YUSHCHENKO, Deputy Chief Accountant at ViDi Avtostrada LLC;
- Iryna Volodymyrivna YAKUPOVA, passenger cars sales consultant at ViDi Elite LLC.

Упродовж звітного 2023 року VIDI продовжувала роботу із забезпечення соціальної відповідальності перед суспільством, державою, громадою, споживачами та працівниками.

У 2011 році VIDI приєдналася до Глобального договору ООН з корпоративної соціальної відповідальності, а тому відповідну роботу на підприємствах групи компаній побудовано з урахуванням його принципів, які імplementовано в розпорядчі нормативні документи VIDI та усіх її підприємств, яких адміністрація групи та її підприємств, усі їх керівники та працівники дотримуються неухильно.

Принципи прав людини

- Принцип 1: Комерційні компанії повинні забезпечувати та поважати захист прав людини, проголошених на міжнародному рівні.
- Принцип 2: Комерційні компанії повинні забезпечувати, щоб їхня власна діяльність не сприяла порушенню прав людини.

Принципи праці

- Принцип 3: Комерційні компанії повинні підтримувати свободу зібрань і дієве визнання права на колективні переговори.
- Принцип 4: Комерційні компанії повинні сприяти викоріненню примусової або обов'язкової праці.
- Принцип 5: Комерційні компанії повинні сприяти дієвому викоріненню дитячої праці.
- Принцип 6: Комерційні компанії повинні сприяти дієвому викоріненню дискримінації щодо зайнятості та працевлаштування.

Екологічні Принципи

- Принцип 7: Комерційні компанії повинні дотримуватися обережних підходів до екологічних проблем.

During the reporting year 2023, VIDI Company pursued its efforts to ensure social responsibility to society, the state, the community, consumers and employees.

In 2011, VIDI Company joined the UN Global Compact on Corporate Social Responsibility, and therefore the relevant work at the Group's enterprises is based on its principles, which are implemented in the VIDI's local regulations and all its enterprises, and are strictly adhered to by the administration of the Group and its enterprises, all their managers and employees.

Human Rights Principles

- Principle 1: Businesses should promote and respect internationally proclaimed human rights.
- Principle 2: Businesses should ensure that their own activities do not contribute to human rights abuses.

Labour Principles

- Principle 3: Businesses should support freedom of assembly and effective recognition of the right to collective bargaining.
- Principle 4: Businesses should contribute to the elimination of forced or compulsory labour.
- Principle 5: Businesses should contribute to the effective elimination of child labour.
- Principle 6: Businesses should contribute to the effective elimination of discrimination in employment and occupation.

Environmental Principles

- Principle 7: Businesses should take a precautionary approach to environmental issues.

- Принцип 8: Комерційні компанії повинні ініціювати поширення екологічної відповідальності.
- Принцип 9: Комерційні компанії повинні стимулювати розвиток і розповсюдження екологічно чистих технологій.

Антикорупційний Принцип

- Принцип 10: Комерційні компанії повинні протидіяти будь-яким формам корупції, зокрема здирництва.

Але і у 2023 році через війну, що продовжується, на першому плані для всієї країни залишається допомога Силам Оборони України з метою єднання нашого народу навколо ідеї свободи, суверенітету, незалежності України.

ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ ПЕРЕД СУСПІЛЬСТВОМ

Ще з кінця 2022 року діяльність VIDI із допомоги Силам Оборони України почала систематизовуватися. У 2023 вона стала сукупністю системних заходів, які проводяться підприємствами та підрозділами групи на постійній основі за наступними напрямками:

- Допомога власним співробітникам, які перебувають у лавах ЗСУ.
- На кінець 2023 року до лав ЗСУ мобілізовано 65 працівників підприємств VIDI, частина з них – добровольці, а також ті, хто має військовий досвід з часів АТО. VIDI надає їм та їхнім сім'ям матеріальну допомогу – і це значні кошти. Ми допомагаємо їм також з придбанням амуніції та речей для побуту, яких їм бракує тощо. Усі запити від наших колег задовольняються невідкладно, у позачерговому порядку.
- Проєкт «Авто для фронту».
- У поточному році у VIDI зробили пріоритетом постачання на фронт броньованих автомобілів – вони за своїми

- Principle 8: Businesses should initiate the promotion of environmental responsibility.
- Principle 9: Businesses should encourage the development and dissemination of environmentally friendly technologies.

Anti-Corruption Principle

- Principle 10: Businesses should work against all forms of corruption, including extortion.

But even in 2023, due to the ongoing war, the country's top priority remains to help the Defence Forces of Ukraine to unite our people around the idea of freedom, sovereignty and independence of Ukraine.

SOCIAL RESPONSIBILITY

As early as the end of 2022, VIDI's activities to help the Ukrainian Defence Forces began to be systematised. In 2023, it became a set of systemic measures carried out by the Group's companies and divisions on an ongoing basis in the following areas:

- Helping our own employees who are in the ranks of the Armed Forces of Ukraine.
- As of the end of 2023, 65 employees of VIDI companies were mobilised to the Armed Forces of Ukraine, some of them were volunteers and those with military experience from the Anti-Terrorist Operation. VIDI provides them and their families with financial assistance – and it's a lot of money. We also help them with the purchase of ammunition and household items they need, etc. All inquiries from our colleagues are dealt with promptly and on an out-of-hours basis.
- Cars for the Frontline Project
- This year, VIDI has made it a priority to supply armoured vehicles to the frontline, as their characteristics provide

характеристиками забезпечують захист від осколків та автоматичної зброї. Але досвід використання цих машин на фронті показує, що не тільки від них. Також за необхідності ми постачаємо військовим й інші автомобілі. Але головне – усі автомобілі, які VIDI передає на фронт, проходять діагностику та повне відновлення на наших сервісних потужностях до справного стану.

- Всього з початку війни, тобто за усю війну VIDI передала підрозділам Сил Оборони України 314 автомобілів.
- Здійснення сервісного обслуговування автомобілів Сил Оборони України, військових тощо

Ми ремонтуємо автомобілі для військових частин за собівартістю, щодо окремих категорій автомобілів – робимо ремонт безкоштовно, у вигляді благодійної допомоги. Також постачаємо запчастини до автомобільної техніки – теж як допомогу Силам Оборони України.

Крім того, на наших підприємствах діє окрема програма із надання спеціальних знижок на ремонт особистого транспорту військових.

- VIDI постійно співпрацює з благодійними фондами, які свою справу роблять гарно та професійно.

VIDI постійно робить внески та співпрацює з благодійними організаціями:

- «Міжнародний благодійний фонд «Повернись живим» – уже розробляється з ними потужний проєкт на наступний рік,
- «Благодійний Фонд Сергія Притули»,
- «Спілка підприємців теле- та кіноіндустрії».

protection against shrapnel and automatic weapons. However, the experience of using these vehicles at the front shows that they are not the only ones. We also supply other vehicles to the military if necessary. But the most important thing is that all the vehicles that VIDI sends to the front line are diagnosed and fully restored to good working order at our service facilities.

- In total, VIDI has handed over 314 vehicles to the Ukrainian Defence Forces since the beginning of the war, i.e. for the entire war.
- Maintenance of vehicles of the Defence Forces of Ukraine, military, etc.

We repair vehicles for military units at cost, and for certain categories of vehicles we repair them free of charge, in the form of charity. We also supply spare parts for automotive vehicles, also as a contribution to the Ukrainian Defence Forces.

In addition, our enterprises have a separate programme to provide special discounts for the repair of personal vehicles for the military.

- VIDI constantly cooperates with charitable foundations that do their job well and professionally.

VIDI constantly makes contributions and cooperates with charitable organisations:

- The Come Back Alive International Charitable Foundation – we are already developing a powerful project with them for next year,
- Serhiy Prytula Charity Foundation,
- Union of Television and Film Industry Entrepreneurs.

ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ ПЕРЕД ДЕРЖАВОЮ

Одним із найважливіших конституційних обов'язків юридичних та фізичних осіб є сплата податків та зборів. Лише сумлінне виконання платниками податків конституційних обов'язків є запорукою стабільності бюджетної системи України та реалізації завдань і функцій держави й територіальних громад.

В умовах воєнного стану, коли основні видатки бюджету спрямовуються на забезпечення оборони країни, питання сплати податків набуває особливої ваги. Адже це ціна перемоги. У 2023 році підприємства VIDI сплатили загальнодержавних і місцевих податків та обов'язкових зборів і платежів на суму 633,2 млн грн, із них до місцевих бюджетів – 91 млн грн. Це на 53% більше від рівня 2022 року.

Війна не завадила групі VIDI продовжити рух у напрямі розвитку взаємовигідної співпраці між державою та бізнесом. Упродовж року спеціалісти компанії активно співпрацювали з громадськими організаціями, як-от Всеукраїнська асоціація автомобільних імпортерів та дилерів, брали участь у форумах European Business Association (EBA).

Також долучалися до вдосконалення законодавства, що стосується економіки, зокрема регулювання автомобільного ринку. Так, керівництво та фахівці VIDI як представники ВААІД та European Business Association (EBA) брали активну участь у просуванні ідеї та обговоренні законопроекту «Про внесення змін до деяких законів України щодо удосконалення порядку здійснення оптової та роздрібною торгівлі транспортними засобами суб'єктами господарювання, які поставлені на облік у Головному сервісному центрі МВС» (реєстр. 9083), внесений народними депутатами Д.О. Гетьманцевим та Я.І. Железняком.

RESPONSIBILITY TO THE STATE

One of the most important constitutional obligations of legal entities and individuals is to pay taxes and fees. Only conscientious fulfilment of constitutional obligations by taxpayers is the key to the stability of Ukraine's budget system and the implementation of the tasks and functions of the state and territorial communities.

Under martial law, when major budget expenditures are directed to the country's defence, the issue of paying taxes is of particular importance. This is the price of victory. In 2023, VIDI's enterprises paid UAH 633.2 million in national and local taxes and mandatory duties and fees, including UAH 91 million to local budgets. This is 53% higher than in 2022.

The war did not stop VIDI Group from continuing to develop mutually beneficial cooperation between the state and business. Throughout the year, the company's specialists actively cooperated with public organisations such as the All-Ukrainian Association of Automobile Importers and Dealers and participated in forums of the European Business Association (EBA).

We were also involved in improving legislation related to the economy, in particular the regulation of the automotive market. Thus, VIDI's management and experts, as representatives of the All-Ukrainian Association of Automobile Importers and Dealers and the European Business Association (EBA), took an active part in promoting the idea and discussing the draft law "On Amendments to Certain Laws of Ukraine on Improving the Procedure for Wholesale and Retail Trade in Vehicles by Business Entities Registered with the Main Service Centre of the Ministry of Internal Affairs" (Reg. 9083), introduced by MPs D.O. Hetmantsev and Ya.I. Zhelezniak.

Суть цього законопроекту у скасуванні для легально-го бізнесу з торгівлі вживаними автомобілями обов'язку здійснювати державну реєстрацію товарних автомобілів на себе в сервісних центрах МВС. Зазначена норма ставить легальний бізнес із продажу вживаних автомобілів у нерівне становище з іншими учасниками ринку, здебільшого – нелегальним сегментом цього ринку, та не дозволяє державі отримувати податки від 97,5% обсягу цього ринку – оціночно це до 30 млрд грн щорічно.

Законопроект 9083 отримав схвальне ставлення усіх залучених сторін. Зарезультатами обговорення у Комітеті Верховної Ради України з питань транспорту та інфраструктури його доопрацьовано та включено до порядку денного чергової сесії Парламенту для розгляду у першому читанні.

ВІДПОВІДАЛЬНІСТЬ ПЕРЕД ПРАЦІВНИКАМИ

Як і в минулі роки, на початку 2023 року VIDI власним коштом забезпечила своїх працівників добровільним медичним страхуванням – всього застрахувалися 960 працівників, медичними послугами у рамках цієї програми при настанні страхових випадків скористалися 573 працівники.

На підприємствах VIDI у 2023 році здійснювалися усі передбачені законодавством заходи з охорони праці. Так, за рік пройшли вступний і первинний інструктаж на робочому місці з охорони праці і пожежної безпеки 402 працівники. Також для працівників проводять повторний інструктаж з охорони праці і пожежної безпеки на робочому місці. Повторні інструктажі з охорони праці на робочому місці проводяться з працівниками в такі терміни:

- на роботах з підвищеною небезпекою не рідше одного разу на 3 місяці;
- для всіх інших працівників не рідше одного разу на 6 місяців;
- з пожежної безпеки не рідше одного разу на 6 місяців.

The essence of this draft law is to abolish the obligation for legal used car businesses to register commercial vehicles in their own name at the service centres of the Ministry of Internal Affairs. This provision puts the legal used car business in an unequal position with other market participants, mostly the illegal segment of the market, and prevents the state from collecting taxes from 97.5% of the market volume, which is estimated to be up to UAH 30 billion annually.

Draft Law 9083 was welcomed by all parties involved. Following the discussion at the Verkhovna Rada Committee on Transport and Infrastructure, the draft law was revised and included in the agenda of the next session of the Parliament for consideration in the first reading.

RESPONSIBILITY TO THE EMPLOYEES

As in previous years, at the beginning of 2023, VIDI provided its employees with voluntary health insurance at its own expense – a total of 960 employees were insured, and 573 employees used medical services under this programme after insured events.

In 2023, VIDI's enterprises implemented all labour protection measures required by law. For example, during the year, 402 employees received introductory and initial workplace training on occupational health and safety. Employees also receive refresher training on occupational health and fire safety in the workplace. Refresher trainings on occupational health and safety at the workplace are conducted with employees within the following timeframes:

- at work with increased danger at least once every 3 months;
- for all other employees at least once every 6 months;
- on fire safety at least once every 6 months.

Працівники, робота яких пов'язана з підвищеною небезпекою, 1 раз на 2 роки проходять медичний огляд коштом компанії. За 2023 рік його пройшли 125 працівників.

Необхідні заходи також вживалися і щодо покращення умов праці співробітників підприємств VIDI.

Так, за 2023 рік проведено поточні ремонти на 5 800 м² виробничих та 1 200 м² офісних площ. На усіх площах використовуються екологічні матеріали (фарби тощо), з метою економії енергоносіїв встановлюється більш енергоефективне та яскраве освітлення (LED-лампи).

З погляду екології продовжується практика правильного поводження з відходами виробництва та їх подальшої утилізації. Так, утилізаційний центр тепер також працює і в автостанції VIDI Аеропорт. Продовжується використання електромобілів як службового автотранспорту.

Ворог хоче, аби ми забули не тільки, що таке мирне життя, а й про те, що на світі існують почуття радості й атмосфера свята. Але у нього не вийде. Попри війну, усталена приємна традиція дарувати дітям співробітників VIDI радість і віру в новорічне диво у звітному році не була порушена. До свята Нового року вони одержали солодкі подарунки та іграшки від кінцевих бенефіціарних власників VIDI у корпоративному стилі. Малеча залишилася задоволеною. А Святому Миколаю дітлахи загадали одне-єдине бажання – ПЕРЕМОГИ ТА МИРУ УКРАЇНІ!

Employees whose work is associated with increased danger undergo a medical examination every 2 years at the Company's expense. In 2023, 125 employees underwent the medical examination.

Necessary measures were also taken to improve the working conditions of VIDI's employees.

For example, in 2023, 5,800 m² of production and 1,200 m² of office space were renovated. All areas use environmentally friendly materials (paints, etc.), and more energy-efficient and bright lighting (LED lamps) is installed to save energy.

From the environmental point of view, we continue to practice proper management of production waste and its subsequent disposal. Thus, the recycling centre now also operates at the VIDI Airport car park. Electric vehicles continue to be used as company vehicles.

The enemy wants us to forget not only what peaceful life is, but also that there are feelings of joy and a festive atmosphere in the world. But they won't succeed. Despite the war, the established pleasant tradition of giving children of VIDI employees joy and faith in the New Year's miracle was not broken in the reporting year. For the New Year's holiday, children received sweet gifts and toys from VIDI's ultimate beneficial owners in a corporate style. The kids remained pleased. And the children made a single wish to Saint Nicholas – VICTORY and PEACE for UKRAINE!

VIDI – це група компаній, заснована Віталієм Джуринським у 1994 році. Група компаній VIDI є сімейним бізнесом родини Джуринських, який розвивається на засадах сімейних цінностей їх родини. Сімейний бізнес Джуринських засновувався з метою отримання засобів для існування та розвитку родини, але згодом став його невід’ємною частиною, самим життям родини.

ОСНОВНИМИ НАПРЯМАМИ
ДІЯЛЬНОСТІ БІЗНЕСУ VIDI Є:

- Автомобільний:
 - продаж автомобілів – нових та вживаних, а також запасних частин та автомобільних аксесуарів;
 - послуг обміну автомобілів (trade-in) та їх зворотного викупу (buy back);
 - надання сервісно-технічних послуг з післяпродажного обслуговування і кузовного ремонту автомобілів,
 - виробництво спеціальних та спеціалізованих автомобілів на базі серійних шасі,
 - продаж повного спектру продуктів, супутніх автомобілеволодінню, включаючи автомобільне страхування та лізинг;
- Логістичний – надання послуг з транспортування, зберігання і обробки легкових автомобілів, сільськогосподарської та великогабаритної техніки;
- Мотобізнес – одне з підприємств VIDI є офіційним дистриб’ютором в Україні мото- і силової техніки Yamaha, інше – офіційним дилером мототехніки Suzuki в Київському регіоні

VIDI is a group of companies founded by Vitalii Dzhurynskiy in 1994. The VIDI group of companies is a family business of the Dzhurynskiy family, which is develops in line with family values of their family. The Dzhurynskiy family business was founded to earn a living and family development, but later became an integral part of it, its very life of the family.

THE MAIN DIRECTIONS OF BUSINESS
ACTIVITY OF VIDI ARE:

- Automotive:
 - sale of cars – new and used ones, as well as spare parts and car accessories;
 - provision of car exchange (trade-in) and buy back services;
 - provision of service and maintenance for after-sales service and car body repair,
 - production of special and specialized vehicles on the basis of serial chassis,
 - sale of a full range of products related to car ownership, including car insurance and leasing;
- Logistic – provision of services for transportation, storage and handling of cars, agricultural and large machinery;
- Motorcycle – one of the VIDI’s enterprises is the official distributor of Yamaha motorcycle and power equipment in Ukraine, another is the official dealer of Suzuki motorcycle equipment in Kyiv region.

VIDI є провідним експертом з автомобілеволодіння. Це означає, що у VIDI завжди раді допомогти обрати найнадійніші бренди автомобілів та супроводжувати вас упродовж усієї вашої автоісторії: від першого маленького хетчбека до сімейного універсалу і першого преміум авто в родині; від мрії про власний автомобіль до рішення пересісти на авто класом вище – і далі, далі, далі.

VIDI завжди поряд, щоб допомогти з вибором, купівлею, страхуванням, лізингом, регламентним обслуговуванням, ремонтом чи трейд-іном і готова владнати ще безліч можливих дрібниць, пов’язаних із автомобілеволодінням, з автоісторією кожного з наших клієнтів, з їх автодинастією. Саме через «Автодинастію» ми себе позиціонуємо на ринку, вкладаючи у це поняття не лише те, що наш бізнес став самим життям для родини Джуринських, а і династією наших клієнтів, династією самих автомобілів, трудову династію – адже надійні робочі місця у нас знайдуть і діти, і онуки наших нинішніх працівників.

Що вирізняє нас з-поміж інших учасників ринку? Ми пишаємося тим, що одночасно з наданням якісних послуг клієнтам наша компанія для своїх працівників є надійним роботодавцем, який озброює їх найсучаснішими технологіями роботи з клієнтами, для держави – сумлінним платником податків, для громад населених пунктів, де розміщено наш бізнес – вірним помічником у їх розвитку. Підсумовуючи, ми можемо назвати локації підприємств VIDI своєрідними «острівками добробуту» на економічній карті України. Ми впевнені, що досягнення європейського рівня життя в Україні починається саме з таких «острівків».

VIDI is a leading expert in car ownership. This means that VIDI is always happy to help the customer choose the best and most reliable car brands and accompany customers throughout their automotive history: from the first small hatchback to the family van and the first executive car in the family; from the dream of having your own car to the decision to change for a luxury car, and so on.

VIDI is always there to help you with the selection, purchase, insurance, leasing, routine maintenance, repair or trade-in, and is ready to settle countless other possible little things related to car ownership, to car history of each of our clients, and to their car dynasty. It is through Autodynasty that we position ourselves in the market, implying in the concept not only the fact that it became a family business of the Dzhurynskiy, but also a dynasty of our customers, the dynasty of cars, employment dynasty, since our company offers reliable jobs to the children and grandchildren of our current employees.

What distinguishes us from other market participants? We are proud that along with providing high-quality services to our customers and shaping their respective customer experience, our company is a reliable and stable employer for its employees, who equips them with the most modern means and technologies for working with customers. For the state, it is a conscientious payer of taxes and fees. For the communities of settlements where our business is located, it is a faithful assistant in their development. In summary, we can call the locations of VIDI facilities a kind of «islands of prosperity» on the economic map of Ukraine. We are confident that the achievement of the European standard of living in Ukraine begins precisely from such «islands».



Територіальне розміщення основних напрямків діяльності VIDI /
Location of the VIDI primary business lines

1

КИЇВСЬКИЙ РЕГІОН / KYIV REGION

м. Київ

Jaguar Land Rover Київ Захід
▪ Автомобільний бізнес-напрямок

Kyiv city

Jaguar Land Rover Kyiv West
▪ Automotive business

Київська обл.,
с. Софіївська Борщагівка

VIDI Кільцева
▪ Центральний офіс VIDI
(Офіс Власників, Наглядова рада,
Виконавча дирекція);
▪ Автомобільний бізнес-напрямок;
▪ Мотобізнес

Sofievska Borshchahivka village,
Kyiv region

VIDI Kiltseva
▪ VIDI Central Office
Owners Office, Supervisory Board,
Executive Directorate);
▪ Automotive business;
▪ Motorcycle business

Київська обл., с. Чубинське

VIDI Аеропорт
▪ Автомобільний бізнес-напрямок

Chubynske village, Kyiv region

VIDI Airport
▪ Automotive Business

Київська обл., с. Здорівка

▪ Логістичний бізнес-напрямок

Zdorivka village, Kyiv region

▪ Logistics Business

2

ОДЕСЬКИЙ РЕГІОН / ODESA REGION

м. Одеса

▪ Автомобільний бізнес-напрямок

Odesa city

▪ Automotive Business



Територіальне розміщення основних напрямків діяльності VIDI /
Location of the VIDI primary business lines



VIDI Кільцева / VIDI Kiltseva
Київська обл., Бучанський район, с. Софіївська Боршлагівка, вул. Велика Кільцева, 56, 58, 60, 60а /
56, 58, 60, 60a, Velyka Kiltseva str., Sofievska Borshagivka village, Buchanskyi distr., Kyiv region



Jaguar Land Rover Київ Захід / Jaguar Land Rover Kyiv West
Київ, Кільцева дорога, 1-А, (Одеська площа) /
Kiltseva Road, 1-A, (Odessa square), Kyiv



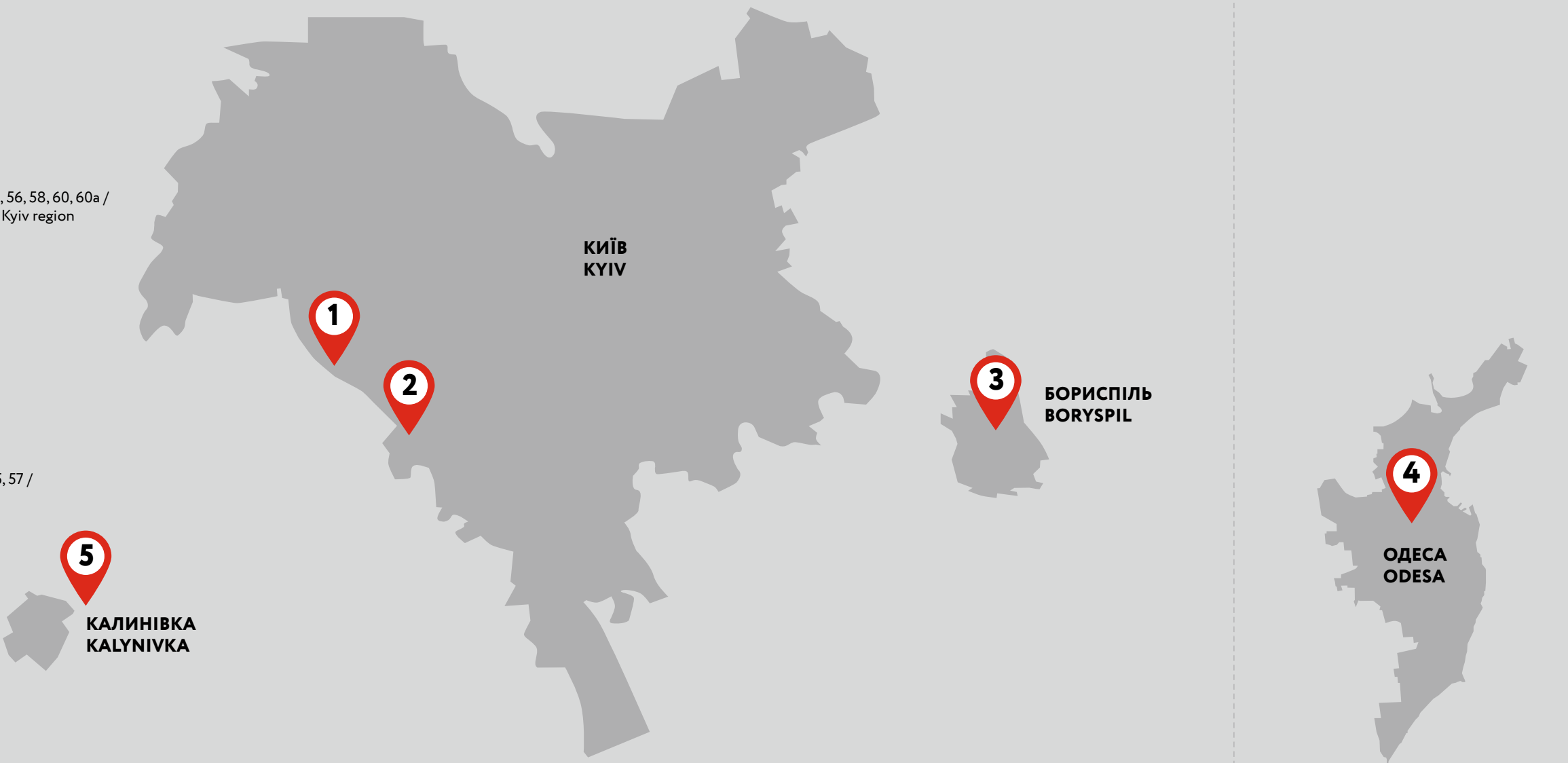
VIDI Аеропорт / VIDI Airport
Київська обл., Бориспільський район, с. Чубинське, вул. Київська 47, 49, 51, 53, 55, 57 /
47, 49, 51, 53, 55, 57, Kyivska str., Chubynske village, Boryspilskyi distr., Kyiv region



Тойота Центр Одеса ВІДІ Пальміра / Toyota Centre Odesa VIDI Palmira
Одеса, вул. Балківська, 22а /
22a, Balkivska str., Odesa



БЛГ ВІДІ ЛОГІСТИКС / BLG VIDI LOGISTICS
Київська обл., Фастівський р-н., с. Калинівка, вул. Генріха Авервезера, 1 /
1, Henrikha Avertevera Str., Kalynivka village, Fastivskyi distr., Kyiv region



16 травня 1994 року розпорядженням Баришівської районної державної адміністрації Київської області офіційно зареєстровано перше підприємство Віталія Джуринського – приватне підприємство «Пріус». Ця дата вважається точкою відліку історії бізнесу родини Джуринських.

1994 – 1998 роки – створено мережу з реалізації запчастин до автомобілів і сільгосптехніки під брендом «Укравтотехресурси».

25 березня 1998 року – почав роботу «Концерн Укравтопром», який за короткий час посів лідерські позиції на ринку вантажної та спецтехніки, продажів автомобілів виробництва країн СНД. Завдяки початку роботи напряму з реалізації вказаної техніки та надання сервісних послуг значно розширюються обсяги діяльності компанії, вона впевнено заявляє про своє стабільне місце у цій галузі.

7 березня 2002 року – дата, яка стала відправною точкою для VIDI, поклавши початок стратегічному напряму діяльності – автомобільному бізнесу. Цього дня було засновано концерн «Укравтопром-Інвест», який спеціалізувався на реалізації та сервісному обслуговуванні легкових автомобілів виробництва країн СНД.



On May 16, 1994, Vitaliy Dzhurynskiy's first business, Prius Private Enterprise, was officially registered by the Baryshiv District State Administration of Kyiv Region. This date is considered the starting point of the business history of the Dzhurynskiy family.

1994–1998 – a network for the sale of spare parts for cars and agricultural machinery was established under the Ukravtotehresursy brand.

March 25, 1998 – Concern Ukravtoprom started operations and within a short time took a leading position in the market of trucks and special vehicles, sales of cars produced in the CIS countries. The launch of the sales and service business has significantly expanded the company's business and enabled it to claim a stable position in the industry.

March 7, 2002 – the date that became the starting point for VIDI, marking the beginning of the strategic direction of its activities – the automotive business. On this day, Ukravtoprom-Invest, a concern specialising in the sale and servicing of passenger cars manufactured in the CIS countries, was founded.



Травень 2002 року – після завершення навчання в аспірантурі в компанії почав працювати Олег Джуринський, очоливши напрями девелопменту та інвестиційної діяльності.

Травень 2002 року – початок роботи логістичного терміналу в м. Вишневе – першого підприємства в Київській області, яке спеціалізувалося на наданні повного комплексу логістичних послуг у сфері автобізнесу. Застосування в роботі європейських стандартів якості дозволило в найкоротші терміни залучити до логістичного обслуговування солідних клієнтів.

13 липня 2005 року – подальший розвиток автомобільного напряму бізнесу VIDI, одержано статус офіційного дилера автомобілів Ford.

1 грудня 2005 року – старт роботи офіційного дилера Ford «Край Моторз Груп».

7 березня 2007 року – відкриття офіційного дилерського центру Тойота Центр Київ «ВіДі Автострада», найінноваційнішого та найбільшого автосалону в Східній Європі за обсягом інвестицій.



May 2002 – after completing his postgraduate studies, Oleh Dzhurynskiy joined the Company as head of development and investment activities.

May 2002 – the logistics terminal in the town of Vyshneve, the first enterprise in the Kyiv region to specialise in providing a full range of logistics services in the automotive industry, was launched. The application of European quality standards allowed us to attract reputable clients to our logistics services in the shortest possible time.

July 13, 2005 – further development of VIDI's automotive business, the company was granted the status of an official Ford dealer.

December 1, 2005 – the official Ford dealership Krai Motors Group starts operating.

March 7, 2007 – opening of the official Toyota Centre Kyiv dealership ViDi Avtostrada, the most innovative and largest car dealership in Eastern Europe in terms of investment.





Серпень 2007 року – заснування спільного підприємства E.H. Harms Automobile Logistics Ukraine за участю «ВіДі Логістика» та європейського лідера логістичних послуг – німецької компанії E.H. Harms. Такий союз дозволив за короткий час зайняти провідні позиції у сфері перевезень автомобілів в Україні.

Листопад 2007 року – початок роботи страхової компанії «ВіДі Страхування».

24 січня 2008 року – розширення географії діяльності VIDI – відкриття Тойота Центр Одеса «ВіДі Пальміра».

19 серпня 2008 року – візит делегації Toyota до дилерського центру Тойота Центр Одеса «ВіДі Пальміра». Зустріч із делегацією на чолі із сином засновника «Toyota Motor Corporation», почесним головою і членом Ради директорів «Toyota Motor Corporation» Шоїчіро Тойода. До складу делегації увійшли також спеціальний радник Кабінету міністрів Японії Хіроші Окуда, президент і виконавчий директор «Toyota Motor Europe» Тадаші Арашіма, член Ради директорів «Sumitomo Corporation» Кійомі Мачіда.

August 2007 – establishment of the joint venture E.H. Harms Automobile Logistics Ukraine with the participation of ViDi Logistics and the European leader in logistics services, the German company E.H. Harms. This alliance allowed the Company to take a leading position in the car transport industry in Ukraine in a short time.

November 2007 – ViDi Insurance was launched.

January 24, 2008 – expansion of VIDI's geographical reach with the opening of Toyota Centre Odesa «ViDi Palmira».

August 19, 2008 – visit of the Toyota delegation to the Toyota Centre Odesa dealership ViDi Palmira. Meeting with a delegation led by Shoichiro Toyoda, son of the founder of Toyota Motor Corporation, Honorary Chairman and Member of the Board of Directors of Toyota Motor Corporation. The delegation also included Hiroshi Okuda, Special Adviser to the Cabinet of Ministers of Japan, Tadashi Arashima, President and CEO of Toyota Motor Europe, and Kiyomi Machida, Member of the Board of Directors of Sumitomo Corporation.





26 грудня 2008 року – початок роботи в Києві концептуального офіційного дилерського центру Nissan «ВіДі Санрайз Моторз», який на той момент став одним із найбільших дилерських центрів Nissan у Європі.

10 квітня 2009 року – відкриття найбільшого в Європі концептуального офіційного дилерського центру Lexus «Лексус Київ Захід», який започаткував новий етап розвитку преміум-бренду в Україні.

1 жовтня 2009 року – урочисте підписання договору між VIDI і компанією BLG Logistics про створення спільного підприємства «BLG ViDi Logistics». Головна мета діяльності підприємства – надання комплексу логістичних послуг у сфері автобізнесу на абсолютно новому рівні якості із застосуванням європейських стандартів роботи на основі сучасного логістичного центру в Київському регіоні.

Квітень 2010 року – старт одного з найбільших в Україні інвестиційних проєктів «БЛГ ВіДі Логістікс» – будівництва надсучасного автомобільного термінала в Калинівці Київської області.



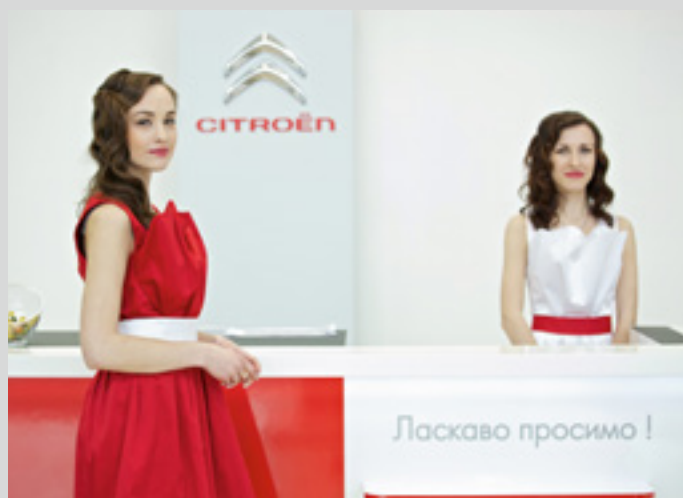
December 26, 2008 – the conceptual official Nissan dealership ViDi Sunrise Motors was launched in Kyiv, which at that time became one of the largest Nissan dealerships in Europe.

April 10, 2009 – opening of the largest conceptual official Lexus dealership in Europe, Lexus Kyiv West, which launched a new stage in the development of the premium brand in Ukraine.

October 1, 2009 – signing of the agreement between VIDI and BLG Logistics on the establishment of the joint venture BLG ViDi Logistics. The main goal of the company is to provide a range of logistics services in the automotive business at a completely new level of quality using European standards of work based on the modern logistics centre in the Kyiv region.

April 2010 saw the launch of one of Ukraine's largest investment projects by BLG ViDi Logistics – the construction of a state-of-the-art automotive terminal in Kalynivka, Kyiv region.





20 серпня 2010 року – в центрі столиці України розпочав роботу новий автосалон Infiniti – «ВіДі Ліберті», покликаний забезпечити всім шанувальникам автомобільного преміум-бренду преміальне обслуговування Infiniti.

22 вересня 2010 року – урочиста церемонія відкриття нового офіційного дилерського центру Mazda «ВіДі Скай Моторз».

1 жовтня 2010 року – відкриття нового офіційного дилерського центру Ford «ВіДі Край Моторз».

2 лютого 2011 року – відкриття офіційного дилерського центру Citroën «ВіДі Елеганс». Це перший автоцентр Citroën в Україні, який на той час утілює новий дизайн і концепцію нових відносин із Клієнтами.

19 березня 2011 року – відкрився новий автомобільний центр Subaru «ВіДі Стар Моторз».

14 жовтня 2011 року – початок роботи нового офіційного дилерського центру Peugeot «ВіДі Авеню».

27 березня 2012 року – урочисте відкриття нового офіційного дилерського центру Land Rover «ВіДі Пауер Моторз». У церемонії відкриття взяв участь Володимир Кличко.



August 20, 2010 – ViDi Liberty, a new Infiniti showroom in the centre of the capital of Ukraine, was opened to provide all fans of the premium automotive brand with premium Infiniti service.

September 22, 2010 – the opening ceremony of the new official Mazda dealership ViDi Sky Motors.

October 1, 2010 – opening of the new official Ford dealership ViDi Krai Motors.

February 2, 2011 – opening of the official Citroën dealership ViDi Elegance. It was the first Citroën autocentre in Ukraine to implement a new design and the concept of new customer relations.

March 19, 2011 – a new Subaru car centre ViDi Star Motors was opened.

October 14, 2011 – the new official Peugeot dealership ViDi Avenue opens for business.

March 27, 2012 – grand opening of the new official Land Rover dealership ViDi Power Motors. The opening ceremony was attended by Volodymyr Klytschko.





7 березня 2013 року – початок роботи нової локації бізнесу VIDI. Відкриття в автостітечку ВІДІ Аеропорт на Бориспільському шосе першого дилерського центру Nissan «ВіДі Армада».

Листопад 2013 року – відкриття нового преміального дилерського 3S-концептуального автоцентру Infiniti «ВіДі-Лібєрті» у складі автостітечка ВІДІ Аеропорт.

Січень 2014 року – в автостітечку ВІДІ Аеропорт розпочав роботу 3S-концептуальний автоцентр Honda «ВіДі Інсайт».

Січень 2014 року – дилер Land Rover «ВіДі-Пауєр» отримав право представляти бренд Jaguar як офіційний дилер.

Січень 2015 року – старт роботи нового напрямку діяльності VIDI – мотобізнесу. У складі автостітечка ВІДІ Кільцева почав роботу дилерський центр мото- і силової техніки Yamaha.

Жовтень 2015 року – «ВіДі Мотор Імпортерс» одержала право представляти Yamaha (мото- і силова техніка) як офіційний дистриб'ютор в Україні.

Січень 2016 року – сім'я автостітечка ВІДІ Кільцева поповнилася концептуальним центром Suzuki «ВіДі Гранд».

March 7, 2013 – the new VIDI business location was opened. The opening of the first Nissan dealership, ViDi Armada, in the VDI Airport autocity on Boryspilske Highway.

November 2013 – opening of a new premium 3S-concept Infiniti dealership ViDi-Liberty as part of the ViDi Airport autocity.

January 2014 – the 3S-concept Honda car centre ViDi Insight was launched in the ViDi Airport autocity.

January 2014 – ViDi Power Land Rover dealer received the right to represent the Jaguar brand as an official dealer.

January 2015 saw the launch of VIDI's new motorcycle business. A dealership for Yamaha motorcycles and power equipment was opened as part of the ViDi Kiltseva autocity.

October 2015 – ViDi Motor Imports received the right to represent Yamaha (motorcycles and power equipment) as an official distributor in Ukraine.

January 2016 – the family of ViDi Kiltseva was expanded by the Suzuki concept centre ViDi Grand.





Червень 2016 року – урочисте відкриття у складі ВіДі Аеро-порт 3S-концептуального автоцентру Volvo «Volvo Car-Kyiv Airport» – першого в Україні автоцентру Volvo, спорудженого за новим стандартом Volvo Retail Experience. У церемонії відкриття взяла участь пані Наталі Робін – Віцепрезидент Volvo Car на ринках EMEA (Європа, Середній Захід і Африка).

Лютий 2018 року – старт процесу глобального ребрендингу VIDI: затверджено новий брендбук VIDI, кардинально змінено позиціонування бізнесу VIDI на ринку.

Червень 2018 року – урочисте відкриття нового ультрасучасного 3S-концептуального автоцентру VIDI Jaguar Land Rover Київ Захід на Кільцевій дорозі, 1-А. У церемонії відкриття взяли участь доктор Ральф Шпет, CEO групи Jaguar Land Rover, Віталій Кличко, Київський міський голова, а також Ендрю Жаго, директор з продажу Jaguar Land Rover у Європі.

Квітень 2019 року – Сузукі ВІДІ Гранд одержано статус офіційного дилера мототехніки Suzuki.

Березень 2020 року – автоцентр Лексус Київ Захід відчинив свої двері для клієнтів у новому, ультрапреміальному форматі «NEW RETAIL CONCEPT LEXUS-2021».



June 2016 – the grand opening of Volvo Car-Kyiv Airport, the first Volvo car centre in Ukraine built according to the new Volvo Retail Experience standard, as part of ViDi Airport 3S. The opening ceremony was attended by Ms Natalie Robin, Vice President of Volvo Car EMEA (Europe, Middle West and Africa).

February 2018 – the start of VIDI's global rebranding process: a new VIDI brand book was approved, and VIDI's business positioning in the market was radically changed.

June 2018 – the grand opening of the new ultra-modern 3S-concept VIDI car centre Jaguar Land Rover Kyiv West at 1-A Kiltseva Road. The opening ceremony was attended by Dr Ralf Speth, CEO of Jaguar Land Rover Group, Vitalii Klytschko, Mayor of Kyiv, and Andrew Jago, Sales Director for Europe at Jaguar Land Rover.

April 2019 – Suzuki VIDI Grand received the status of an official dealer of Suzuki motorcycles.

March 2020 – Lexus Kyiv West car centre opened its doors to customers in a new, ultra-premium format «NEW RETAIL CONCEPT LEXUS-2021».





Січень 2021 року – на ринок введено послугу VIDI SELECT.

Лютий 2021 року – з метою реалізації рішення Кабінету Міністрів України про передачу на аутсорсинг державної послуги з реєстрації нових автомобілів Тойота Центр Київ ВІДІ Автострада було обрано Міністерством внутрішніх справ України пілотною зоною для надання клієнтам послуги з реєстрації нових автомобілів безпосередньо в автосалоні. До кінця року цю послугу надають уже всі підприємства VIDI.

Березень 2021 року – підписано договір на постачання національному поштовому оператору «Укрпошта» 1860 мобільних поштових відділень виробництва VIDI на базі Citroen Berlingo.

Вересень 2021 року – відкриття дилера MG в автостітчку VIDI Кільцева: старт роботи МГ ВІДІ Край Моторз.

Жовтень 2021 року – дилер Субару ВІДІ Стар першим в Україні відчинив свої двері для клієнтів у новому стандарті бренду Subaru.

Листопад 2021 року – в автостітчку VIDI Кільцева розпочав свою роботу дилер OPEL – Опель ВІДІ Адванс.

January 2021 – VIDI SELECT service is launched on the market.

February 2021 – in order to implement the decision of the Cabinet of Ministers of Ukraine to outsource the state service for the registration of new cars, Toyota Center Kyiv VIDI Autostrada was selected by the Ministry of Internal Affairs of Ukraine as a pilot zone to provide customers with the service of registering new cars directly in the car dealership. By the end of the year, this service is provided by all VIDI enterprises.

March 2021 – a contract for the supply of 1860 VIDI mobile post offices based on Citroen Berlingo to the national postal operator Ukrposhta was concluded.

September 2021 – opening of the MG dealer in the VIDI Kiltseva autocity: the start of work of MG VIDI Krai Motors.

October 2021 – Subaru VIDI Star dealer was the first in Ukraine to open its doors to customers under the new standard of the Subaru brand.

November 2021 – an OPEL dealer – Opel VIDI Advance – started its work in the VIDI Kiltseva autocity.





Січень 2022 року – в автостітечку VIDI Аеропорт розпочав свою роботу дилер Haval – Хевел ВІДІ Драйв.

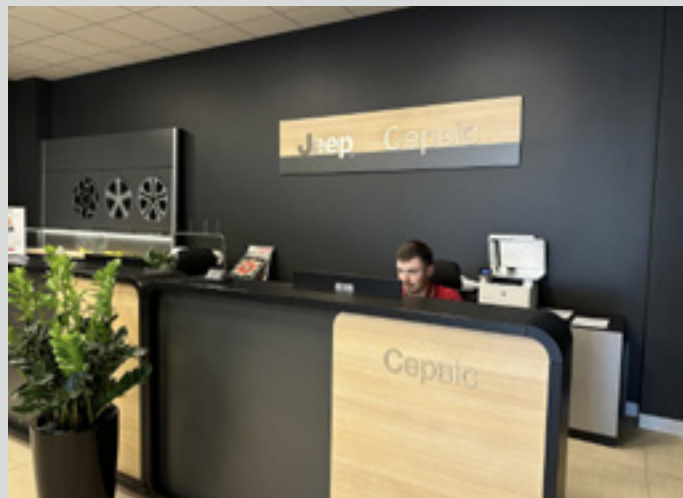
January 2022 – Haval dealer – Haval VIDI Drive – started its operation in the VIDI Airport location.

Жовтень 2023 року – в автостітечку VIDI Аеропорт відкрився дилер Тойота Центр Київ ВІДІ Аеропорт у форматі 2S (післяпродажне обслуговування, продаж запасних частин та продажі вживаних автомобілів).

October 2023 – Toyota Centre Kyiv VIDI Airport opened a 2S dealership (after-sales service, spare parts and used car sales) in the VIDI Airport autocity.

Листопад 2023 року – в автостітечку VIDI Кільцева розпочав свою роботу дилер Джип ВІДІ Челендж.

November 2023 – Jeep dealer VIDI Challenge started its work in the VIDI Kiltseva location.



**Управління у групі VIDI
ґрунтується на таких принципах:**

- законність та прозорість;
- розподіл повноважень;
- компетентність та відповідальність;
- дисципліна та контроль;
- ініціативність та креативність;
- спланованість та мотивація.

Вищим органом управління групи VIDI у 2023 році залишалася Наглядова рада. Безпосереднє управління бізнесом VIDI здійснювалося вищим виконавчим органом – Виконавчою дирекцією VIDI. Такий принцип управління дуже добре зарекомендував себе, адже при ньому існує баланс між:

- визначенням цілей та формуванням стратегії розвитку бізнесу – на рівні Наглядової ради VIDI
- координацією досягнення стратегічних цілей, управління бізнесом VIDI як єдиним цілим – на рівні Виконавчої дирекції VIDI
- та досягненням операційних цілей – на рівні кожного з підприємств.

До виключних повноважень Наглядової ради VIDI належать:

- визначення основних напрямів діяльності та розвитку групи компаній: затвердження стратегії розвитку та бізнес-планів інвестиційних проєктів, організація нагляду за станом їхнього виконання;
- ухвалення рішень щодо утворення та ліквідації виконавчих органів напрямів бізнесу, затвердження положень про них, призначення й припинення повноважень їх керівників та їх персонального складу;
- затвердження виключного переліку загальнокорпоративних політик VIDI, щодо яких існує необхідність схвалення Наглядовою радою, та затвердження вказаних політик;

Management in the VIDI Group is based on the following principles:

- legality and transparency;
- distribution of powers;
- competence and responsibility;
- discipline and control;
- initiative and creativity;
- planning and motivation.

The Supervisory Board remained the supreme governing body of VIDI Group in 2023. Direct management of VIDI's business was carried out by the highest executive body – the Executive Directorate of VIDI. This management principle has proved to be very successful, as it strikes a balance between:

- goal setting and business development strategy formation – at the level of VIDI Supervisory Board;
- coordination of achievement of strategic goals, management of VIDI business as a whole – at the level of VIDI Executive Directorate;
- and achievement of operational goals – at the level of each enterprise.

Exclusive powers of the Supervisory Board of VIDI include:

- determining the main areas of activity and development of the group of companies: approving development strategies and business plans for investment projects, and overseeing their implementation;
- deciding on the establishment and liquidation of executive bodies of business lines, approving regulations on them, appointing and terminating the powers of their heads and their staff;
- approval of an exclusive list of VIDI's general corporate policies that require approval by the Supervisory Board and approval of these policies;

- оцінювання стану виконання стратегії VIDI та досягнення стратегічних цілей, стану ключових показників діяльності та факторів впливу на них, рівнів інноваційності, конкурентоздатності та фінансової стійкості групи компаній, її напрямів бізнесу та окремих підприємств;
- затвердження бюджету VIDI та звітів про результати її діяльності.

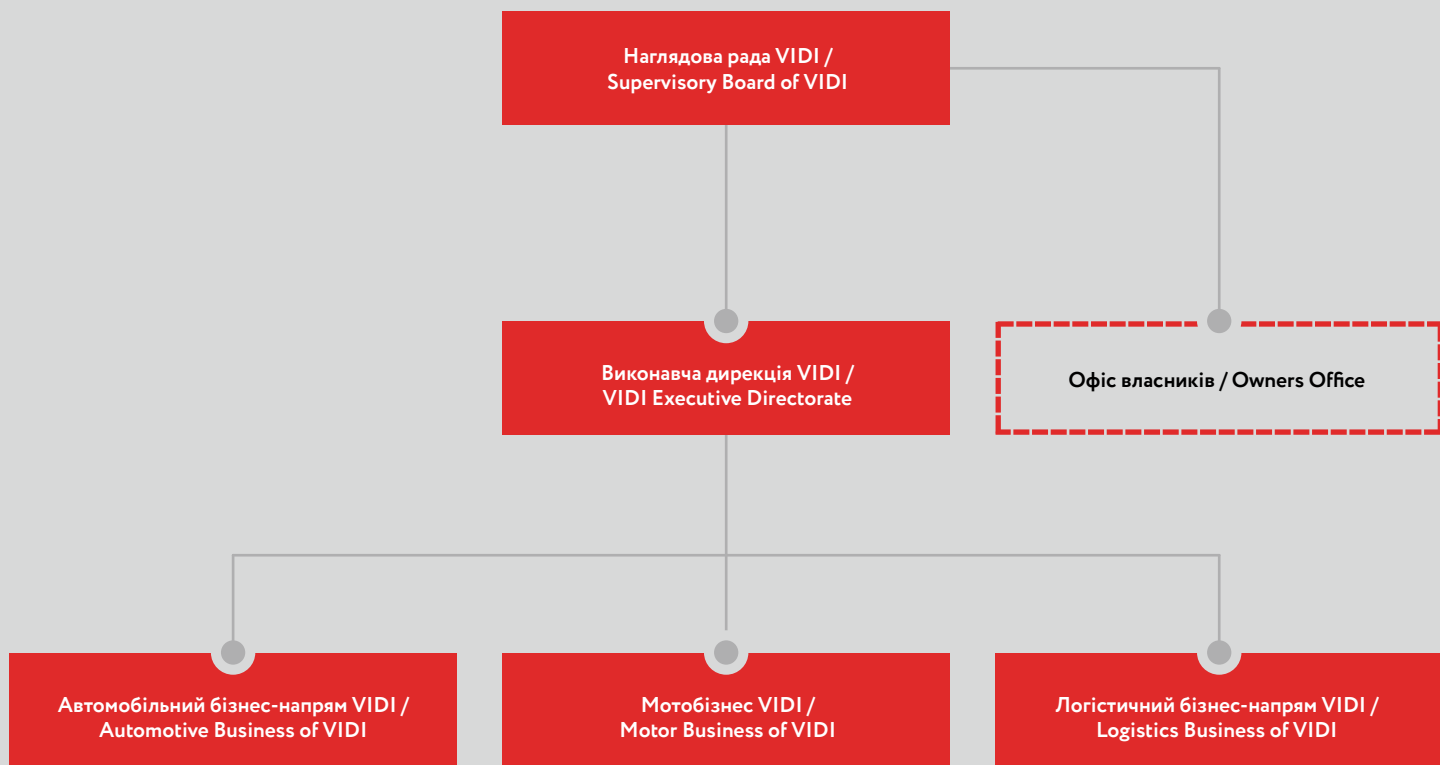
Головними завданнями Виконавчої дирекції VIDI, що становлять її виключну компетенцію, є:

- загальне керівництво операційною діяльністю VIDI в цілому, контроль здійснення операційної діяльності керівниками підприємств VIDI через визначення тактичних цілей та завдань підприємств VIDI, координацію та контроль їх досягнення;

- assessing the status of implementation of VIDI's strategy and achievement of strategic goals, the status of key performance indicators and factors influencing them, levels of innovation, competitiveness and financial stability of the group of companies, its business lines and individual enterprises;
- approving VIDI's budget and performance reports.

Major tasks of the VIDI Executive Directorate falling within the latter's reserved matters are:

- general management of VIDI's operating activities as a whole, control over the implementation of operating activities by the heads of VIDI's enterprises through the definition of tactical goals and tasks of VIDI's enterprises, coordination and control of their achievement;



- забезпечення досягнення цілей, встановлених консолідованим бюджетом VIDI, формування та подання на затвердження Наглядовій раді VIDI щоквартальних звітів, у тому числі – про виконання зведеного бюджету VIDI;
- внесення на розгляд Наглядової ради зведеного бюджету VIDI на відповідний рік;
- вдосконалення та підвищення якості й ефективності бізнес-процесів, організація системи звітності щодо їх функціонування та своєчасне вжиття коригувальних заходів;
- внесення Наглядовій раді VIDI обґрунтованих пропозиції щодо призначення на посади та звільнення з посад керівників підприємств VIDI та пропозицій щодо системи їх мотивації.

Ключовими завданнями директорів підприємств є:

- ведення операційної діяльності підприємства – через координацію основних процесів та процедур діяльності, видання наказів та розпоряджень з питань поточної діяльності підприємства;
- ведення комерційної діяльності підприємства – через укладання господарських договорів, зокрема щодо придбання та реалізації товарів, робіт та послуг, пов'язаних із їх реалізацією, придбання матеріальних цінностей, що використовуються у процесі господарської діяльності тощо;
- управління персоналом підприємства – через затвердження його штатного розкладу, ухвалення кадрових рішень (прийняття та звільнення працівників із роботи, вжиття заходів заохочення та дисциплінарного впливу, укладання колективного договору тощо);
- ведення фінансово-господарської діяльності підприємства – через організацію ведення бухгалтерського, податкового обліку та звітності підприємства; відкриття у банках рахунків підприємства, розпорядження його грошовими коштами, підписання банківських документів тощо;

- ensuring the achievement of the goals set by the consolidated budget of VIDI, preparation and submission of quarterly reports, including reports on the implementation of the consolidated budget of VIDI, to the Supervisory Board of VIDI for approval;
- submission of the consolidated budget of VIDI for the respective year to the Supervisory Board for consideration;
- improving and enhancing the quality and efficiency of business processes, organising a system of reporting on their operation and taking timely corrective measures;
- submission to the Supervisory Board of VIDI of grounded proposals for the appointment and dismissal of managers of VIDI enterprises and proposals for their motivation system.

The key tasks of directors of the enterprises are:

- carrying out the enterprise's operational activities by coordinating major processes and procedures, issuing orders and instructions on the enterprise's day-to-day operations;
- carrying out commercial activities of the enterprise - through the conclusion of commercial contracts, in particular, for the purchase and sale of goods and related works and services, purchase of material assets used in the course of business activities, etc;
- management of the enterprise's personnel - through the approval of its staffing table, making personnel decisions (hiring and dismissal of employees, taking incentive and disciplinary measures, concluding a collective agreement, etc;
- carrying out financial and economic activities of the enterprise - through the organisation of accounting, tax accounting and reporting; opening bank accounts for the enterprise, disposing of its funds, signing bank documents, etc;

- забезпечення підприємства основними засобами та організація їх експлуатації, документування діяльності на підприємстві, інші завдання.

У 2023 році продовжили свою діяльність комітети VIDI як оптимально ефективні органи управління ключовими процесами:

- Комітет VIDI з розвитку післяпродажного обслуговування – здійснював розроблення комплексу заходів, спрямованих на постійне удосконалення післяпродажного обслуговування з метою підвищення його конкурентоздатності;
- Комітет VIDI з інформаційних систем – розробку та координацію заходів з подальшого розвитку та удосконалення IT-систем VIDI;
- Фінансово-бюджетний комітет – організацію та супровід бюджетного процесу в групі VIDI, зокрема підготовку, узгодження та подання на затвердження консолідованого бюджету VIDI, звітів щодо його виконання, управління ключовими показниками – фінансовою стійкістю, ліквідністю, платоспроможністю групи тощо;
- Комітет VIDI з управління ризиками – діяльність комітету відігравала ключову роль у перебудові бізнес-процесів у нових реаліях ведення автомобільного бізнесу в правовому режимі воєнного стану;
- Комітет VIDI з питань розвитку напряму «ВІДІ Авто для бізнесу» – розроблення комплексу заходів, спрямованих на підвищення обсягів продажів автомобілів брендів категорії Corporate та створення інноваційних продуктів для потреб великих корпоративних клієнтів;
- Комітет VIDI з питань розвитку продажів вживаних автомобілів – удосконалював процедури, пов'язані з торгівлею вживаними автомобілями;
- Комітет з питань розвитку умов підвищення лояльності персоналу VIDI – діяльність комітету спрямована на підвищення лояльності персоналу до VIDI, зниження плинності кадрів;

- providing the enterprise with fixed assets and organising their operation, recording the activities of the enterprise, and doing other tasks.

In 2023, VIDI committees continued to operate as optimally effective bodies for managing key processes:

- VIDI's Aftersales Development Committee – developed a set of measures aimed at continuous improvement of aftersales services to increase their competitiveness;
- VIDI Information Systems Committee – developed and coordinated measures for the further development and improvement of VIDI's IT systems;
- Finance and Budget Committee – organisation and support of the budget process in VIDI Group, including preparation, review and submission for approval of VIDI's consolidated budget, reports on its implementation, management of key indicators – Group financial stability, liquidity, solvency, etc;
- VIDI Risk Management Committee – the Committee's activities played a key role in restructuring business processes in the new realities of doing automotive business under martial law;
- VIDI Committee on the Development of the VIDI Auto for Business direction – developed a set of measures aimed at car sales increase considering Corporate brands and creating innovative products for the needs of large corporate customers;
- VIDI Committee for the Development of Used Car Sales was engaged in improving procedures related to the trade in used cars;
- VIDI Staff Loyalty Development Committee – the Committee's activities are aimed at increasing staff loyalty to VIDI, reducing staff turnover and developing staff retention measures.

- Комітет VIDI з мотивації персоналу – діяльність щодо створення передумов та розробки комплексу заходів, спрямованих на системне (довгострокове) підвищення конкурентоздатності мотивації персоналу VIDI і розроблення заходів для утримання персоналу;
- Комітет з питань розвитку роздрібних продажів автомобілів VIDI – утворено з метою удосконалення та підвищення ефективності процесу роздрібних продажів автомобілів, та, як результат, підвищення обсягів продажів автомобілів і супутніх товарів/послуг в дилерських центрах VIDI;
- Комітет з маркетингової діяльності VIDI – з метою розв'язання питань щодо планування та здійснення маркетингової діяльності на підприємствах VIDI;
- Комітет VIDI з управління інфраструктурою – задля управління інфраструктурою, робочим середовищем (будівлями, спорудами, приміщеннями, обладнанням та інструментами станцій технічного обслуговування) на території VIDI.

У 2023 році у VIDI продовжує застосовуватися практика створення окремих профільних робочих груп, метою яких було вдосконалення чинних бізнес-процесів, зокрема, через впровадження рішень, пов'язаних із автоматизацією окремих функціоналів в інформаційних системах та реалізацією інноваційних проєктів.

Протягом року, як і в минулих звітних періодах, діяла практика залучення уповноважених осіб від бізнесу до процесу розроблення, узгодження та впровадження розпорядчих та нормативних рішень VIDI.

Система управління VIDI спрямована на забезпечення поступального розвитку бізнесу VIDI, підвищення його ефективності, прибутковості та конкурентоздатності, вдосконалення бізнес-процесів через пошук нових можливостей.

- VIDI Staff Motivation Committee – activities aimed at creating prerequisites and developing a set of measures aimed at systematic (long-term) improvement of the competitiveness of VIDI staff motivation and development of measures for staff retention;
- VIDI Committee for the Development of Car Retail Sales was established to improve and increase the efficiency of the car retail sales process and, as a result, increase the sales of cars and related products/services in VIDI dealerships;
- VIDI Marketing Committee was established to resolve issues related to the planning and implementation of marketing activities at VIDI enterprises;
- VIDI Infrastructure Management Committee was established to manage the infrastructure, work environment (buildings, structures, premises, equipment and tools of the service stations) in the VIDI territory.

In 2023, VIDI continued to use the practice of creating separate specialised working groups to improve existing business processes, in particular through the implementation of solutions related to the automation of certain functions in information systems and the implementation of innovative projects.

During the year, as in the previous reporting periods, the practice of involving authorised business representatives in the process of developing, approving and implementing VIDI's administrative and regulatory decisions was in place.

VIDI management system is aimed at ensuring progressive development of VIDI's business, increasing its efficiency, profitability and competitiveness, and improving business processes by searching for new opportunities.



НАГЛЯДОВА РАДА VIDI / SUPERVISORY BOARD OF VIDI



Віталій Джуринський
Голова Наглядової ради VIDI
Vitalii Dzhurynskiy
Head of Supervisory Board of VIDI



Олег Джуринський
Заступник Голови Наглядової ради VIDI
Oleg Dzhurynskiy
Deputy Head of Supervisory Board of VIDI



Віктор Кордилевський
Член Наглядової ради VIDI
Victor Kordilevskiy
Member of Supervisory Board of VIDI

ВИКОНАВЧА ДИРЕКЦІЯ VIDI / EXECUTIVE DIRECTORATE OF VIDI



Максим Яворський
Генеральний директор VIDI
Maksym Yavorskiy
CEO of VIDI



Галина Драч
Директор з фінансів
Galyna Drach
CFO of VIDI



Сергій Сухенко
Директор з післяпродажного обслуговування
Serhii Sukhenko
Director of After-sales Service of VIDI

АВТОМОБІЛЬНИЙ БІЗНЕС VIDI

телефон служби підтримки 0 800 308 999
www.vidi.ua
www.facebook.com/vidi.autocity

ТОВ «ВІДІ АВТОСІТІ КІЛЬЦЕВА»

вул. Велика Кільцева, 60, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: 0 800 308 999
 Генеральний директор – Джуринський Олександр
 Віталійович

АВТОМОБІЛЬНІ ЦЕНТРИ
 ПРЕМІАЛЬНОГО СЕГМЕНТА

JAGUAR LAND ROVER КИЇВ ЗАХІД

Кільцева дорога, 1-А, м. Київ, 03191
 тел.: +38 044 591 00 00
www.landrover-vidi.com
www.jaguar-vidi.com
 Директор – Івасюк Сергій Іванович

ЛЕКСУС КИЇВ ЗАХІД

вул. Велика Кільцева, 58, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 507 08 08
www.kyiv-west.lexus.ua
 Директор – Пацьора Микола Миколайович

ІНФІНІТІ ВІДІ ЛІБЕРТІ

вул. Київська, 51, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел.: +38 044 591 70 38
www.infiniti-vidi.com.ua
 Директор – Турченко Максим Олександрович

VIDI AUTOMOBILE BUSINESS

Customer Support Service phone number 0 800 308 999
www.vidi.ua
www.facebook.com/vidi.autocity

VIDI AUTOCITY KILTSEVA LLC

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: 0 800 308 999
 General Director – Oleksandr Vitaliiovych Dzhurynskyi

PREMIUM SEGMENT
 AUTOMOBILE CENTRES

JAGUAR LAND ROVER KYIV ZAKHID

1-A Kiltseva Doroga str., Kyiv, 03191
 tel.: +38 044 591 00 00
www.landrover-vidi.com
www.jaguar-vidi.com
 Director – Serhii Ivanovych Ivasiuk

LEXUS KYIV ZAKHID

58 Velyka Kiltseva Str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 507 08 08
www.kyiv-west.lexus.ua
 Director – Mykola Mykolaiovych Patsiora

INFINITI VIDI LIBERTY

51 Kyivska str., Chubynske village, 08321,
 Boryspil district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 70 38
www.infiniti-vidi.com.ua
 Director – Maksym Oleksandrovych Turchenko

VOLVO CAR-КИЇВ АЕРОПОРТ

вул. Київська, 47, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел.: +38 044 591 70 70
www.volvo-airport.com.ua
 Директор – Корєєв Максим Артурович

ДЖИП ВІДІ ЧЕЛЕНДЖ

вул. Велика Кільцева, 60а, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 Тел.: +38 044 233 75 75
www.jeep-vidi.com.ua
 Директор - Шульга Владислав Олександрович

АВТОМОБІЛЬНІ ЦЕНТРИ
 МАСОВОГО СЕГМЕНТУ

ТОЙОТА ЦЕНТР КИЇВ ВІДІ АВТОСТРАДА

вул. Велика Кільцева, 56, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 591 50 04
www.toyota-ua.com
 Директор – Кулешов Денис Олександрович

ТОЙОТА ЦЕНТР КИЇВ ВІДІ АЕРОПОРТ

вул. Київська, 49, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел.: +38 044 591 31 31
www.toyota-airport.com.ua
 Директор – Тищенко Сергій Володимирович

ТОЙОТА ЦЕНТР ОДЕСА ВІДІ ПАЛЬМІРА

адреса відділу продажу: вул. Балківська, 22а, м. Одеса, 65006
 адреса сервісу: вул. Дальницька, 23/4, м. Одеса, 65005
 тел. відділу продажів: +38 048 734 52 00
 тел. сервісу: +38 048 734 15 00
www.toyota-odessa.com.ua
 Директор – Онода Роман Вадимович

VOLVO CAR-KYIV AIRPORT

47 Kyivska str., Chubynske village, 08321,
 Boryspilskyi district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 70 70
www.volvo-airport.com.ua
 Director – Maksym Arturovych Korieiev

JEEP VIDI CHALLENGE

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 233 75 75
www.jeep-vidi.com.ua
 Director – Vladyslav Oleksandrovych Shulha

MASS SEGMENT
 AUTOMOBILE CENTRES

TOYOTA CENTRE KYIV VIDI AVTOSTRADA

56 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 50 04
www.toyota-ua.com
 Director - Denys Oleksandrovych Kulieshov

TOYOTA CENTRE KYIV VIDI AIRPORT

49 Kyivska str., Chubynske village, 08321, Boryspilskyi district,
 Kyiv region
 tel.: 38 044 591 31 31
www.toyota-airport.com.ua
 Director – Serhii Volodymyrovych Tyshchenko

TOYOTA CENTRE ODESA VIDI PALMIRA

Sales Department address: 22a Balkivska str., Odessa, 65006
 After-Sales Service address: 23/4 Dalnytska str., Odessa, 65006
 Sales Dept. tel.: +38 048 734 52 00
 After-Sales Service tel.: +38 048 734 15 00
www.toyota-odessa.com.ua
 Director – Roman Vadymovych Onoda

MAZDA ВІДІ СКАЙ

вул. Велика Кільцева, 60а, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 501 35 99
www.mazda-vidi.com.ua
 Директор – Сідун Павло Вікторович

NISSAN ВІДІ САНРАЙЗ

вул. Велика Кільцева, 60а, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 507 00 07
www.nissan-vidi.com.ua
 Директор – Шульга Владислав Олександрович

NISSAN ВІДІ АРМАДА

вул. Київська, 49, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел. відділу продажів: +38 044 591 70 31
www.nissan-kyiv.com.ua
 Директор – Турченко Максим Олександрович

FORD ВІДІ КРАЙ МОТОРЗ

вул. Велика Кільцева, 60а, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 239 09 97
www.ford.vidi.ua
 Директор – Дорофєєв Віталій Анатолійович

HONDA ВІДІ ІНСАЙТ

вул. Київська, 55, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел.: + 38 044 591 70 39
www.honda-kiev.com.ua
 Директор – Проць Богдан Омелянович

SUBARU ВІДІ СТАР

вул. Велика Кільцева, 60а, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 503 03 30
www.subaru.vidi.ua
 Директор – Сідун Павло Вікторович

MAZDA VIDI SKY

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 501 35 99
www.mazda-vidi.com.ua
 Director – Pavlo Viktorovych Sidun

NISSAN VIDI SUNRISE

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 507 00 07
www.nissan-vidi.com.ua
 Director – Vladyslav Oleksandrovych Shulha

NISSAN VIDI ARMADA

60 Velyka Kiltseva str., Chubynske village, 08321, Boryspilskyi
 district, Kyiv region
 Sales Dept. phone number: +38 044 591 70 31
www.nissan-kyiv.com.ua
 Director – Maksym Oleksandrovych Turchenko

FORD VIDI KRAI MOTORS

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 239 09 97
www.ford.vidi.ua
 Director – Vitalii Anatoliiovych Dorofieiev

HONDA VIDI INSIGHT

55 Kyivska str., Chubynske village, 08321, Boryspilskyi district,
 Kyiv region
 tel.: + 38 044 591 70 39
www.honda-kiev.com.ua
 Director – Bohdan Omelianovych Prots

SUBARU VIDI STAR

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 503 03 30
www.subaru.vidi.ua
 Director – Pavlo Viktorovych Sidun

SUZUKI ВІДІ ГРАНД

(офіційний дилер автомобілів та мототехніки SUZUKI)
 вул. Велика Кільцева, 60, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська обл., Україна, 08131
 тел.: +38 044 503 33 06
www.suzuki-vidi.com.ua
 Директор – Мірошніченко Олександр Юрійович

CITROEN ВІДІ ЕЛЕГАНС

вул. Велика Кільцева, 60, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 591 80 00
www.citroen-vidi.com.ua
 Директор – Жук Олександр Григорович

PEUGEOT ВІДІ АВЕНЮ

вул. Велика Кільцева, 60, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 591 30 00
www.peugeot-vidi.com.ua
 Директор – Жук Олександр Григорович

OPEL ВІДІ АДВАНС

вул. Велика Кільцева, 60а, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 591 71 71
www.opel-vidi.com.ua
 Директор – Жук Олександр Григорович

MORIS ГАРАЖ ВІДІ КРАЙ МОТОРЗ

вул. Велика Кільцева, 60а, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 502 44 44
www.mg-vidi.com.ua
 Директор – Дорофєєв Віталій Анатолійович

HEVEL ВІДІ ДРАЙВ

вул. Київська, 53, с. Чубинське, Бориспільський район,
 Київська область, 08321
 тел.: + 38 044 591 71 72
www.haval-vidi.com.ua
 Директор – Турченко Максим Олександрович

SUZUKI VIDI GRAND

(SUZUKI Cars and Motorcycles Official Dealer)
 60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region, Ukraine
 tel.: +38 044 503 33 06
www.suzuki-vidi.com.ua
 Director – Oleksandr Yuriiovych Miroshnychenko

CITROEN VIDI ELEGANCE

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 80 00
www.citroen-vidi.com.ua
 Director – Oleksandr Hryhorovych Zhuk

PEUGEOT VIDI AVENUE

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 30 00
www.peugeot-vidi.com.ua
 Director – Oleksandr Hryhorovych Zhuk

OPEL VIDI ADVANCE

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 591 71 71
www.opel-vidi.com.ua
 Director – Oleksandr Hryhorovych Zhuk

MAURICE GARAGE VID KRAI MOTORS

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 502 44 44
www.mg-vidi.com.ua
 Director – Vitalii Anatoliiovych Dorofieiev

Haval VIDI DRIVE

53 Kyivska str., Chubynske village, 08321, Boryspilskyi district,
 Kyiv region
 tel.: + 38 044 591 71 72
www.haval-vidi.com.ua
 Director – Maksym Oleksandrovych Turchenko

ІНШІ ПІДПРИЄМСТВА
 АВТОМОБІЛЬНОГО БІЗНЕСУ

ВІДІ АВТОМОБІЛІ З ПРОБІГОМ

вул. Велика Кільцева, 58, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 503 33 53
www.vidi-automarket.com.ua
 Директор – Іванов Кирил Олександрович

ВІДІ АВТО ДЛЯ БІЗНЕСУ

вул. Велика Кільцева, 56-62, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 502 84 42
www.vidi.ua
 Директор з корпоративних продажів –
 Луцюк Олег Петрович

ВІДІ ЮНІКОМЕРС

вул. Велика Кільцева, 60, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 503 03 07
<https://specteh-vidi.com.ua/ua/>
 Директор – Любченко Олег Володимирович

ВІДІ АВТОЗАПЧАСТИНИ

вул. Велика Кільцева, 60, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 503 33 09
www.vidi-parts.com.ua
 Директор – Тараненко Сергій Анатолійович

ВІДІ КУЗОВНИЙ СЕРВІС

вул. Велика Кільцева, 56, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, 08131
<https://vidi.ua/ua/service/body-repair>
 тел.: +38 044 503 33 08
 Директор – Суботін Кирило Миколайович

ВІДІ СТРАХУВАННЯ

вул. Велика Кільцева, 60 а, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел.: +38 044 503 35 55
www.insurance.vidi.ua
 Генеральний директор – Загреба Іван Миколайович

OTHER AUTOMOBILE
 BUSINESS ENTERPRISES

VIDI USED CARS

58 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 503 33 53
www.vidi-automarket.com.ua
 Director – Kyryl Oleksandrovych Ivanov

VIDI CARS FOR BUSINESS

56-62 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village,
 08131, Bucha district, Kyiv region
 tel: +38 044 502 84 42
www.vidi.ua
 Corporate Sales Director –
 Oleh Peetrovych Lutsiuk

VIDI UNIKOMMERCE

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 503 03 07
<https://specteh-vidi.com.ua/ua/>
 Director – Oleh Volodymyrovych Liubchenko

VIDI AUTO PARTS

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 503 33 09
www.vidi-parts.com.ua
 Director – Serhii Anatoliiovych Taranenko

VIDI BODY SERVICE

56 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
<https://vidi.ua/ua/service/body-repair>
 tel.: +38 044 503 33 08
 Director – Kyrylo Mykolaiovych Subotin

VIDI INSURANCE

60a Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel.: +38 044 503 35 55
www.insurance.vidi.ua
 General Director – Ivan Mykolaiovych Zahreba

ВІДІ ЛІЗИНГ

вул. Велика Кільцева, 60, Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел./факс: +38 044 503 03 00
www.vidi-leasing.com.ua
 Директор – Черников Дмитро Миколайович

ДИСТРИБУЦІЯ ТА МОТОБІЗНЕС

ТОВ «ВІДІ МОТОР ІМПОРТС»

ДИСТРИБУЦІЯ МОТОТЕХНІКИ ЯМАНА

вул. Велика Кільцева, 58, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 ел. пошта office@yamaha.ua
www.yamaha.ua
 Директор – Семчук Руслан Володимирович

ТОВ «ВІДІ МОТО ЛАЙФ»

офіційний дилер мототехніки ЯМАНА в Києві
 вул. Велика Кільцева, 58, с. Софіївська Борщагівка,
 Бучанський район, Київська область, 08131
 тел. відділу продажів: +38 044 503 03 05
www.yamaha.vidi.ua
 Директор – Миронюк Юрій Васильович

ЛОГІСТИЧНИЙ БІЗНЕС

ТОВ «БЛГ ВІДІ ЛОГІСТІКС»

вул. Генріха Авервезера, 1, с. Здорівка,
 Обухівський район, Київська область, 08626
 тел.: +38 044 239 09 96
www.blg-vidi.com
 Генеральний директор –
 Крушельницький Олександр Едуардович

VIDI LEASING

60 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel./fax: +38 044 503 03 00
www.vidi-leasing.com.ua
 Director – Dmytro Mykolaiovych Chernykov

DISTRIBUTION AND MOTORCYCLE BUSINESS

LLC «VIDI MOTOR IMPORTS»

DISTRIBUTION OF YAMAHA MOTORCYCLES

58 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 e-mail: office@yamaha.ua
www.yamaha.ua
 Director – Ruslan Volodymyrovych Semchuk

LLC «VIDI MOTO LIFE»

YAMAHA Motorcycles Official Dealer in Kyiv
 58 Velyka Kiltseva str., Sofiivska Borshchahivka village, 08131,
 Bucha district, Kyiv region
 tel. of the Sales Department: +38 044 503 03 05
www.yamaha.vidi.ua
 Director – Yuriy Vasyliovych Myroniuk

LOGISTIC BUSINESS

BLG VIDI LOGISTICS LLC

1, Heinrich Averweiser str. Zdorivka village, 08626, Obukhiv
 district, Kyiv region
 tel.: +38 044 239 09 96
www.blg-vidi.com
 Director – Oleksandr Eduardovych Krushelnyskyi